

Santiago de Cali, 05 de marzo del 2026

ANÁLISIS DEL SECTOR

OBJETO: "CONTRATACIÓN DEL SERVICIO DE CONTROL DE PLAGAS FUMIGACIÓN, DESINFECCIÓN (AMBIENTES Y SUPERFICIES), DESRATIZACIÓN, LAVADO DE TANQUES, FUMIGACION DE VEHICULOS Y GASIFICACIÓN EN LA AGENCIA LOGÍSTICA DE LAS FUERZAS MILITARES REGIONAL PACIFICO".

CLASIFICACIÓN DE BIENES Y SERVICIOS UNSPSC: Los bienes objeto del presente proceso de selección esta codificado en el clasificador de Bienes y Servicios UNSPSC como se indica a continuación:

Grupo	Segmento	Familia	Clase	Producto	Nombre
F	72	10	21	03	Servicios de exterminación o fumigación.
F	76	10	15	00	Desinfección.
F	72	10	21	06	Control de roedores.
F	72	15	40	55	Servicios de Limpieza de Tanques.
A	10	19	15	00	Pesticidas o repelentes de plagas

PRESUPUESTO OFICIAL. El presupuesto oficial con el cual cuenta la Agencia Logística de las Fuerzas Militares -Regional Pacífico para este proceso contractual es de **CUARENTA Y CINCO MILLONES SETECIENTOS MIL PESOS M/Cte (\$ 45.700.000) incluido IVA** y demás erogaciones a que haya lugar por la suscripción del respectivo contrato, respaldado con el certificado de disponibilidad presupuestal No. 3126 de 2026-01-23, el cual cuenta con los siguientes rubros que se discriminan así:

RUBRO	DESCRIPCION DEL GASTO	DESCRIPCION	VALOR
A-05-01-02-009-004	FUMIGACION COMEDOR DE TROPA	SERVICIOS DE ALCANTARILLADO, RECOLECCIÓN, TRATAMIENTO Y DISPOSICIÓN DE DESECHOS Y OTROS SERVICIOS DE SANEAMIENTO AMBIENTAL	19.600.000,00
A-05-01-02-009-004	FUMIGACION CADS	SERVICIOS DE ALCANTARILLADO, RECOLECCIÓN, TRATAMIENTO Y DISPOSICIÓN DE DESECHOS Y OTROS SERVICIOS DE SANEAMIENTO AMBIENTAL	19.600.000,00
A-02-02-02-009-004	FUMIGACION SEDE ADMINISTRATIVA	SERVICIOS DE ALCANTARILLADO, RECOLECCIÓN, TRATAMIENTO Y DISPOSICIÓN DE DESECHOS Y OTROS SERVICIOS DE SANEAMIENTO AMBIENTAL	6.500.000,00

Sector Económico:

El servicio de fumigación, desinfección, desratización y lavado de tanques para los CADS y Unidades de Negocio de la Regional Pacífico se enmarca en el sector terciario. Para 2026, este sector se consolida como el principal motor de la economía colombiana, representando más del 60% del PIB nacional.

La economía del suroccidente colombiano se caracteriza por una sofisticación tecnológica en la gestión de servicios. El control de plagas ha pasado de ser una actividad correctiva a una estrategia de seguridad sanitaria y continuidad de negocio.

Agricultura 4.0: En 2026, cultivos como la caña de azúcar y la piña utilizan modelos estadísticos en tiempo real para el control de vectores, impactando la oferta de servicios especializados en la región.

Sostenibilidad y Biocontrol: La normativa ambiental vigente en 2026 exige la transición hacia productos de Categoría Toxicológica IV (banda verde) y el uso de microorganismos benéficos, reduciendo el impacto químico en un 15% respecto a años anteriores.

Estudio Estadístico y Monitoreo

El sector del manejo de plagas ha evolucionado bajo tres pilares fundamentales en este año:

Monitoreo Inteligente: Uso masivo de sensores IoT en bodegas y CADS para la detección temprana de roedores, optimizando las visitas técnicas.

Resiliencia Climática: Debido a los efectos residuales de fenómenos climáticos extremos en 2025, en 2026 se observa una mayor proliferación de insectos voladores y especies invasoras en zonas portuarias como Buenaventura y Tumaco.

Certificaciones de Inocuidad: El cumplimiento de la HACCP y el Decreto 1500 (para productos cárnicos) es el estándar mínimo exigido para proveedores de la Agencia Logística en 2026.

Impacto Económico

El control adecuado de plagas, respaldado por estudios estadísticos precisos, puede tener un impacto positivo en la economía del Valle del Cauca, ya que:

- Reducción de pérdidas agrícolas: Un control eficiente de plagas permite reducir las pérdidas de cultivos, lo que a su vez mejora la rentabilidad de los productores.
- Sostenibilidad: La implementación de prácticas sostenibles en el manejo de plagas contribuye a la conservación de los recursos naturales y a la protección del medio ambiente.
- Competitividad: Al reducir el impacto de las plagas, los productores pueden mantener altos estándares de calidad, lo que les permite competir en mercados internacionales.

Tendencias y Desafíos

En el futuro, el Valle del Cauca debe enfrentar varios desafíos relacionados con el control de plagas y la sostenibilidad:

- Cambio climático: El aumento de temperaturas y la variabilidad climática pueden alterar los ciclos de vida de las plagas y aumentar su proliferación.
- Resistencia a plaguicidas: El uso excesivo de productos químicos puede generar resistencia en las plagas, lo que hace que los métodos tradicionales sean menos efectivos.
- Incorporación de nuevas tecnologías: Es importante que los productores sigan adoptando tecnologías avanzadas de monitoreo y control de plagas para mejorar la eficiencia en la lucha contra las plagas.

En conclusión, la economía del Valle del Cauca depende en gran medida de la agricultura, y el control de plagas y el uso de estudios estadísticos son fundamentales para garantizar la sostenibilidad y la rentabilidad del sector agrícola. Adaptarse a nuevas tecnologías y metodologías más sostenibles es crucial para enfrentar los desafíos actuales y futuros.

1. ASPECTOS MACROECONÓMICOS:

A. Producto Interno Bruto (PIB)

Para 2026, se proyecta un crecimiento del PIB colombiano en un rango entre el **2.8% y el 3.0%**. Este crecimiento será impulsado principalmente por el consumo privado y un repunte esperado en la inversión fija (maquinaria y equipo).

- **Impacto en el servicio:** Un PIB al alza sugiere mayor dinamismo en los sectores industrial, comercial y residencial de Cali, lo que incrementa la demanda de saneamiento ambiental preventivo y correctivo.

B. Índice de Precios al Consumidor (IPC)

La inflación ha mostrado una tendencia a la baja, pero se estima que para el cierre de 2026 se sitúe alrededor del **4.1% al 5.1%**, superando ligeramente el rango meta del Banco de la República.

- **Impacto en el servicio:** La indexación de los contratos de servicios suele estar atada al IPC del año anterior. Un incremento inesperado en el salario mínimo (como el decretado del 23.2% para 2026) genera presiones inflacionarias que obligarán a las empresas de control de plagas a ajustar sus tarifas para mantener márgenes operativos.

C. Índice de Precios al Productor (IPP)

El IPP es crítico para este sector debido a que los insumos (insecticidas, raticidas, equipos de aspersión) dependen de la cadena de valor química.

- **Impacto en el servicio:** Si bien el IPP de la industria química ha mostrado estabilización, cualquier restricción en la oferta de materias primas internacionales elevará el costo directo de los servicios.

D. Tasa Representativa del Mercado (TRM)

Se proyecta que el dólar mantenga una cotización promedio cercana a los **\$4,230 COP** para diciembre de 2026.

- **Impacto en el servicio:** Dado que la mayoría de los productos químicos de alta gama y especializados son importados (Bayer, Syngenta, BASF), una TRM volátil afecta directamente el costo de los insumos. Las empresas prestadoras en Cali deberán considerar coberturas o ajustes en contratos de larga duración.

E. Comercio Internacional y F. Comercio Interno

- **Internacional:** Las crecientes normas fitosanitarias para exportaciones desde el Valle del Cauca (azúcar, frutas, confitería) obligan a las empresas exportadoras a contratar servicios de control de plagas con certificaciones internacionales.
- **Interno:** El crecimiento del consumo en Cali (proyectado en 4.2% para finales de 2025/2026) dinamiza el sector retail y de alimentos, sectores que por norma de salud pública requieren control de plagas obligatorio y periódico.

G. Sector Servicios

Este sector sigue siendo el mayor generador de valor en la economía colombiana (aprox. 77% del PIB sumando consumo público y privado).

- **Situación en Cali:** La inversión de **\$1.7 billones** en el Plan Anual de Adquisiciones de la Alcaldía de Cali para 2026 y el enfoque en la renovación del centro potenciarán la contratación de servicios de mantenimiento y sanidad en infraestructura pública y privada.

Agremiaciones y Marco Institucional

El sector en el Valle del Cauca no solo se rige por normas nacionales, sino por una vigilancia local estricta. Las entidades clave son:

- **UESVALLE (Unidad Ejecutora de Saneamiento del Valle del Cauca):** Es el ente técnico y operativo que vigila el cumplimiento de las normas sanitarias en el departamento. Toda empresa contratada debe estar inscrita y contar con concepto favorable de esta entidad o de la **Secretaría de Salud Pública de Cali**.
- **ANDEF (Asociación Nacional de Fabricantes de Plaguicidas) y ACOLCOPP (Asociación Colombiana de Control de Plagas y Fumigación):** Aunque son de alcance nacional, agrupan a las empresas con mejores prácticas y estándares de calidad. La pertenencia a estas agremiaciones suele ser un indicador de respaldo técnico y profesionalismo.

Comportamiento Específico del Sector en Cali

Cali presenta desafíos particulares debido a su clima cálido-húmedo, lo que impacta la periodicidad y el tipo de servicio:

- **Frecuencia Estacional:** Existe un incremento en la demanda de servicios de control de vectores (mosquitos como *Aedes aegypti*) durante las temporadas de lluvia y aumentos de temperatura (fenómenos climáticos como La Niña/El Niño), debido a la proliferación de criaderos.
- **Enfoque en MIP (Manejo Integrado de Plagas):** El mercado ha migrado de la "fumigación tradicional" (uso de químicos indiscriminados) hacia el MIP. Esto implica que el contratista debe priorizar la inspección, el orden, el aseo y el uso de barreras físicas antes de aplicar productos químicos.
- **Exigencia en Seguridad Alimentaria e Industrial:** Dado el clúster de bioenergía y alimentos en el Valle (ingenios, plantas de procesamiento), las empresas locales exigen certificaciones que garanticen que los químicos no contaminen las líneas de producción.

Estadísticas Generales y Tendencias (2025-2026)

- **Crecimiento del Mercado:** El sector de control de plagas en Colombia mantiene una Tasa de Crecimiento Anual Compuesta (**CAGR**) cercana al **5.4%**. En Cali, este crecimiento es impulsado por la expansión de zonas logísticas en Yumbo y Jamundí.
- **Sostenibilidad:** El 35% de las empresas líderes del sector en la región ya han incorporado **bioplaguicidas** o métodos de baja toxicidad (Categoría III y IV), respondiendo a la presión regulatoria y a la demanda de clientes corporativos por servicios "Eco-Friendly".
- **Digitalización:** Se ha vuelto un estándar el uso de reportes digitales en tiempo real, donde el contratista entrega mapas de estaciones de monitoreo y gráficos de avistamientos accesibles desde la nube.

VALOR ESTIMADO DEL CONTRATO CON BASE EN EL ANÁLISIS ECONÓMICO DEL SECTOR

Análisis del Sector Económico:

De acuerdo a lo dispuesto en el Artículo 2.2.1.1.1.6.1 del Decreto 1082 de 2015, el cual exige que durante la etapa de planeación contractual la Entidad debe efectuar un análisis para conocer el sector relativo al objeto contractual desde la perspectiva legal, comercial, financiera, organización técnica y de análisis de riesgo, y de acuerdo a Directrices por Colombia Compra Eficiente, se realiza el análisis del sector de acuerdo al anexo adjunto al presente estudio y documentos previos.

Económico: Se empleó la modalidad de solicitud de cotizaciones, comunicándoles a las empresas la información básica del contrato a suscribir, a fin de proyectar el valor del presupuesto a adjudicar bajo las mismas condiciones.

Técnico: En las solicitudes de cotizaciones se les informó a las Empresas cotizantes las especificaciones técnicas del producto a adquirir a fin de que los proponentes tengan claro que puedan cumplir con las mismas; igualmente se verificó en el RUES los códigos CIU de los oferentes con el propósito de indagar si su actividad comercial es acorde a la necesidad que desea satisfacer la Agencia Logística de las Fuerzas Militares Regional Pacífico.

Regulatorio: Los interesados deben cumplir con las normas que regulan el transporte de alimentos, Ley 09 de 1979, Ley 1503 de 2011, Ley 1310 de 2016, Decreto 2851 de 2013, Resolución 5109 de 2005, Resolución 2674 de 2013, Resolución 1565 de 2014 y Resolución 719 del 2015, además se aclara que si existe algún cambio, modificación o adición en las normas el proponente debe ajustarse a estos a fin de cumplir con lo dispuesto y brindar calidad en los bienes.

Análisis por parte de la Demanda - Histórico de Contratación: La información histórica de la demanda es importante para definir ciertos puntos respecto al conocimiento particular de la necesidad a contratar, proveedor y precio de adquisición.

Para el presente proceso, se analiza la contratación que tenga por objeto contratación del servicio de transporte de carga por carretera proceso realizado en la Agencia Logística Regional Pacífico, para el servicio de fumigación, la Regional presenta picos de demanda que impiden en dichas ocasiones cumplir la demanda requerida para este servicio.

Cumplida la fecha de presentación de ofertas, Se informa mediante la plataforma SECOP II no se presentaron cotizaciones por lo cual 2 fueron allegadas mediante correo electrónico así:

De la empresa GRUPO TNK SAS mediante correo electrónico del día 04 febrero del 2026 a las 09:36.

De la empresa FUMYSER LTDA mediante correo electrónico del día 05 marzo del 2026 a las 09:28.

NOMBRE DE LA EMPRESA	DIRECCION	TELEFONO
GRUPO TNK SAS	Av 4 Nte 48 - 43, Santiago de Cali	316 784 2317 / 602 399 0082
FUMYSER LTDA	Cra 1B2 No 70-67 B/ San Luis	602 5241989

● VERIFICACION ACTIVIDAD COMERCIAL

FUMIGACIONES Y SERVICIOS ESPECIALES LTDA

[Volver a los resultados de búsqueda](#)

La siguiente información es reportada por la cámara de comercio y es de tipo informativo.

Registro Mercantil

Información general	Actividad económica	Representante legal	Propietario / Establecimiento
8129 Otras actividades de limpieza de edificios e instalaciones industriales 2029 Fabricación de otros productos químicos n.e.p. 8130 Actividades de paisajismo y servicios de mantenimiento conexos 4330 Terminación y acabado de edificios y obras de ingeniería civil			

Servicios disponibles a través de la
Cámara de Comercio



[Descargar Certificado](#)

Tenga en cuenta:

Si la categoría de la matrícula es
Sociedad, Persona Jurídica Principal ó
Sucursal solicite el Certificado de
Existencia y Representación Legal.

GRUPO TNK S.A.S.

[Volver a los resultados de búsqueda](#)

La siguiente información es reportada por la cámara de comercio y es de tipo informativo.

Registro Mercantil

Información general	Actividad económica	Representante legal	Propietario / Establecimiento
8129	Otras actividades de limpieza de edificios e instalaciones industriales		
8130	Actividades de paisajismo y servicios de mantenimiento conexos		
2029	Fabricación de otros productos químicos n.c.p.		
9511	Mantenimiento y reparación de computadores y de equipo periférico		

Servicios disponibles a través de la
Cámara de Comercio



[Comprar Certificado](#)

Tenga en cuenta:

*Si la categoría de la matrícula es
Sociedad, Persona Jurídica Principal o
Sucursal solicite el Certificado de
Existencia y Representación Legal.*

Los establecimientos de comercio relacionados en la tabla anterior, cumplen con las especificaciones técnicas requeridas por la Regional Pacifico, por tanto, se detallan a continuación los valores del estudio de mercado realizado, los cuales reflejan los precios para el "CONTRATACIÓN DEL SERVICIO DE CONTROL DE PLAGAS FUMIGACIÓN, DESINFECCIÓN (AMBIENTES Y SUPERFICIES), DESRATIZACIÓN, LAVADO DE TANQUES, FUMIGACION DE VEHICULOS Y GASIFICACIÓN EN LA AGENCIA LOGÍSTICA DE LAS FUERZAS MILITARES REGIONAL PACIFICO". De acuerdo a la disponibilidad presupuestal.

La determinación de los aspectos económicos y el cálculo del valor total promedio se efectuaron mediante un análisis comparativo y riguroso que integró dos (2) cotizaciones comerciales recibidas formalmente vía correo electrónico, junto con los antecedentes contractuales del Contrato No. 012-001-2025 del periodo anterior, consolidando así una base financiera sólida y coherente con la realidad del sector para el proceso de contratación en curso.

ESTUDIO DE MERCADO CONTROL DE PLAGAS 2026 REGIONAL PACIFICO

COTIZACION				VALOR HISTORICO + IPC 5,35%			FUMYSER			TNK			
ITEM	BIEN O SERVICIO A CONTRATAR	BIEN O SERVICIO A CONTRATAR	PRESENTACION	VALOR UNITARIO ANTES IVA	5,35%	VALOR+ IPC	VALOR UNITARIO ANTES IVA	IVA	VALOR UNITARIO CON IVA	VALOR UNITARIO ANTES IVA	IVA	VALOR UNITARIO CON IVA	PROMEDIO
1	Servicio preventivo y radical control plagas en la sede Administrativa call	Fumigación	650 Mts 2	\$ 262.500	\$ 14.044	\$ 276.544	\$ 300.000	\$ 57.000	\$ 357.000	\$ 350.000	\$ 66.500	\$ 416.500	\$ 350.015
		Desratización		\$ 73.500	\$ 3.932	\$ 77.432	\$ 135.000	\$ 25.650	\$ 160.650	\$ 143.000	\$ 27.170	\$ 170.170	\$ 136.084
		fumigación contenedores	20 pies	\$ 52.500	\$ 2.809	\$ 55.309	\$ 105.000	\$ 19.950	\$ 124.950	\$ 113.000	\$ 21.470	\$ 134.470	\$ 104.910
2	Servicio preventivo y radical control plagas en Finca la Recalada	Fumigación	255 Mts 2	\$ 262.500	\$ 14.044	\$ 276.544	\$ 300.000	\$ 57.000	\$ 357.000	\$ 310.000	\$ 58.900	\$ 368.900	\$ 334.148
		Desratización		\$ 102.900	\$ 5.505	\$ 108.405	\$ 220.000	\$ 41.800	\$ 261.800	\$ 230.000	\$ 43.700	\$ 273.700	\$ 214.635
3	Servicio preventivo y radical de plagas en el Centro de Almacenamiento y Distribución CADS – TUMACO y sus vehiculos	Fumigación	750 Mts 2 + 250 Mts bodega 2	\$ 504.000	\$ 26.964	\$ 530.964	\$ 480.000	\$ 91.200	\$ 571.200	\$ 498.000	\$ 94.620	\$ 592.620	\$ 564.928
		Desratización		\$ 189.000	\$ 10.112	\$ 199.112	\$ 290.000	\$ 55.100	\$ 345.100	\$ 300.000	\$ 57.000	\$ 357.000	\$ 300.404
		Gasificación		\$ 480.000	\$ 25.680	\$ 505.680	\$ 650.000	\$ 123.500	\$ 773.500	\$ 680.000	\$ 129.200	\$ 809.200	\$ 696.127
		Lavado de tanques	500 L	\$ 344.400	\$ 18.425	\$ 362.825	\$ 360.000	\$ 68.400	\$ 428.400	\$ 370.000	\$ 70.300	\$ 440.300	\$ 410.508
		Fumigación de vehiculos (Camión- Tractocamión)	10 Toneladas	\$ 52.500	\$ 2.809	\$ 55.309	\$ 110.000	\$ 20.900	\$ 130.900	\$ 120.000	\$ 22.800	\$ 142.800	\$ 109.670
4	Servicio preventivo y radical de plagas en el Centro de Almacenamiento y Distribución CADS – BUENAVENTURA y sus vehiculos	Fumigación	850 mts 2	\$ 325.500	\$ 17.414	\$ 342.914	\$ 340.000	\$ 64.600	\$ 404.600	\$ 360.000	\$ 68.400	\$ 428.400	\$ 391.971
		Desratización		\$ 115.500	\$ 6.179	\$ 121.679	\$ 210.000	\$ 39.900	\$ 249.900	\$ 245.000	\$ 46.550	\$ 291.550	\$ 221.043
		Gasificación		\$ 472.500	\$ 25.279	\$ 497.779	\$ 650.000	\$ 123.500	\$ 773.500	\$ 690.000	\$ 131.100	\$ 821.100	\$ 697.460
		Lavado de tanques	1000 L	\$ 378.000	\$ 20.223	\$ 398.223	\$ 370.000	\$ 70.300	\$ 440.300	\$ 378.000	\$ 71.820	\$ 449.820	\$ 429.448
		Fumigación de vehiculos (Camión- Tractocamión)	10 Toneladas	\$ 52.500	\$ 2.809	\$ 55.309	\$ 100.000	\$ 19.000	\$ 119.000	\$ 118.000	\$ 22.420	\$ 140.420	\$ 104.910
		control de maleza (lote aledaño)	150 Mts 2	\$ 197.400	\$ 10.561	\$ 207.961	\$ 250.000	\$ 47.500	\$ 297.500	\$ 280.000	\$ 53.200	\$ 333.200	\$ 279.554
5	Servicio preventivo y radical de plagas en el Centro de COMEDOR DE TROPA CATERING BAHIA MALAGA.	Fumigación	202 MTs 2	\$ 262.500	\$ 14.044	\$ 276.544	\$ 218.000	\$ 41.420	\$ 259.420	\$ 270.000	\$ 51.300	\$ 321.300	\$ 285.755
		Desinfección ambiental		\$ 231.000	\$ 12.359	\$ 243.359	\$ 400.000	\$ 76.000	\$ 476.000	\$ 430.000	\$ 81.700	\$ 511.700	\$ 410.353
		Desratización		\$ 126.000	\$ 6.741	\$ 132.741	\$ 193.000	\$ 36.670	\$ 229.670	\$ 220.000	\$ 41.800	\$ 261.800	\$ 208.070
6	Servicio preventivo y radical control plagas en comedor soldados 1	Fumigación	350 Mts 2	\$ 262.500	\$ 14.044	\$ 276.544	\$ 200.000	\$ 38.000	\$ 238.000	\$ 210.000	\$ 39.900	\$ 249.900	\$ 254.815
		Desratización		\$ 130.000	\$ 6.955	\$ 136.955	\$ 85.000	\$ 16.150	\$ 101.150	\$ 95.000	\$ 18.050	\$ 113.050	\$ 117.052
		Desinfección		\$ 231.000	\$ 12.359	\$ 243.359	\$ 150.000	\$ 28.500	\$ 178.500	\$ 170.000	\$ 32.300	\$ 202.300	\$ 208.053
7	Servicio preventivo y radical control plagas en comedor cadetes	Fumigación	650 Mts 2	\$ 350.000	\$ 18.725	\$ 368.725	\$ 220.000	\$ 41.800	\$ 261.800	\$ 270.000	\$ 51.300	\$ 321.300	\$ 317.275
		Desratización		\$ 180.000	\$ 9.630	\$ 189.630	\$ 110.000	\$ 20.900	\$ 130.900	\$ 145.000	\$ 27.550	\$ 172.550	\$ 164.360
		Desinfección		\$ 300.000	\$ 16.050	\$ 316.050	\$ 220.000	\$ 41.800	\$ 261.800	\$ 250.000	\$ 47.500	\$ 297.500	\$ 291.783
VALOR TOTAL													\$ 7.603.328

NOTA 1: El valor total (suma de todos los ítems) ofertado no debe superar el valor total promedio establecido en el cuadro anterior.

Tomando como referencia la guía para la elaboración de estudios de sector en el sentido que: "En los Procesos de Contratación el alcance del estudio de sector debe ser proporcionado al valor del Proceso de Contratación, la naturaleza del objeto a contratar, el tipo de contrato y a los Riesgos identificados para el Proceso de Contratación" y en atención a la asignación presupuestal para atender este requerimiento durante la presente vigencia y de conformidad con lo contenido en el Plan de Contratación, de las cotizaciones allegadas se concluye que:

- ✓ Los proveedores que presentaron cotizaciones son comerciantes con capacidad de entrega en las regiones mencionadas.
- ✓ Se verificó que los proveedores están cotizando los bienes que se requieren contratar.
- ✓ Se verificó que las cotizaciones están vigentes.
- ✓ Los valores cotizados de los bienes a contratar tienen IVA incluido.

*Según el estudio realizado, el presupuesto estimado para esta contratación es por valor de **CUARENTA Y CINCO MILLONES SETECIENTOS MIL PESOS M/Cte (\$ 45.700.000) incluido IVA, incluido IVA y demás impuestos, tasas y contribuciones (SI APLICA)***

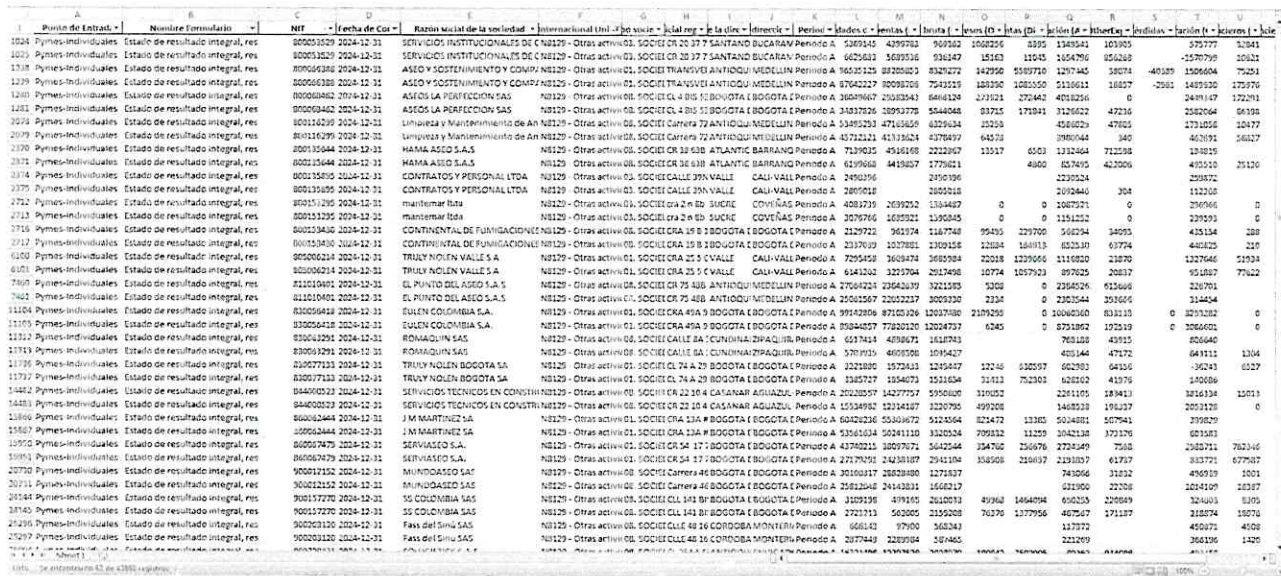
Estudio de la Oferta:

¿Quién Vende?

Con el fin de identificar la oferta existente en el mercado y los posibles proveedores que pueden atender el objeto del presente proceso de contratación, se realizó la verificación de empresas legalmente constituidas en Colombia cuya actividad económica corresponde al **Código CIIU 8129**.

Para tal efecto, se consultó la base de datos **SIREM**, disponible en la página web de la **Superintendencia de Industria y Comercio**, la cual consolida información financiera y societaria de las empresas vigiladas. A partir de la base de datos de empresas registradas, se efectuó una depuración teniendo en cuenta como criterio principal la actividad económica relacionada directamente con el objeto contractual.

Como resultado de este ejercicio, se logró identificar un número significativo de empresas habilitadas para el suministro de elementos de protección personal, las cuales cuentan con capacidad jurídica para contratar con el Estado y desarrollan de manera habitual actividades asociadas al traslado de mercancías por vía terrestre en diferentes modalidades y rutas a nivel local, regional y nacional.



Las cotizaciones recibidas sirvieron como insumo para el análisis económico del proceso, permitiendo establecer valores de referencia y precios promedio para las rutas requeridas. Dichos valores fueron analizados teniendo en cuenta:

- Como resultado, se evidenció que los precios cotizados se encuentran dentro de los rangos normales del mercado y reflejan condiciones de competitividad, lo cual permite a la entidad contar con información suficiente y objetiva para la estimación del presupuesto oficial del proceso de contratación.



