



Santiago de Cali, 04 de septiembre del 2026

ANÁLISIS DEL SECTOR

OBJETO: "CONTRATACIÓN DEL SERVICIO DE RECARGA Y MANTENIMIENTO DE EXTINTORES DE LA AGENCIA LOGISTICA DE LAS FUERZAS MILITARES REGIONAL PACIFICO"

CLASIFICACIÓN DE BIENES Y SERVICIOS UNSPSC: Los bienes objeto del presente proceso de selección esta codificado en el clasificador de Bienes y Servicios UNSPSC como se indica a continuación:

GRUPO	SEGMENTO	FAMILIA	CLASE	PRODUCTO	NOMBRE
F	72	10	15	16	SERVICIO DE INSPECCION, MANTENIMIENTO O REPARACION DE EXTINTORES DE FUEGO

PRESUPUESTO OFICIAL: El presupuesto oficial para el presente proceso de contratación será de: **DOS MILLONES TRESCIENTOS CINCUENTA MIL PESOS MONEDA CORRIENTE (\$2.350.000) incluido IVA** y todos los impuestos, tasas y contribuciones nacionales, departamentales y municipales que se causen para la suscripción, legalización y ejecución del contrato.

CERTIFICADO DE DISPONIBILIDAD PRESUPUESTAL La Agencia Logística de las Fuerzas Militares cuenta con el Certificado de Disponibilidad Presupuestal No. 3426 del 23 de enero de 2026, con el siguiente rubro:

RUBRO	DESCRIPCION DEL GASTO	DESCRIPCION	VALOR
A-05-01-02-008-007	REEXT RECARGA DE EXTINTORES	SERVICIOS DE MANTENIMIENTO, PREPARACIÓN E INSTALACIÓN, EXCEPTO SERVICIOS DE CONSTRUCCIÓN	\$ 2.000.000
A-02-02-02-008-007	REEXT RECARGA DE EXTINTORES	SERVICIOS DE MANTENIMIENTO, PREPARACIÓN E INSTALACIÓN, EXCEPTO SERVICIOS DE CONSTRUCCIÓN	\$350.000

SECTOR ECONÓMICO:

El sector terciario o sector servicios es el sector económico al cual pertenece el objeto contractual del presente estudio. El sector terciario o sector servicios se dedica a la satisfacción de necesidades operativas, de salud y seguridad en el trabajo o de cualquier otra naturaleza que requieran tanto los trabajadores y usuarios finales como las instituciones y empresas de la región. Este sector se encarga a menudo de brindar soporte especializado en la prevención de riesgos laborales y la evaluación de la aptitud psicofísica a las entidades contratantes, sobre todo en asuntos que requieren un análisis técnico, médico y profesional especializado que no se realiza directamente dentro de la actividad administrativa u operativa común de la organización. El Sector terciario o de servicios

incluye todas aquellas actividades que no producen una mercancía o bien material en sí, pero que son necesarias para el funcionamiento seguro de la economía y la protección de la fuerza laboral. Como ejemplos de ello tenemos, las consultorías jurídicas, el servicio de seguridad privada, las asesorías técnicas, las IPS de salud ocupacional, y para este caso el sector terciario, dentro del que se encuentra la prestación de servicios de recarga de extintores. La prestación de servicio de recarga de extintores para las unidades de negocio de la Agencia Logística de las Fuerzas Militares Regional Pacífico, pertenece al sector terciario, el cual está constituido por todas las actividades económicas cuyo propósito es la producción de los servicios de medicina laboral y seguridad industrial que demanda la población trabajadora. Por esa razón también se conoce como sector servicios. Si bien los sectores primario y secundario se dedican a la producción de bienes materiales, la existencia del sector terciario permite clasificar todas las actividades económicas que permiten la prevención de accidentes, la vigilancia epidemiológica y la mitigación de riesgos en los entornos laborales.

De acuerdo con lo establecido en la Resolución No. 2400 de 1979 en su Título VI, Capítulo II, Artículo No. 220. **"Todo establecimiento de trabajo deberá contar con extinguidores de incendio, de tipo adecuado a los materiales usados y a la clase de riesgo. El equipo que se disponga para combatir incendios deberá mantenerse en perfecto estado de conservación y funcionamiento, y serán revisados como mínimo una vez al año"**.

La Norma Técnica Colombiana No. 2885 del 16 de diciembre de 2009, trata de **Extintores portátiles contra incendios**, en su Requisito 1.1 Alcance, menciona lo siguiente: **"Las estipulaciones de esta norma aplican a la selección, instalación, inspección, mantenimiento y prueba de equipos de extintores portátiles"**. Así mismo la Agencia Logística de las Fuerzas Militares Regional Pacífico (ALRPA) requiere realizar actividades de mantenimiento y recarga de los equipos de extinción con el propósito de proteger todos sus bienes: activos fijos, elementos de consumo, instalaciones y principalmente proteger la salud de todos los trabajadores, cuando de manera fortuita se presente un conato de incendio o un incendio en las diferentes unidades de negocio, de igual manera, se hace necesario adquirir los elementos de primeros auxilios para dotar los botiquines en caso de presentarse alguna eventualidad por accidentes que generen alguna alteración física en los funcionarios que se encuentran expuestos a diferentes factores de riesgo en los lugares de trabajo.

Teniendo en cuenta lo anterior, la Entidad requiere dar cumplimiento al Decreto Único Reglamentario del Sector Trabajo No. 1072 de 2015 en el Artículo 2.2.4.6.25. **"Prevención, preparación y respuesta ante emergencias donde debe cumplir con diversos aspectos"** y dentro de ellos dotar a la brigada de emergencias con los elementos que incluya la atención ante emergencias.

Por lo anterior y en cumplimiento de la misión, objeto social de la Entidad, se hace necesario contratar el "SERVICIO DE RECARGA Y MANTENIMIENTO DE EXTINTORES DE LA AGENCIA LOGISTICA DE LAS FUERZAS MILITARES REGIONAL PACIFICO", con persona natural o jurídica que cumplan los requisitos legales encaminado todas estas acciones, técnicas y procedimientos de seguridad industrial con el fin de controlar y minimizar los riesgos.

Con la publicación de los estudios y documentos previos la Entidad busca suministrar al público en general la información necesaria para que puedan valorar adecuadamente el alcance de la necesidad que la Entidad pretende satisfacer con el proceso de contratación. Estos estudios estarán a disposición de los oferentes interesados y en general a quien

manifieste interés en ellos, los cuales se publicarán en el Portal Único de Contratación SECOP II.

En concordancia, es pertinente adelantar un proceso de selección mediante la modalidad de mínima cuantía, cumpliendo con lo dispuesto en el Artículo No. 2 de la Ley No. 1150 de 2007, adicionado por el Artículo No. 94 de la Ley No. 1474 de 2011, y los Artículos No. 2.2.1.2.1.5.1 y 2.2.1.2.1.5.2. del Decreto No. 1082 de 2015.

Sector al que pertenece: La prestación de servicio de recarga, mantenimiento de extintores para las unidades de negocio de la Agencia Logística de las Fuerzas Militares Regional Pacífico, pertenece al sector terciario, el cual está constituido por todas las actividades económicas cuyo propósito es la producción de los servicios que demanda la población. Por esa razón también se conoce como sector servicios.

Si bien los sectores primarios y secundario se dedican a la producción de bienes materiales, la existencia del sector terciario permite clasificar todas las actividades económicas que permiten aumentar el bienestar de los consumidores a través de los servicios, es decir la producción de bienes inmateriales.¹

De acuerdo con lo dispuesto en el Artículo No. 2.2.1.1.1.6.1, del Decreto No. 1082 de 2015, el cual exige que durante la etapa de planeación contractual la Entidad debe efectuar un análisis para conocer el sector relativo al objeto contractual desde la perspectiva legal, comercial, financiera, organización técnica y análisis de riesgo de acuerdo con a las Directrices emitidas por Colombia Compra Eficiente, se realiza el análisis del sector de acuerdo con lo siguiente:

Aspectos generales

Los extintores son elementos que forman parte del programa de seguridad industrial y/o salud del trabajador, es importante que las empresas cuenten con una gama de productos que disminuyan y prevengan emergencias, como incendios, conflagraciones, accidentes, estrellones o malestares laborales, estos elementos están enmarcadas en el *sector terciario porque ofrece bienes y servicios destinados a satisfacer la salud de los trabajadores y de las personas en su conjunto.*

Teniendo en cuenta que los extintores es un ámbito fundamental en la seguridad contra incendios, dedicado a la fabricación, distribución, mantenimiento y recarga de equipos diseñados para extinguir o controlar fuegos incipientes. Estos dispositivos, conocidos como extintores o extinguidores, son herramientas esenciales para prevenir la propagación de incendios y minimizar sus daños.

El sector abarca una amplia variedad de extintores, clasificados según el agente extintor que contienen y el tipo de fuego que pueden combatir. Algunos de los tipos más comunes son:

- **Extintores de agua:** Ideales para fuegos de clase A (materiales sólidos como madera, papel o tela).
- **Extintores de polvo químico:** Versátiles y aptos para fuegos de clase A, B (líquidos inflamables) y C (equipos eléctricos).
- **Extintores de CO₂:** Especialmente diseñados para fuegos de clase B y C, ya que no conducen electricidad y no dejan residuos.

¹ <https://economipedia.com/definiciones/sector-terciario-servicios.html>

- **Extintores de espuma:** Eficaces para fuegos de clase A y B, ya que enfrían y sofocan el fuego.

La fabricación y distribución de extintores están reguladas por normas técnicas y de seguridad que garantizan su calidad y eficacia. Estas normas establecen requisitos para los materiales, diseño, fabricación, pruebas y etiquetado de los extintores, los fabricantes y distribuidores de extintores deben obtener certificaciones que avalen el cumplimiento de las normas y la calidad de sus productos. Estas certificaciones son emitidas por organismos acreditados y reconocidos.

Los extintores deben someterse a inspecciones periódicas para verificar su estado, presión, manguera, boquilla y otros componentes. Estas inspecciones deben ser realizadas por personal capacitado y certificado.

Además de las inspecciones, los extintores requieren un mantenimiento preventivo regular que incluye la limpieza, revisión y reemplazo de piezas desgastadas o dañadas. Después de su uso, los extintores deben ser recargados por personal especializado que utilice equipos y materiales adecuados. La recarga garantiza que el extintor esté listo para su uso en caso de emergencia. Los extintores son utilizados por una amplia gama de usuarios, desde particulares en sus hogares y vehículos hasta empresas, industrias, comercios y edificios públicos.

Los extintores se utilizan en diversos ámbitos, como la protección de viviendas, oficinas, locales comerciales, naves industriales, vehículos, embarcaciones y aeronaves, es fundamental que los usuarios de extintores reciban capacitación sobre su uso correcto, tipos de fuego, agentes extintores y procedimientos de emergencia.

El sector de los extintores está regulado por reglamentos y leyes que establecen los requisitos para la instalación, mantenimiento y uso de estos equipos. Estas normativas varían según el país y el tipo de establecimiento. Además de los reglamentos, existen normas técnicas que detallan los requisitos de diseño, fabricación, pruebas y etiquetado de los extintores. Estas normas son elaboradas por organismos de normalización y reconocidas por las autoridades competentes.

El sector de los extintores está en constante evolución, con el desarrollo de nuevas tecnologías y agentes extintores más eficaces y respetuosos con el medio ambiente.

Existe una creciente preocupación por la sostenibilidad en el sector, con la búsqueda de soluciones que minimicen el impacto ambiental de los extintores, como el uso de agentes extintores ecológicos y la optimización de los procesos de fabricación y reciclaje.

ANÁLISIS ECONÓMICO

ASPECTOS MACROECONOMICOS

El comportamiento de las variables macroeconómicas constituye un elemento relevante para evaluar las condiciones del mercado en el cual se desarrolla el objeto contractual denominado "Contratación del servicio de recarga y mantenimiento de extintores de la Agencia Logística de las Fuerzas Militares – Regional Pacífico", toda vez que dichas variables inciden sobre los costos de los insumos, la capacidad operativa de los proveedores, la dinámica de la demanda empresarial y los niveles de competencia del sector.

La prestación de servicios de inspección, mantenimiento y recarga de extintores depende principalmente del desempeño de la actividad económica nacional, de la estabilidad de los precios de insumos industriales (agentes extintores, cilindros, válvulas, manómetros, mangueras y repuestos), de la disponibilidad de productos importados y del comportamiento del mercado laboral especializado.

En términos generales, la economía colombiana mostró durante 2025 una recuperación moderada, sustentada principalmente en la reactivación del consumo interno y del comercio, mientras que el Banco de la República proyectó un crecimiento cercano al 2,6 %, acompañado por una reducción gradual de la inflación y una estabilización del mercado laboral.

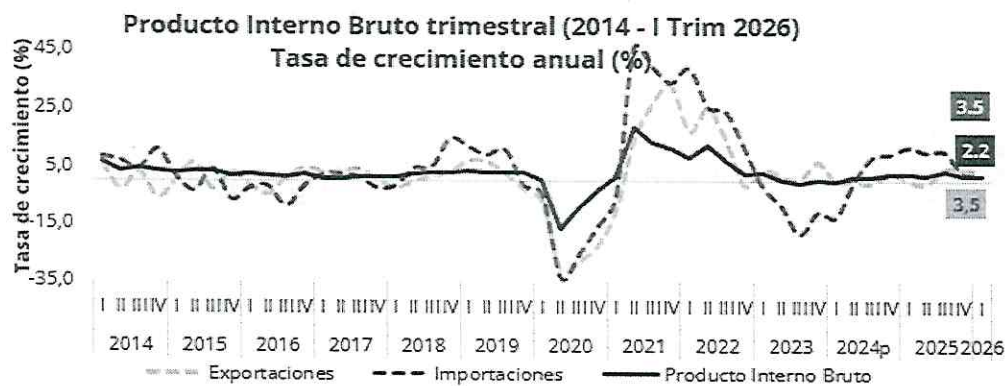
Producto interno bruto (PIB)

Según el DANE, el primer trimestre de 2026 registró un crecimiento de la economía colombiana de 2,2%, con respecto al mismo periodo de 2025. Respecto a la serie ajustada por efecto estacional y calendario, el crecimiento del primer trimestre de 2026 comparado con el primer trimestre de 2025 es de 0,6% en su serie ajustada por efecto.

Desde el enfoque del gasto, en el cuarto trimestre la demanda interna creció 2,3%, jalonado principalmente por la variación positiva del gasto del gobierno (7,8%), y el gasto de los hogares (2,7%). Así mismo, se evidenció un crecimiento tanto en las importaciones como en las exportaciones de 3,5%.

Figura 1.

Producto interno bruto trimestral histórico-Tasa de crecimiento anual (%).

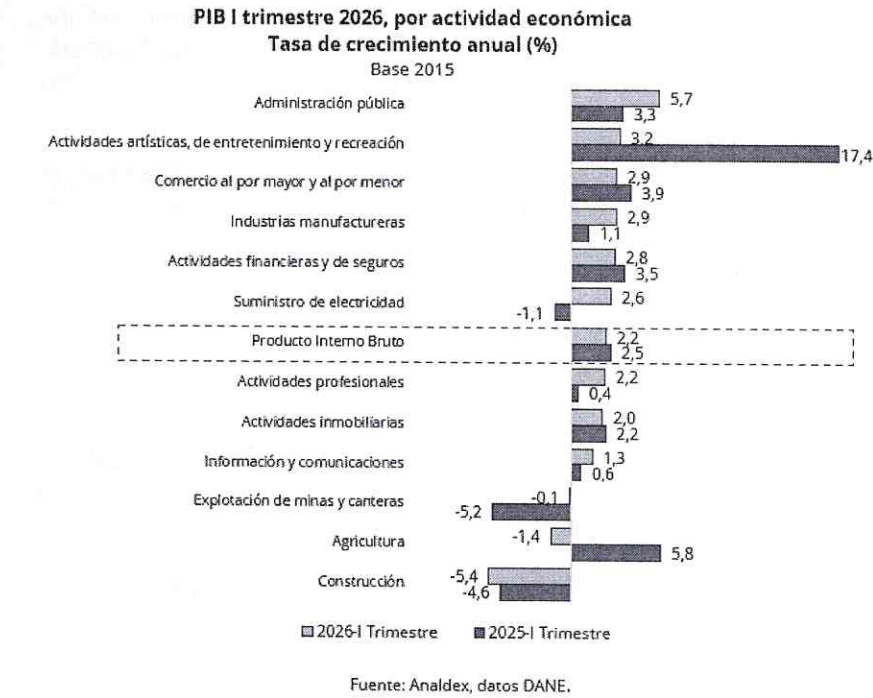


Fuente: Analdex, datos DANE.

Nota. Informe Producto Interno Bruto I Trimestre de 2026. Fuente: <https://analdex.org/2026/05/27/pib-colombia-primer-trimestre-2026/>

En el primer trimestre de 2026, se evidenció un crecimiento de nueve actividades productivas frente al mismo periodo del 2025 creciendo de la siguiente manera: administración pública y defensa (5,7%), Actividades artísticas, entretenimiento y recreación (3,2%), comercio al por mayor y al por menor (2,9%), industrias manufactureras (2,9%), actividades financieras (2,8%), suministro de electricidad, gas, vapor y aire (2,6%), actividades profesionales (2,2%), actividades inmobiliarias (2,0%) e información y comunicaciones (1,3%). Por su parte, hubo un decrecimiento de explotación de minas y canteras (-0,1%), agricultura y ganadería (-1,4%) y construcción (-5,4%).

Figura 2.
 PIB desde el enfoque de la producción.



Nota. Informe Producto Interno Bruto I Trimestre de 2026. Fuente: <https://analdex.org/2026/05/27/pib-colombia-primer-trimestre-2026/>

Índice de precios al consumidor (IPC)

Figura 3.
 Índice de Precios al Consumidor (IPC).

IPC	Mayo					
	Variación mensual		Variación año corrido		Variación anual	
	2025	2026	2025	2026	2025	2026
IPC total	0,32	0,47	3,63	4,36	5,05	5,84

Nota. La información gráfica resume los principales indicadores del IPC reportados para mayo de 2026. Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). *Índice de Precios al Consumidor (IPC). Boletín Técnico, mayo de 2026.*

Como parte del análisis del entorno económico que puede incidir en la ejecución del presente proceso contractual, se revisó el comportamiento reciente del Índice de Precios al Consumidor (IPC), por ser uno de los principales indicadores de la evolución de los precios de bienes y servicios en el país y un referente para la estimación de costos y la actualización de presupuestos.

De acuerdo con la información oficial, en mayo de 2026 el IPC registró una variación mensual de 0,47 %, una variación acumulada en lo corrido del año de 4,36 % y una variación anual de 5,84 %. Este comportamiento refleja una dinámica inflacionaria superior

a la observada en el mismo periodo del año anterior, cuando la variación anual fue de 5,05 %, lo que representa un incremento de 0,79 puntos porcentuales.

La variación mensual del IPC estuvo explicada principalmente por el incremento en las divisiones de Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles, así como Transporte, siendo la primera la que presentó la mayor variación mensual (0,86 %), seguida por Recreación y cultura (0,77 %).

Desde la perspectiva del presente proceso contractual, el comportamiento del IPC constituye un referente para evaluar la evolución de los costos asociados a la adquisición de extintores y a la prestación de los servicios de inspección, mantenimiento, recarga y pruebas hidrostáticas. Si bien estos bienes y servicios dependen de factores específicos del mercado, el contexto inflacionario puede generar incrementos en los costos de insumos, transporte, mano de obra especializada y demás componentes necesarios para la ejecución del contrato.

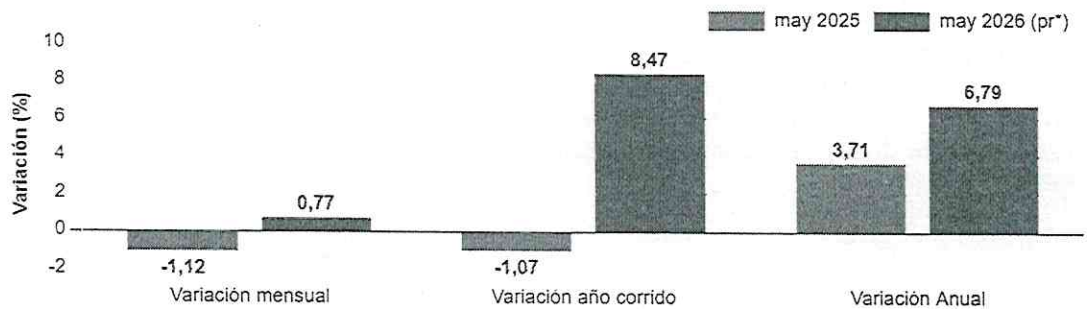
En consecuencia, el análisis del IPC permite identificar las condiciones macroeconómicas que inciden sobre el mercado objeto de estudio y constituye un insumo para la adecuada estimación del presupuesto oficial, contribuyendo a garantizar la suficiencia de los recursos y la viabilidad financiera del proceso de contratación.

Índice de precios al productor (IPP)

Como parte del análisis de las condiciones económicas del mercado, se examinó el comportamiento del Índice de Precios al Productor (IPP), indicador que mide la variación promedio de los precios de los bienes y servicios desde la perspectiva del productor. Este índice constituye una herramienta relevante para evaluar la evolución de los costos asociados a la producción y prestación de los servicios objeto del presente proceso contractual.

En el caso de la contratación del servicio de recarga y mantenimiento de extintores, el IPP permite identificar las variaciones en los costos de los insumos industriales, materiales, repuestos, agentes extintores, transporte y demás componentes que intervienen en la prestación del servicio. Por esta razón, su análisis complementa la información suministrada por el IPC y proporciona una visión más cercana al comportamiento de los costos asumidos por los proveedores del sector.

Figura 4.
Índice de Precios del Productor (IPP) Mayo de 2026 - Mayo de 2025



Nota. La información gráfica resume los principales indicadores del IPP reportados para mayo de 2026. Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). *Índice de Precios del Productor (IPP). Boletín Técnico, mayo de 2026.*

En mayo de 2026, el Índice de Precios del Productor (IPP) de la oferta interna en Colombia registró una variación mensual de 0,77%, acumulando 8,47% en lo corrido del año y un incremento anual de 6,79% frente a mayo de 2025. El índice nacional alcanzó 196,95 puntos.

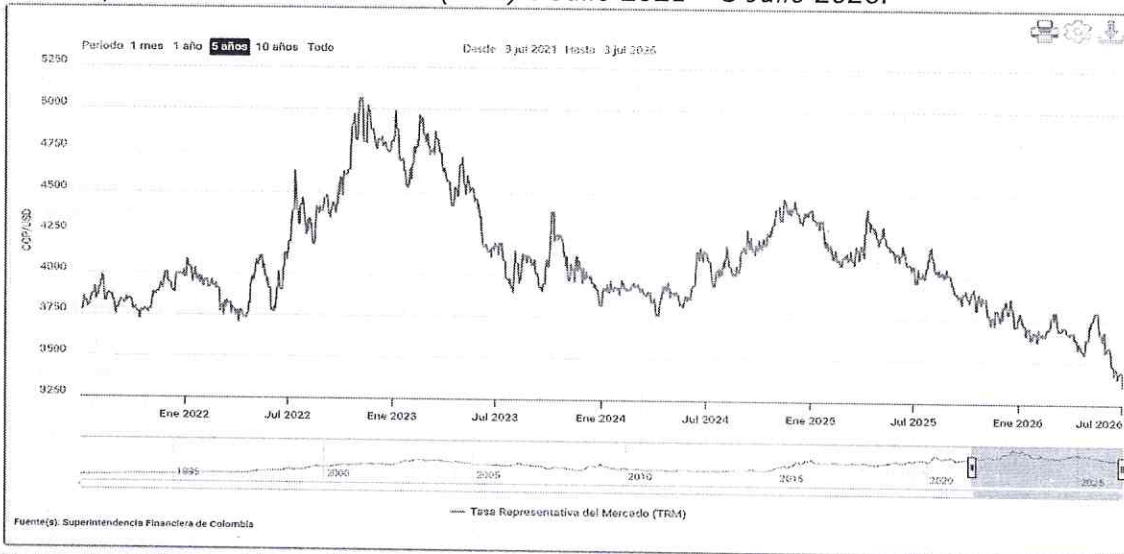
Las variaciones del IPP en los últimos meses publicados por el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE) reflejan una dinámica de estabilización y repunte frente a las caídas observadas a principios de año:

- Mayo 2026: Variación mensual del 0,77% (oferta interna).
- Marzo 2026: Variación mensual del 3,94%.
- Enero 2026: El IPP de producción nacional tuvo un inicio de año con una variación mensual de 1,50% y anual de -1,98%.

Tasa representativa del mercado (TRM)

Figura 5.

Tasa Representativa del Mercado (TRM) 3 Julio 2021 – 3 Julio 2026.



Nota. La información gráfica resume los principales indicadores del IPP reportados para mayo de 2026. Fuente: <https://suameca.banrep.gov.co/graficador-interactivo/grafica/1>

Al revisar la data proporcionada por la Superintendencia Financiera de Colombia, la divisa ha mostrado una clara tendencia a la baja en el mediano plazo. La TRM para hoy es de \$3.357,82 pesos colombianos. Esto representa una caída de \$45,53 pesos (-1,34%) frente al día anterior, ubicando la divisa en su nivel más bajo desde febrero de 2020 (hace más de 6 años y 5 meses)

- Comparación mensual: Se redujo un 5,73% (\$204,18 pesos) respecto a la TRM del mes anterior.
- Comparación anual: Frente al mismo día del año anterior, la tasa disminuyó un 16,19% (\$648,64 pesos)

Comercio internacional

Es indispensable reconocer que el mercado de seguridad industrial en Colombia presenta una alta dependencia de bienes importados. La calidad, disponibilidad y costo del servicio de mantenimiento están intrínsecamente ligados a la dinámica del comercio exterior, dado que los insumos críticos (agentes extintores como polvo químico seco, CO₂, agentes limpios, así como repuestos de precisión como válvulas y manómetros) son mayoritariamente de origen extranjero.

Entorno Cambiario y Volatilidad: Durante el primer semestre de 2026, la economía colombiana ha experimentado una apreciación significativa del peso frente al dólar. La Tasa Representativa del Mercado (TRM) mostró una tendencia a la baja, pasando de niveles superiores a \$3.750 al inicio del año a cotizarse en el rango de los \$3.400 - \$3.450 a julio de 2026.

Aunque esta revaluación teóricamente favorece el costo de importación de insumos, el sector enfrenta una incertidumbre operativa derivada de la volatilidad. Para el contratista, la fluctuación del tipo de cambio implica riesgos en la planificación de inventarios y costos de reposición de insumos (químicos y partes), lo cual debe ser tenido en cuenta en la estructura de precios del contrato para garantizar la continuidad del servicio sin sacrificar la calidad técnica de los materiales utilizados.

Dinámica de las Importaciones Industriales: El sector de manufacturas, donde se agrupan los bienes de capital y equipos de protección, ha mantenido un crecimiento sostenido en sus importaciones durante 2026. Según datos del DANE, las compras externas de manufacturas registraron un crecimiento del 13,6% en el acumulado enero-febrero de 2026, impulsado por una mayor demanda de maquinaria y equipo.

Estándares Técnicos y Normativa Internacional (El componente de "Calidad Importada"): El Comercio Internacional en 2026 no solo involucra el flujo de bienes, sino también la adopción de estándares técnicos globales. El objeto contractual exige que el mantenimiento de equipos contra incendio cumpla con normativas que evolucionan a nivel internacional. Dos hitos determinan la necesidad de insumos importados de alta tecnología este año:

- **ISO 3941-2026:** Introduce la nueva clasificación de incendios (Clase L) para riesgos asociados a baterías de litio, obligando a las empresas a actualizar sus protocolos y adquirir agentes extintores específicos que, a menudo, requieren procesos de homologación e importación desde mercados especializados. Prevencionar. (2026, 27 de enero). ISO 3941:2026 Actualiza la clasificación de los tipos de fuego. Prevencionar.com
- **Actualizaciones por NFPA - National Fire Protection Association (Asociación Nacional de Protección contra Incendios) 2026:** Los nuevos estándares demandan una transición hacia agentes limpios y tecnologías de monitoreo en tiempo real, lo que incrementa la presión por importar componentes más avanzados tecnológicamente que los extintores convencionales. (National Fire Protection Association [NFPA], 2026).

Riesgos del Suministro: La dependencia estratégica de proveedores internacionales expone al proceso de contratación a dos riesgos principales identificados en el análisis del sector para 2026:

1. **Barreras Arancelarias y Regulatorias:** Existen proyectos de decretos para incrementar aranceles en insumos de redes contra incendio, lo cual podría elevar los costos de los

insumos si no se considera su naturaleza estratégica para la protección de vidas y activos.

2. Disrupción de la Cadena de Suministro: Dada la inestabilidad geopolítica global, la planificación logística de los contratistas debe ser rigurosa. La improvisación en la adquisición de repuestos o agentes extintores puede derivar en desabastecimiento, afectando la disponibilidad operativa de la Regional Pacífico.

Dadas las condiciones macroeconómicas y comerciales descritas, el análisis del sector sugiere que el proceso de contratación debe garantizar que los proponentes demuestren capacidad de abastecimiento y solvencia técnica para importar insumos que cumplan con la normativa 2026 (ISO y NFPA). Se recomienda que la Agencia Logística, al estructurar los precios unitarios, considere no solo el precio nominal de los insumos, sino también los factores logísticos, aduaneros y la volatilidad cambiaria que caracteriza el entorno comercial colombiano en 2026, asegurando así la sostenibilidad del servicio ante un entorno global de comercio más cerrado y exigente.

Comercio interno

Para la Agencia Logística de las Fuerzas Militares (ALFM), el mercado de servicios de mantenimiento (enmarcado en el sector terciario) constituye un pilar fundamental para la operatividad de sus sedes en la Regional Pacífico. A continuación, se detalla el comportamiento del mercado interno que afecta directamente la presente contratación:

Dinámica del Sector de Servicios y Reparación: El sector de mantenimiento y reparación en Colombia ha mostrado una resiliencia notable durante el primer semestre de 2026. Según las mediciones del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), la rama de actividad económica denominada "Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas; Transporte y almacenamiento" presentó un crecimiento real del 2,9% en el primer trimestre.

Este crecimiento es un indicador de confianza para la Entidad, ya que garantiza que el ecosistema de empresas prestadoras de servicios técnicos (incluyendo la recarga de extintores y mantenimiento de equipos a presión) cuenta con capacidad instalada y operativa para atender los requerimientos de una entidad estatal de la magnitud de la ALFM.

Comportamiento de los Precios y el IPC (Inflación Interna): El costo de los servicios de mantenimiento está intrínsecamente relacionado con la inflación interna. Este dato es crucial para el análisis financiero del contrato, dado que el mantenimiento de extintores implica costos operativos locales significativos, tales como:

Mano de obra certificada: Costos laborales que se ajustan anualmente según la inflación y productividad.

Logística interna: El transporte de equipos desde las instalaciones de la Regional Pacífico hacia los centros de recarga implica costos de combustible y peajes, los cuales se han visto presionados por la dinámica de precios del sector transporte.

Disponibilidad de Oferentes en la Región Pacífico: El comercio interno de servicios de seguridad industrial se caracteriza por una concentración moderada en centros urbanos. Para la ejecución de este contrato en la Regional Pacífico, el análisis del sector indica que

existe una oferta suficiente de proveedores locales y regionales certificados bajo la norma técnica NTC 2885.

Consideraciones para el Análisis del Sector:

- **Capacidad de Respuesta:** La tendencia positiva del 2,9% en el sector de reparación valida la existencia de una red de proveedores capaz de cumplir con las exigencias contractuales, reduciendo el riesgo de escasez de oferentes.
- **Ajuste de Precios:** Dado el contexto inflacionario (5,68%), se recomienda a la ALFM estructurar el presupuesto del contrato contemplando índices de reajuste que permitan al contratista absorber variaciones en los costos internos de materiales (pintura, empaques, señalética) y mano de obra sin comprometer la calidad del servicio.
- **Logística Regional:** La proximidad de los centros de servicio técnico a los nodos de operación de la Regional Pacífico debe ser un criterio de evaluación preponderante para mitigar los costos de transporte interno, los cuales siguen siendo una variable de riesgo en el sector transporte y almacenamiento.

Este análisis confirma que, pese a las presiones inflacionarias moderadas, el comercio interno de servicios se mantiene estable y competitivo, garantizando condiciones de mercado adecuadas para la presente contratación.

Sector servicios

El sector terciario o sector de servicios comprende el conjunto de actividades económicas orientadas a la prestación de servicios destinados a satisfacer las necesidades de las personas, las empresas y las entidades públicas, sin que su actividad principal implique la transformación de materias primas o la producción de bienes. Este sector constituye un componente fundamental de la economía, al facilitar el funcionamiento de los demás sectores productivos mediante la provisión de servicios especializados que contribuyen al desarrollo de las actividades económicas y sociales.

Dentro de este sector se encuentran actividades como el comercio, el transporte, las telecomunicaciones, los servicios financieros, la educación, la salud, el turismo, la consultoría, el mantenimiento especializado y los servicios técnicos, entre otros. Su importancia radica en que promueve la continuidad operativa de las organizaciones, mejora la productividad y contribuye al bienestar de la población mediante la prestación de servicios esenciales.

En este contexto, la adquisición de extintores y la prestación de los servicios de inspección, mantenimiento preventivo y correctivo, recarga, pruebas hidrostáticas y certificación de equipos contra incendios se enmarcan dentro del sector servicios, dado que su finalidad es garantizar la disponibilidad y el adecuado funcionamiento de los sistemas de protección contra incendios, contribuyendo a la gestión del riesgo y al cumplimiento de las disposiciones en materia de seguridad y salud en el trabajo.

Estos servicios son indispensables para preservar la integridad de las personas, proteger los bienes institucionales y asegurar la continuidad de las operaciones de las entidades públicas y privadas. Asimismo, responden al cumplimiento de las obligaciones establecidas en la normativa vigente sobre prevención y atención de emergencias, convirtiéndose en una actividad especializada que requiere personal calificado, procedimientos técnicos estandarizados y el cumplimiento de normas de calidad y seguridad.

Por lo anterior, el objeto del presente proceso contractual se clasifica dentro del sector terciario o de servicios, en razón a que comprende la provisión de bienes complementada con servicios técnicos especializados orientados a la prevención y control de incendios, contribuyendo al fortalecimiento de las condiciones de seguridad, la protección de la vida, la conservación de la infraestructura y el cumplimiento de las obligaciones legales de la entidad en materia de gestión del riesgo y seguridad y salud en el trabajo.

Desempleo

Durante 2026, el mercado laboral colombiano ha continuado mostrando señales de fortalecimiento. De acuerdo con el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), la tasa nacional de desocupación para mayo de 2026 fue del 8,0 %, representando la cifra más baja registrada para ese mes desde que existen series estadísticas comparables (2001). Este resultado evidencia una mejora significativa frente al mismo mes de 2025 y refleja una mayor generación de empleo en diferentes sectores de la economía.

El DANE reportó igualmente que la población ocupada alcanzó aproximadamente 24,5 millones de personas, mientras que la tasa global de participación aumentó hasta 64,9 % y la tasa de ocupación llegó al 59,7 %, indicadores que muestran una mayor incorporación de trabajadores al mercado laboral.

La reducción del desempleo favorece el entorno competitivo para los procesos de contratación pública, ya que incrementa la disponibilidad de personal técnico certificado y especializado para actividades relacionadas con mantenimiento industrial, seguridad humana y sistemas de protección contra incendios. Aunque un mercado laboral más dinámico puede generar incrementos moderados en los costos salariales, actualmente no se evidencian presiones que comprometan la capacidad operativa de las empresas del sector.

Desde la perspectiva del presente proceso contractual, la evolución positiva del empleo constituye un factor favorable debido a que existe una amplia oferta de empresas legalmente constituidas que cuentan con personal técnico calificado para ejecutar actividades de inspección, mantenimiento y recarga de extintores, permitiendo mantener adecuados niveles de competencia entre los posibles oferentes.

Perspectiva de la economía mundial

El sector de equipos contra incendios en Colombia experimenta una etapa de expansión sostenida, impulsada por un incremento en la cultura de prevención de riesgos y un estricto cumplimiento del marco normativo vigente. Se estima que este mercado posee una valoración de varios millones de dólares, con proyecciones de crecimiento continuo a corto y mediano plazo.

La industria está mirando hacia soluciones de alto valor agregado. Se observa una demanda creciente por agentes extintores ecológicos y de bajo impacto ambiental, alineados con las tendencias globales de sostenibilidad. Paralelamente, la adopción de tecnologías avanzadas, como los sistemas de detección y extinción automática, está transformando la oferta. Así mismo, existe un énfasis renovado en la optimización de los protocolos de mantenimiento y recarga, fundamentales para garantizar la operatividad de los equipos en situaciones críticas.

A pesar de su potencial, el mercado presenta un entorno altamente competitivo, caracterizado por una alta similitud en la oferta de productos, lo que deriva en una marcada

dispersión de precios y dificulta la selección técnica adecuada por parte del usuario final. Además, persisten brechas significativas en el conocimiento técnico sobre el uso, manejo y mantenimiento preventivo de los equipos, especialmente en sectores donde la cultura de seguridad aún es incipiente.

El potencial de expansión es notable, particularmente en los sectores industrial, hotelero y de transporte. Para capitalizar estas oportunidades, es imperativo orientar la estrategia hacia la innovación, integrando servicios de mantenimiento predictivo y tecnologías inteligentes. El éxito a largo plazo de este mercado dependerá estrechamente de la capacidad de los proveedores para implementar programas de capacitación técnica, los cuales son indispensables para asegurar la efectividad de los equipos y fortalecer la cultura de seguridad nacional.

Contexto Nacional

El comportamiento nacional sobre extintores en Colombia está regulado por una serie de normas técnicas y decretos que establecen los requisitos para la fabricación, comercialización, uso y mantenimiento de estos equipos.

El Decreto No. 1072 de 2015 establece la obligación de inspeccionar los equipos de emergencia, incluyendo los extintores, con la periodicidad que se defina en el Sistema de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo (SG-SST). Esta inspección tiene como objetivo garantizar la disponibilidad y buen funcionamiento de los equipos.

La Resolución No. 1111 de 2017 complementa esta obligación y establece que ningún vehículo podrá transitar por las vías del territorio nacional sin portar un extintor, entre otros elementos de seguridad.

El Instituto Colombiano de Normas Técnicas y Certificación (ICONTEC) es el organismo encargado de establecer las normas técnicas para los extintores. La norma NTC 2885, por ejemplo, establece los requisitos para los extintores portátiles.

Es importante tener en cuenta que el uso de extintores es fundamental para la prevención y atención de incendios, por lo que es necesario cumplir con la normativa vigente y realizar el mantenimiento adecuado de estos equipos.

Contexto Regional, Valle del Cauca y Cali

El contexto regional sobre extintores en el Valle del Cauca y Cali se caracteriza por la existencia de una normativa nacional complementada por regulaciones locales y sectoriales, así como por la presencia de empresas especializadas en la materia y la oferta de capacitación en el uso de extintores. Es fundamental que los usuarios de extintores en esta región conozcan y cumplan con la normativa vigente para garantizar la seguridad de las personas y los bienes en caso de incendio.

Además de las normas nacionales, es posible que existan regulaciones específicas a nivel municipal o departamental que complementen la normativa nacional. Es importante consultar con las autoridades locales para conocer si existen requisitos adicionales en cuanto a extintores.

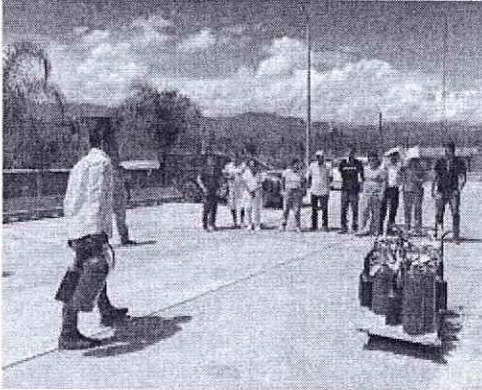
En Cali y el Valle del Cauca existen diversas empresas especializadas en la venta, recarga y mantenimiento de extintores. Estas empresas pueden asesorar a los usuarios sobre el tipo

de extintor adecuado para cada necesidad, así como garantizar el cumplimiento de la normativa vigente.

Algunos sectores económicos de la región, como el industrial, el hotelero o el de transporte, pueden tener regulaciones específicas en cuanto a extintores. Es importante que las empresas de estos sectores conozcan y cumplan con la normativa aplicable, además de la capacitación en el uso y manejo de extintores es fundamental para garantizar su efectividad en caso de incendio. En Cali y el Valle del Cauca existen diversas instituciones que ofrecen cursos de capacitación en esta materia.

Figura 1.

Capacitación de prevención de incendios, manejo y uso de extintores.



Nota. Capacitación con el foco principal de prevención de incendios y el uso correcto de extintores. Fuente: <https://hospitalrioja.gob.pe/noticias/capacitacion-de-prevencion-de-incendios-manejo-y-uso-de-extintores/>

Análisis del sector para pymes

El sector de extintores en Colombia ofrece oportunidades interesantes para las pymes que sean capaces de adaptarse a los desafíos del mercado, ofrecer soluciones diferenciadas y brindar un servicio de alta calidad con oportunidades de crecimiento y desarrollo si se abordan estratégicamente los retos existentes.

La legislación colombiana exige el uso y mantenimiento de extintores en diversos establecimientos, lo que genera una demanda constante y obligatoria para las pymes. Tanto empresas como particulares están más conscientes sobre la importancia de la prevención y control de incendios, lo que impulsa la demanda de extintores y servicios relacionados.

Las pymes pueden ofrecer una amplia gama de extintores (portátiles, móviles, automáticos) y servicios (recarga, mantenimiento, capacitación) adaptados a las necesidades específicas de sus clientes ya que tienen la capacidad de adaptarse rápidamente a los cambios del mercado y ofrecer soluciones personalizadas a sus clientes, lo que les da una ventaja competitiva sobre las grandes empresas.

El sector de extintores es altamente competitivo, con la presencia de grandes empresas y otras pymes que ofrecen productos y servicios similares, la competencia en precios puede ser un factor determinante en la decisión de compra de los clientes, lo que puede afectar la rentabilidad de las pymes, para mantenerse competitivas, las pequeñas o medianas empresas deben invertir en tecnología, equipos y capacitación de personal, lo que puede representar un desafío financiero. Algunas pymes pueden carecer del conocimiento técnico

especializado sobre los diferentes tipos de extintores, sus aplicaciones y su mantenimiento, lo que puede limitar su capacidad para ofrecer soluciones integrales, pero pueden enfocarse en nichos de mercado específicos, como el sector industrial, el hotelero, el de transporte o el residencial, donde puedan ofrecer soluciones especializadas y diferenciadas.

Además de la venta y mantenimiento de extintores, las pymes pueden ofrecer servicios de valor agregado, como asesoría en seguridad contra incendios, diseño de planes de emergencia, capacitación en uso de extintores y simulacros, también pueden establecer alianzas estratégicas con otras empresas del sector (proveedores, instaladores, consultores) para ampliar su oferta de productos y servicios y llegar a nuevos mercados.

Las empresas pueden adoptar nuevas tecnologías y desarrollar soluciones innovadoras, como extintores inteligentes o sistemas de detección y extinción de incendios conectados, para diferenciarse de la competencia.

Las normas y regulaciones en materia de seguridad contra incendios pueden cambiar, lo que exige a las pymes estar actualizadas y adaptarse rápidamente. La importación de extintores y equipos contra incendios a precios bajos puede representar una amenaza para la industria nacional y la competitividad de las pymes, como también el acceso a financiamiento puede ser un desafío para las pequeñas y medianas empresas, lo que puede limitar su capacidad para invertir en tecnología, equipos y personal.

Una posible crisis económica puede afectar la demanda de extintores y servicios relacionados, lo que puede impactar negativamente a las pymes del sector deben enfocarse en nichos de mercado específicos y ofrecer soluciones especializadas y diferenciadas y ofrecer servicios de valor agregado que vayan más allá de la venta y mantenimiento de extintores, también se pueden establecer alianzas con otras empresas del sector para ampliar la oferta y llegar a nuevos mercados.

La adopción de nuevas tecnologías y desarrollar soluciones innovadoras para diferenciarse de la competencia e invertir en la capacitación del personal para garantizar el conocimiento técnico y la calidad del servicio.

Modelo de abastecimiento estratégico

En consonancia con la profesionalización de la contratación pública, este proceso de adquisición de extintores se fundamenta en el Modelo de Abastecimiento Estratégico (MAE). Dicho modelo, estructurado sobre los lineamientos metodológicos de AT Kearney en colaboración con la ANCP-CCE y el BID, permite identificar y ejecutar estrategias que garantizan la generación de valor y eficiencia en el gasto. Bajo este esquema, la presente compra trasciende la mera adquisición de bienes, buscando asegurar el suministro de equipos de seguridad contra incendios que cumplan con los más altos estándares de calidad y desempeño, alineándose rigurosamente con la 'Guía de Elaboración de Estudios de Sector' emitida por la ANCP-CCE.

En el contexto de los extintores en Cali, Valle del Cauca, el modelo se adapta a las necesidades del sector actual en 2026, considerando las nuevas demandas, regulaciones y tecnologías emergentes.

Figura 2.

Modelo de abastecimiento estratégico



Nota. Diagrama del proceso de compras estratégicas o abastecimiento dividido en tres etapas consecutivas. Fuente: Subdirección de Estudios de Mercado y Abastecimiento Estratégico – Agencia Nacional de Contratación Pública – Colombia Compra Eficiente.

Marco normativo y operativo del proceso de contratación compra pública en Colombia y abastecimiento estratégico en el contexto de los extintores

La presente adquisición de elementos de seguridad contra incendios (extintores) se desarrolla dentro del marco general de la contratación pública en Colombia, el cual tiene como fin último satisfacer las necesidades del Estado y cumplir con sus cometidos sociales. Este proceso se fundamenta en la Ley 80 de 1993, norma que rige la actividad contractual estatal y establece los principios de transparencia, eficiencia, economía y libre concurrencia, garantizando que la selección del contratista sea objetiva y beneficiosa para los intereses públicos.

Dicho proceso se ejecuta a través del Sistema de Compra Pública, el cual integra los mecanismos y procedimientos operativos necesarios para la gestión contractual. En este sentido, se utiliza como plataforma central el Sistema Electrónico de Contratación Pública (SECOP), herramienta que facilita la publicidad, la trazabilidad y la eficiencia en la gestión de la compra, permitiendo un flujo de información transparente durante todas las etapas de la adquisición.

La gestión de esta contratación está alineada con la Política de Compras y Contratación Pública, cuyo objetivo es la optimización de los recursos mediante criterios de sostenibilidad, competitividad y valor por dinero. Esta política es coordinada por la Agencia Nacional de Contratación Pública – Colombia Compra Eficiente (CCE), entidad que, en su rol de regulador y supervisor, promueve la estandarización de las compras y la profesionalización de la gestión pública. Bajo estos lineamientos, el presente proceso de selección asegura no solo el estricto cumplimiento legal, sino también la adopción de las mejores prácticas definidas por el ente rector para la adquisición de bienes de esta naturaleza.

Figura 3.

Composición del Sistema de Compra Pública



Nota. Actores del ecosistema del Sistema de Compra Pública, cuya interacción permite que el proceso de adquisición se desarrolle con transparencia y eficiencia. Fuente: <https://www.colombiacompra.gov.co/wp-content/uploads/2026/01/MAE-3.1.pdf>

Enfoque metodológico: Abastecimiento Estratégico aplicado a la adquisición de equipos contra incendios

El presente proceso de contratación se fundamenta en la metodología de Abastecimiento Estratégico, enfoque que trasciende la gestión transaccional de compras para articular la adquisición de bienes con los objetivos de seguridad y gestión del riesgo de la entidad. Bajo este modelo, la compra de extintores no se limita al intercambio comercial, sino que se planifica como una estrategia integral para asegurar la protección del personal y de los activos físicos, garantizando la optimización de los recursos públicos.

La aplicación de este modelo se desarrolla a través de las siguientes fases, alineadas con las mejores prácticas en contratación estatal:

- Fase de Planificación: En esta etapa, el análisis se centra en la caracterización técnica detallada de los bienes requeridos (tipos de agentes extintores, capacidades, certificaciones de calidad y normativa técnica vigente). Esta evaluación permite definir requerimientos precisos que respondan a las necesidades reales de seguridad laboral y cumplimiento normativo de la entidad, evitando adquisiciones ineficientes.
- Fase de Adquisición: La ejecución del proceso de compra se realiza estrictamente bajo los principios de la Ley 80 de 1993 y las directrices de la Agencia Nacional de Contratación Pública – Colombia Compra Eficiente. Se busca garantizar la transparencia, la libre concurrencia y la selección objetiva, asegurando que los insumos adquiridos presenten una relación costo-beneficio óptima, sin comprometer la calidad ni los estándares de seguridad industrial exigidos por la ley.
- Fase de Implementación: Comprende la gestión de la cadena de suministro, desde la entrega efectiva de los equipos hasta su ubicación estratégica en las instalaciones. La correcta implementación asegura que los productos estén operativos y certificados, cumpliendo su función preventiva y reactiva para garantizar un entorno laboral seguro, tal como fue proyectado en la fase inicial de planificación.

Figura 3.
Proceso de compra pública y abastecimiento estratégico



Nota. Etapas del proceso de compra pública, que se realizan desde las entidades estatales para gestionar sus procesos de adquisiciones. Fuente: <https://www.colombiacompra.gov.co/wp-content/uploads/2026/01/MAE-3.1.pdf>

Análisis de la demanda

La demanda de extintores en Colombia es un mercado dinámico y con oportunidades para las empresas que sean capaces de adaptarse a las tendencias del mercado, ofrecer productos y servicios diferenciados y satisfacer las necesidades de los clientes de manera eficiente.

La legislación colombiana exige el cumplimiento de normas de seguridad contra incendios en diversos establecimientos, lo que genera una demanda constante y obligatoria de extintores, tanto empresas como particulares están cada vez más conscientes sobre la importancia de la prevención y control de incendios, lo que impulsa la demanda de extintores como medida de seguridad esencial. El desarrollo de sectores como el industrial, el hotelero, el de transporte y el de la construcción, entre otros, aumenta la necesidad de equipos de protección contra incendios, incluyendo extintores, algunos sectores cuentan con regulaciones específicas que exigen el uso de extintores y otros elementos de seguridad contra incendios, lo que genera una demanda adicional para las empresas especializadas.

La disponibilidad de extintores más modernos y eficientes, con características como mayor durabilidad, facilidad de uso y menor impacto ambiental, también influye en la demanda por lo cual se puede segmentar en diferentes grupos, cada uno con necesidades y características específicas:

- **Sector industrial:** Este sector es uno de los principales demandantes de extintores, debido a la diversidad de actividades y riesgos de incendio presentes en las diferentes industrias.
- **Sector comercial:** Establecimientos comerciales como tiendas, oficinas, centros comerciales y restaurantes también requieren extintores para cumplir con la normativa y garantizar la seguridad de empleados y clientes.
- **Sector residencial:** Aunque en menor medida que los sectores anteriores, el sector residencial también demanda extintores, especialmente para viviendas unifamiliares y edificios de apartamentos.
- **Sector transporte:** Empresas de transporte terrestre, aéreo y marítimo, así como vehículos particulares, también requieren extintores para cumplir con las normas de seguridad y prevenir incendios.
- **Sector público:** Entidades gubernamentales, instituciones educativas y hospitales también demandan extintores para proteger sus instalaciones y garantizar la seguridad de las personas.

Existe una creciente preferencia por extintores que utilicen agentes extintores ecológicos y que sean menos dañinos para el medio ambiente. Los extintores portátiles son los más demandados debido a su versatilidad y facilidad de uso en diferentes situaciones, además de la venta de extintores, existe una creciente demanda de servicios de mantenimiento, recarga e inspección para garantizar su correcto funcionamiento.

Los clientes buscan soluciones integrales que incluyan la venta de extintores, su instalación, mantenimiento y capacitación en su uso, lo que genera oportunidades para las empresas que ofrecen este tipo de servicios.

El análisis caracteriza la necesidad que busca atender la entidad a través de la compra o contratación. Este análisis busca entender el comportamiento histórico de compras de la entidad, identificar patrones. Este análisis es fundamental para optimizar los recursos públicos y garantizar que las compras se alineen con los objetivos estratégicos de la entidad.

A continuación, se desglosan los componentes clave del análisis de la demanda.

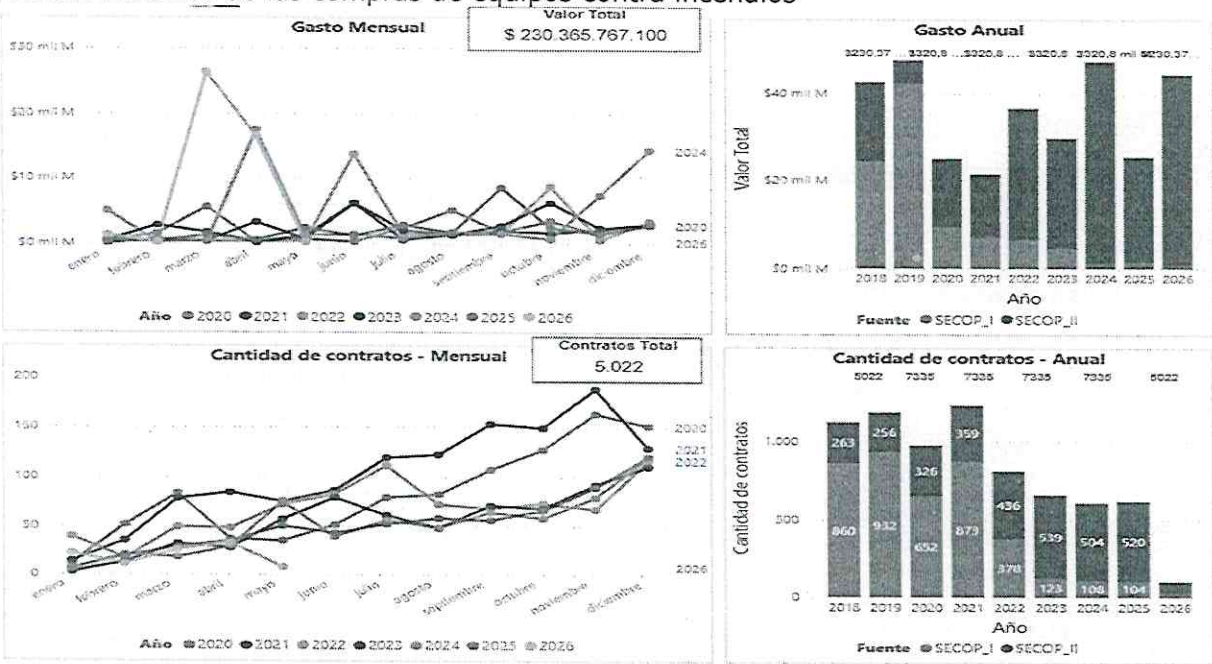
Estudio de la demanda y caracterización de la necesidad

En el marco de la planeación contractual, la Entidad ha adelantado el estudio de la demanda con el propósito de caracterizar de manera precisa la necesidad a satisfacer mediante la adquisición de equipos contra incendios. Este análisis trasciende la simple identificación de una carencia, constituyéndose en una herramienta estratégica que permite comprender el comportamiento histórico de la Entidad y proyectar una compra eficiente y ajustada a la realidad del mercado.

Para lograr este objetivo, el estudio de la demanda se estructuró bajo los siguientes ejes analíticos:

Categorización y priorización del gasto: Se realizó un inventario de las compras históricas relacionadas con seguridad industrial, evaluando los rubros presupuestales destinados a la adquisición, mantenimiento y recarga de extintores. Esto permite determinar los volúmenes de compra requeridos y la periodicidad del servicio, optimizando así la asignación de recursos.

Figura 4.
Análisis histórico de las compras de equipos contra incendios



Nota. Análisis histórico del comportamiento de las compras asociadas a seguridad industrial, específicamente para la adquisición, mantenimiento y recarga de extintores. Fuente: <https://www.colombiacompra.gov.co/analisis-de-datos-de-compra-publica/visualizaciones-compra-publica/herramienta-de-visualizacion-para-el-analisis-de-la-demanda-y-de-la-oferta>

El análisis de la contratación histórica evidencia una inversión acumulada aproximada de \$230.365 millones, distribuida en 5.022 contratos celebrados entre las vigencias analizadas. El comportamiento del gasto muestra una demanda permanente, con variaciones asociadas a la programación presupuestal anual y una recuperación de la inversión a partir de 2023. De igual manera, la cantidad de contratos refleja una necesidad recurrente de bienes y servicios relacionados con la protección contra incendios, manteniéndose una actividad constante durante todas las vigencias.

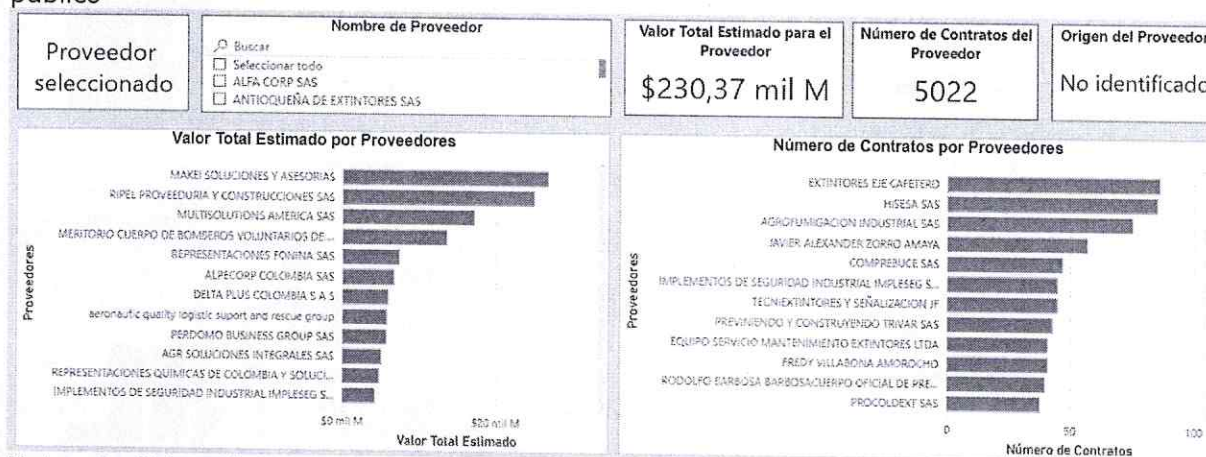
La distribución mensual del gasto y de la contratación evidencia que las necesidades institucionales no se concentran en un único periodo del año, sino que responden a actividades continuas de adquisición, mantenimiento preventivo, mantenimiento correctivo y recarga de extintores, con incrementos durante el segundo semestre debido a la ejecución del Plan Anual de Adquisiciones y al cierre presupuestal.

En consecuencia, la información histórica permite concluir que el suministro y mantenimiento de extintores corresponde a una necesidad permanente de la entidad, por cuanto estos equipos requieren inspecciones periódicas, mantenimiento anual, recargas posteriores a su utilización, pruebas técnicas y reposición por vencimiento de su vida útil. Por ello, se recomienda estructurar el proceso contractual bajo la modalidad de precios unitarios y ejecución por demanda, permitiendo atender oportunamente las necesidades reales de la entidad durante toda la vigencia contractual, optimizando la asignación de recursos y garantizando la disponibilidad permanente de los equipos de protección contra incendios

1.6.1.2 Mapeo y perfil de proveedores: Se analizó el histórico de contratación estatal para identificar a los proveedores que han suministrado bienes de esta naturaleza al Estado. Este ejercicio permite evaluar la idoneidad, capacidad técnica y cumplimiento contractual de los actores del mercado.

Figura 5.

Comportamiento histórico del mercado proveedor de equipos contra incendios en el sector público



Nota. Participación y experiencia de los proveedores en el mercado de equipos contra incendios, constituyendo un insumo para la caracterización del sector y la evaluación de la

capacidad de oferta disponible. Fuente: <https://www.colombiacompra.gov.co/analisis-de-datos-de-compra-publica/visualizaciones-compra-publica/herramienta-de-visualizacion-para-el-analisis-de-la-demanda-y-de-la-oferta>

Del análisis histórico de la contratación estatal se concluye que el mercado de equipos contra incendios, con énfasis en extintores, presenta un nivel adecuado de madurez y competencia, evidenciado en la participación de múltiples proveedores especializados y en la celebración de más de cinco mil contratos durante el periodo analizado. La contratación acumulada, superior a \$230 mil millones, demuestra que existe una demanda permanente de estos bienes y servicios por parte de las entidades públicas.

La diversidad de proveedores identificados permite inferir la existencia de capacidad instalada para atender procesos de suministro, mantenimiento preventivo, mantenimiento correctivo y recarga de extintores, lo cual favorece la concurrencia de oferentes y fortalece los principios de selección objetiva, transparencia y libre competencia.

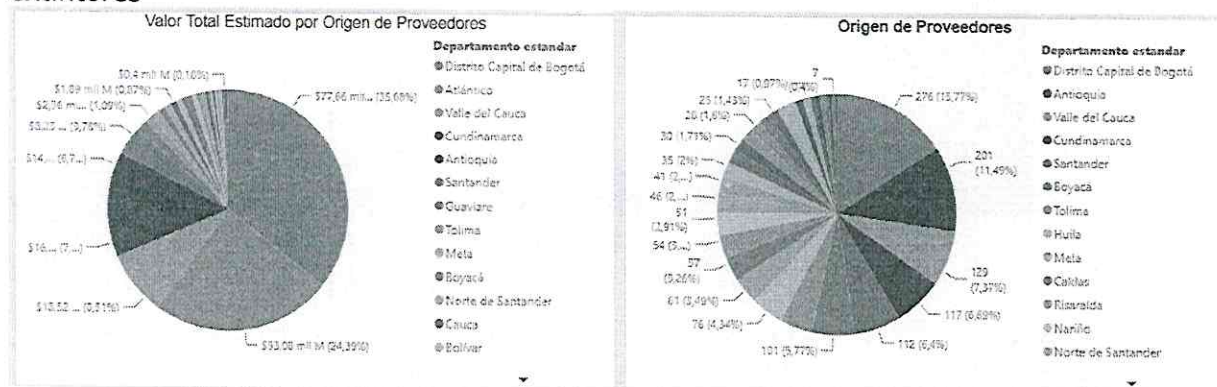
No obstante, la participación histórica de un proveedor en la contratación estatal no constituye, por sí sola, una garantía de idoneidad o cumplimiento contractual. En consecuencia, durante la estructuración del proceso se recomienda verificar la experiencia específica, la capacidad técnica, la capacidad financiera, las certificaciones aplicables, los antecedentes contractuales y el desempeño registrado por los potenciales oferentes, con el fin de asegurar la adecuada ejecución del contrato.

En este contexto, la evidencia histórica respalda la utilización de un proceso competitivo con requisitos habilitantes proporcionales al objeto contractual, orientados a garantizar la participación de empresas especializadas en equipos contra incendios y a obtener las mejores condiciones de calidad, oportunidad y eficiencia para la entidad.

1.6.1.3 Análisis geográfico: Se examinó la ubicación estratégica de los posibles proveedores, buscando garantizar la capacidad logística necesaria para atender la instalación, mantenimiento y recarga de equipos en las sedes de la Entidad, optimizando tiempos de respuesta.

Figura 6.

Distribución geográfica del mercado proveedor para el suministro y mantenimiento de extintores



Nota. La ubicación geográfica de los proveedores constituye un insumo para el análisis de cobertura y capacidad logística del mercado. Fuente: <https://www.colombiacompra.gov.co/analisis-de-datos-de-compra-publica/visualizaciones-compra-publica/herramienta-de-visualizacion-para-el-analisis-de-la-demanda-y-de-la-oferta>

El análisis de la distribución geográfica de los proveedores evidencia que el mercado de equipos contra incendios, con énfasis en extintores, presenta una oferta ampliamente distribuida en diferentes departamentos del país, con una mayor concentración de proveedores y del valor contratado en el Distrito Capital de Bogotá, Antioquia y Valle del Cauca. Esta distribución responde a la ubicación de los principales centros empresariales, industriales y logísticos donde operan fabricantes, distribuidores y empresas especializadas en mantenimiento y recarga de extintores.

La presencia de proveedores en múltiples regiones constituye un factor favorable para la ejecución del futuro contrato, al permitir una adecuada cobertura territorial, optimizar los tiempos de respuesta y facilitar la prestación oportuna de los servicios de suministro, instalación, mantenimiento preventivo, mantenimiento correctivo y recarga de extintores en las diferentes sedes de la Entidad.

En consecuencia, la caracterización del mercado demuestra que existe capacidad logística suficiente para atender las necesidades institucionales, por lo que se recomienda estructurar el proceso de selección incorporando requisitos orientados a verificar la cobertura operativa, la disponibilidad de personal técnico, los tiempos de atención y la capacidad de respuesta de los oferentes, garantizando al mismo tiempo la libre concurrencia, la igualdad de oportunidades y la selección objetiva.

Evaluación de modalidades de selección: A partir de la revisión de procesos previos, se analizó la pertinencia de las modalidades de selección utilizadas (ej. mínima cuantía, selección abreviada), con el fin de seleccionar el procedimiento que mejor garantice la eficiencia administrativa, la libre concurrencia y la transparencia.

Figura 7.

Análisis comparativo de modalidad de selección y valor contratado por modalidad de selección



Nota. La gráfica evidencia la participación de las diferentes modalidades de selección utilizadas en procesos previos, constituyendo un insumo para determinar la modalidad más adecuada para la contratación de bienes y servicios estandarizados, como la adquisición y mantenimiento de extintores.. Fuente: <https://www.colombiacompra.gov.co/analisis-de-datos-de-compra-publica/visualizaciones-compra-publica/herramienta-de-visualizacion-para-el-analisis-de-la-demanda-y-de-la-oferta>

Con el propósito de fortalecer la planeación contractual, se realizó una revisión de los procesos de contratación ejecutados previamente para identificar la pertinencia de las modalidades de selección empleadas, evaluando su impacto en términos de eficiencia administrativa, libre concurrencia, pluralidad de oferentes y transparencia.

Del análisis de la información presentada en la gráfica se observa que:

- La contratación directa concentra el mayor valor económico de los procesos analizados, con un valor aproximado de \$118,9 mil millones, lo que evidencia que esta modalidad ha sido utilizada para atender necesidades específicas sustentadas en las causales previstas por la normativa. Sin embargo, al tratarse de una modalidad excepcional, su aplicación debe mantenerse limitada a los casos expresamente establecidos en la ley.
- La modalidad competitiva representa un valor cercano a \$94,52 mil millones, distribuido entre diferentes mecanismos de selección, destacándose principalmente la Selección Abreviada por Subasta Inversa y la Mínima Cuantía, acompañadas en menor proporción por otras modalidades como Licitación Pública, Licitación de Obra Pública, Concurso de Méritos y Selección Abreviada de Menor Cuantía. Esta distribución evidencia una tendencia hacia procedimientos que promueven la competencia entre oferentes y permiten obtener mejores condiciones de precio y calidad.
- El grupo de procesos clasificados como Régimen Especial registra un valor aproximado de \$16,95 mil millones, correspondiente a entidades o situaciones con regulación contractual particular, por lo cual su comportamiento no constituye un referente directo para la definición de la modalidad del presente proceso.

En el caso específico de la adquisición de extintores y la prestación del servicio de mantenimiento, inspección, recarga y pruebas hidrostáticas, se trata de bienes y servicios con especificaciones técnicas claramente definidas y ampliamente disponibles en el mercado, donde existe un número importante de proveedores con capacidad para atender el objeto contractual.

En consecuencia, la revisión de los procesos previos permite concluir que resulta pertinente privilegiar una modalidad competitiva, particularmente aquella que corresponda al presupuesto oficial y a las condiciones del proceso (como Mínima Cuantía o Selección Abreviada por Subasta Inversa, cuando esta última resulte procedente), debido a que estas modalidades:

- Favorecen la pluralidad de oferentes.
- Incrementan la transparencia del proceso de contratación.
- Promueven la libre concurrencia y la igualdad de oportunidades.
- Permiten obtener mejores condiciones económicas para la entidad mediante la competencia entre proveedores.
- Reducen riesgos asociados a la discrecionalidad en la selección del contratista.
- Se ajustan a la naturaleza estandarizada de los bienes y servicios objeto de contratación.

De esta manera, la revisión del comportamiento histórico de las modalidades de selección respalda la adopción de un procedimiento competitivo para el presente proceso, garantizando el cumplimiento de los principios de economía, transparencia, selección objetiva y responsabilidad previstos en el Estatuto General de Contratación de la Administración Pública.

Benchmarking (Análisis comparativo): Se revisaron los procesos de contratación adelantados por otras entidades del Estado para la adquisición de extintores, con el fin de adoptar lecciones aprendidas, ajustar las especificaciones técnicas a los estándares vigentes y asegurar condiciones de mercado competitivas y justas.

Mediante este enfoque integral, la Entidad fundamenta su decisión de compra no solo en el requerimiento inmediato de seguridad, sino en una lectura informada de las mejores prácticas de adquisición pública.

Histórico de contratación de la entidad

El análisis de la información histórica de la demanda constituye un elemento esencial para determinar aspectos fundamentales en la contratación del servicio de recarga de extintores. Esto incluye la identificación de la necesidad específica a cubrir, la trayectoria de los proveedores involucrados y la evolución de los costos de adquisición.

A continuación, se relacionan los contratos suscritos en el marco de esta necesidad, incluyendo su identificación y observaciones sobre su ejecución.

No. Proceso	No. Contrato	Contratista	Observaciones al Desarrollo de la ejecución
MC 012-027-2020	012-027-2020	FUMIGACIONES Y SERVICIOS ESPECIALES LTDA	Sin observaciones-Liquidado
MC 012-002-2021	012-002-2021	GRUPOTNK	Sin observaciones-Liquidado
MC 012-004-2022	012-001-2022	GRUPOTNK	Sin observaciones-Liquidado
MC 012-007-2023	012-007-2023	GRUPOTNK	Sin observaciones-Liquidado
MC 012-033-2024	012-026-2024	GRUPOTNK	Sin observaciones-Liquidado
MC 012-033-2025	012-025-2025	GRUPOTNK	Sin observaciones-Liquidado

Retos de la demanda

La competencia en el mercado de extintores es alta, lo que puede presionar los precios a la baja y afectar la rentabilidad de las empresas. Las empresas deben mantenerse actualizadas sobre las últimas tecnologías y normativas en materia de extintores para satisfacer las necesidades de los clientes y cumplir con las exigencias del mercado.

A pesar de la creciente conciencia sobre la seguridad contra incendios, aún existe un sector de clientes que pueden no estar completamente informados sobre la importancia de los extintores y su correcto uso.

Las empresas pueden diferenciarse de la competencia ofreciendo productos innovadores, servicios personalizados y soluciones integrales que satisfagan las necesidades específicas de cada cliente, también enfocarse en nichos de mercado específico, como el sector industrial o el de transporte, donde puedan ofrecer soluciones especializadas y adaptadas a las necesidades de cada sector.

El comercio electrónico y el marketing digital son cada vez más importantes, por lo que las empresas deben fortalecer su presencia en línea para llegar a un público más amplio y ofrecer sus productos y servicios de manera eficiente o establecer alianzas con otras empresas del sector, como proveedores, instaladores y consultores, para ampliar su oferta de productos y servicios para llegar a nuevos mercados.

Análisis de la oferta

La oferta de extintores en Colombia es variada y dinámica, con una amplia gama de productos y servicios disponibles. Las empresas del sector deben estar atentas a las tendencias del mercado, adaptarse a los cambios y ofrecer soluciones diferenciadas para satisfacer las necesidades de los clientes y mantenerse competitivas.

Tipos de extintores: La oferta de extintores en Colombia incluye una amplia variedad de tipos, cada uno diseñado para combatir diferentes clases de fuego:

- **Extintores de polvo químico seco:** Son los más comunes y versátiles, aptos para fuegos de clase A (materiales sólidos), B (líquidos inflamables) y C (equipos eléctricos).
- **Extintores de CO2 (dióxido de carbono):** Se utilizan principalmente para fuegos de clase B y C, ya que el CO2 desplaza el oxígeno y enfría el fuego.
- **Extintores de agua:** Son eficaces para fuegos de clase A, pero no se deben utilizar en fuegos de clase B o C.
- **Extintores de espuma:** Se utilizan para fuegos de clase A y B, ya que la espuma sofoca el fuego y evita la reignición.
- **Extintores de agentes limpios:** Son ideales para fuegos de clase A, B y C, ya que no dañan los equipos electrónicos y son seguros para personas y animales.

Caracterización de la oferta del mercado

Con el propósito de identificar las condiciones de oferta del mercado relacionadas con el objeto contractual "CONTRATACIÓN DEL SERVICIO DE RECARGA Y MANTENIMIENTO DE EXTINTORES DE LA AGENCIA LOGÍSTICA DE LAS FUERZAS MILITARES – REGIONAL PACÍFICO", se realizó un análisis de las empresas que prestan servicios especializados en inspección, mantenimiento preventivo y correctivo, recarga, pruebas hidrostáticas, suministro de repuestos y certificación de extintores portátiles, conforme a la normatividad técnica y de seguridad contra incendios vigente.

Figura 8.

Comportamiento en contratación por bienes y servicios UNSPSC (Protección contra incendios)

Comportamiento contratación por bienes y servicios de UNSPSC						
Año	2025			2026		
	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación
Clasificador de Bienes y Servicios - Familia						
4610 - Armas ligeras y munición	1	\$39.750.000	0,01%			
4611 - Armas de guerra convencionales	1	\$23.165.000	0,01%			
4612 - Misiles						
4615 - Protección del Orden Público	3	\$3.809.128	0,00%	1	\$24.851.698	0,01%
4616 - Seguridad y control público	13	\$1.424.117.486	0,32%	2	\$138.168.360	0,03%
4617 - Seguridad, vigilancia y detección	21	\$106.669.923.622	24,21%	3	\$135.255.164.930	30,70%
4618 - Seguridad y protección personal	73	\$7.095.968.477	1,61%	13	\$668.568.344	0,15%
4619 - Protección contra incendios	31	\$444.811.641	0,10%	6	\$107.863.226	0,02%
461915 - Prevención contra incendios	3	\$18.722.820	0,00%	2	\$29.309.000	0,01%
461916 - Equipo contra incendios	28	\$426.088.821	0,10%	4	\$78.554.226	0,02%
4620 - Equipo de entrenamiento de seguridad física e industrial, defensa y orden público	1	\$22.154.000	0,01%			

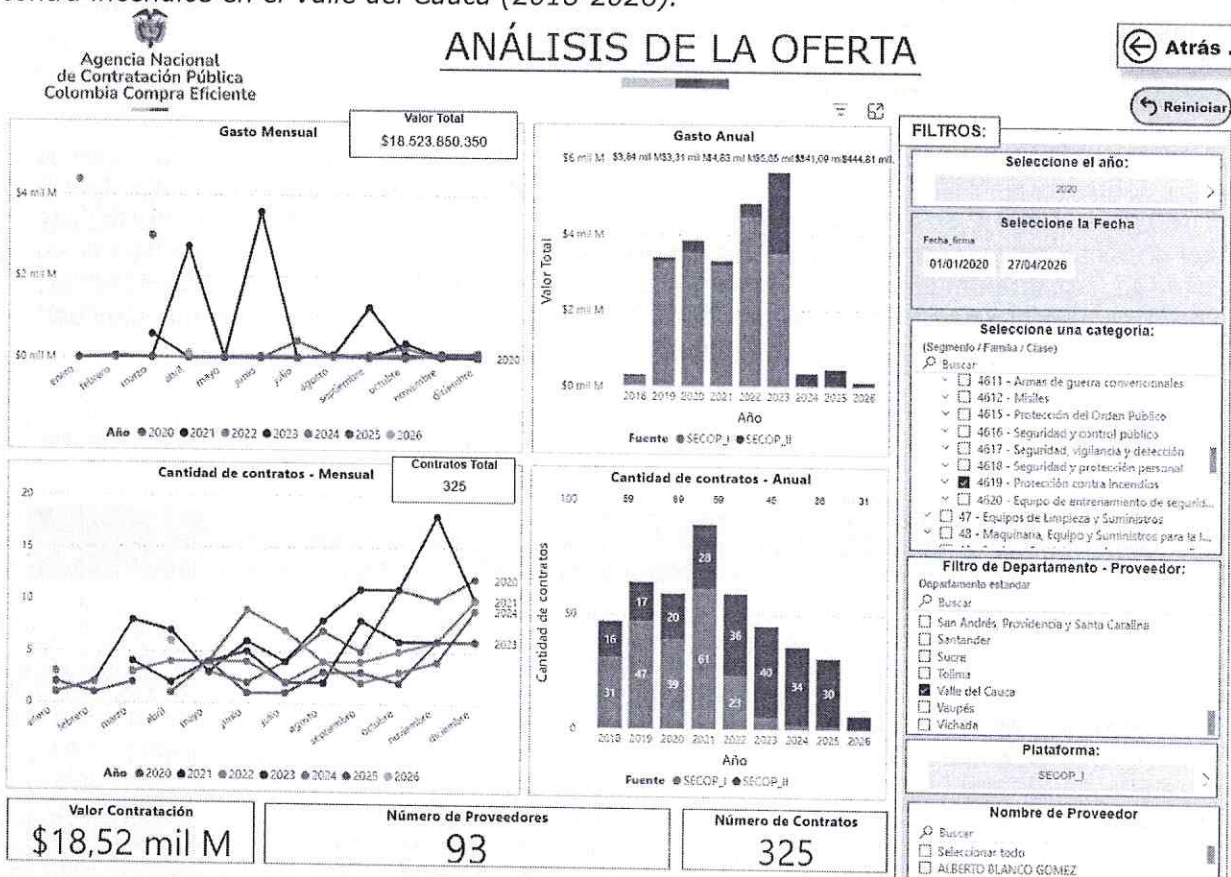
Nota. Análisis sectorial de compras estatales bajo códigos UNSPSC. Con datos de 2026 cortados a mitad de año, se evidencia una desaceleración en el ritmo contractual de equipos contra incendios. Fuente: <https://www.colombiacompra.gov.co/analisis-de-datos-de-compra-publica/visualizaciones-compra-publica/herramienta-de-visualizacion-para-el-analisis-de-la-demanda-y-de-la-oferta>

El mercado nacional presenta una amplia oferta de empresas especializadas en protección contra incendios, las cuales desarrollan actividades relacionadas con el mantenimiento integral de equipos de extinción, comercialización de extintores, capacitación en atención de emergencias, señalización y suministro de elementos para la prevención y control de incendios. Estas empresas atienden tanto al sector público como al privado, incluyendo entidades estatales, establecimientos comerciales, instituciones educativas, empresas industriales, hospitales y conjuntos residenciales.

En el ámbito regional, particularmente en el departamento del Valle del Cauca y su área de influencia, se identifica un número importante de proveedores con capacidad técnica, administrativa y operativa para ejecutar el objeto contractual. La concentración de empresas especializadas en ciudades como Cali, Palmira, Yumbo, Buenaventura y municipios cercanos favorece la existencia de un mercado competitivo y permite prever una adecuada pluralidad de oferentes durante el proceso de selección.

Figura 9.

Indicadores consolidados de la oferta estatal y comportamiento del gasto en protección contra incendios en el Valle del Cauca (2018-2026).



Nota. Métrica de oferta institucional obtenida mediante los filtros de búsqueda de Colombia Compra Eficiente. El reporte integra las fluctuaciones del gasto mensualizado y anualizado para el rubro de protección contra incendios. Fuente: <https://www.colombiacompra.gov.co/analisis-de-datos-de-compra-publica/visualizaciones-compra-publica/herramienta-de-visualizacion-para-el-analisis-de-la-demanda-y-de-la-oferta>

Con un promedio cercano a los 3.5 contratos por cada proveedor registrado (325 contratos / 93 proveedores), el mercado de protección contra incendios en el Valle del Cauca posee un nivel moderado de competitividad. La notable madurez en el uso de SECOP II garantiza transparencia y trazabilidad en los procesos de selección, facilitando que el sector privado identifique la estacionalidad de las demandas institucionales y alinee sus ofertas de suministro y consultoría en prevención de cara a los segundos semestres de cada vigencia.

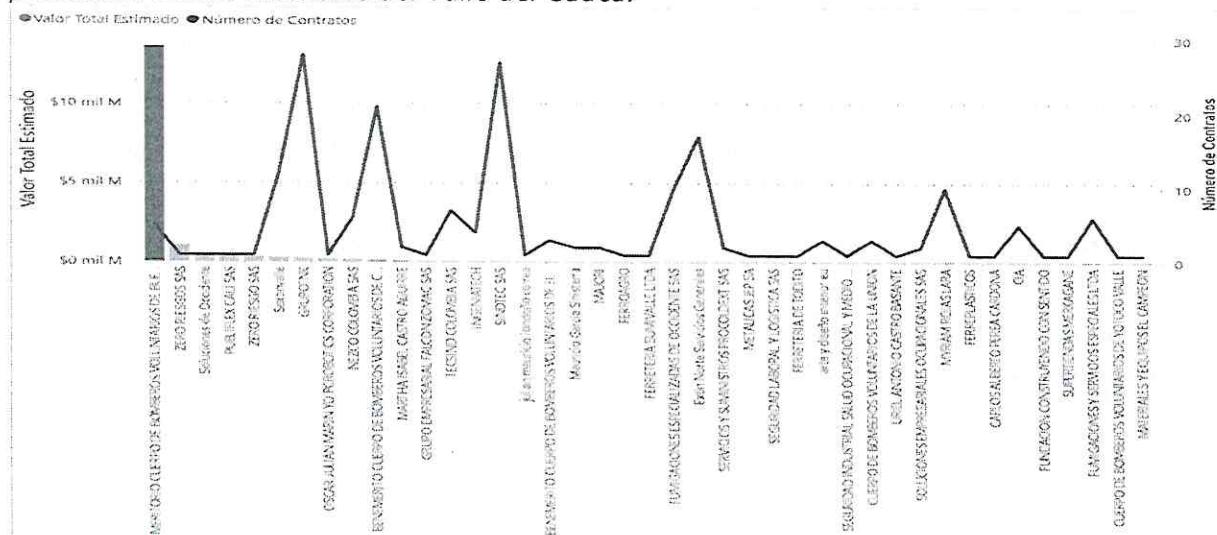
La prestación del servicio objeto del presente proceso no requiere tecnologías exclusivas, licencias restrictivas ni derechos de propiedad intelectual que limiten la participación de proveedores. Por el contrario, se trata de un servicio ampliamente ofertado en el mercado nacional, siempre que las empresas acrediten el cumplimiento de la reglamentación técnica aplicable y cuenten con personal capacitado para realizar las actividades contratadas.

Nivel de competencia del mercado

El mercado de mantenimiento y recarga de extintores se define por una alta competitividad y una oferta diversificada a nivel regional y nacional. Al tratarse de un servicio estandarizado que no depende de fabricantes ni distribuidores exclusivos de insumos (agentes extintores y repuestos), se mitiga el riesgo de desabastecimiento o monopolización.

Asimismo, la ausencia de barreras de entrada significativas para nuevos competidores incentiva la puja comercial. Esta dinámica asegura la libre concurrencia de múltiples oferentes en los procesos contractuales del Estado, garantizando la selección objetiva, la transparencia y la eficiencia económica bajo el marco legal colombiano mediante ventajas competitivas en precio, cobertura, experiencia y tiempos de respuesta.

Figura 10.
Distribución del valor total estimado y volumen de contratos por proveedor en el sector de protección contra incendios del Valle del Cauca.



Nota. Gráfico de comportamiento de la oferta en las plataformas SECOP. Fuente: <https://www.colombiacompra.gov.co/analisis-de-datos-de-compra-publica/visualizaciones-compra-publica/herramienta-de-visualizacion-para-el-analisis-de-la-demanda-y-de-la-oferta>

Generalmente, los proveedores cuentan con experiencia en contratos celebrados con entidades públicas y privadas, disponen de personal técnico capacitado en mantenimiento de equipos contra incendios, poseen infraestructura para efectuar procesos de recarga y pruebas hidrostáticas, y ofrecen garantías sobre los trabajos ejecutados.

Entre las principales características observadas se encuentran:

- Personal técnico con formación y experiencia en sistemas de protección contra incendios.
 - Disponibilidad de talleres especializados para mantenimiento y recarga.
 - Capacidad para atender contratos de mediana y alta complejidad.
 - Cobertura regional y nacional mediante personal propio o sedes operativas.
 - Disponibilidad de inventarios de agentes extintores y repuestos.
 - Experiencia en contratación pública.
 - Cumplimiento de normas técnicas nacionales e internacionales aplicables al mantenimiento de extintores.
 - Capacidad para emitir certificados y registros del mantenimiento efectuado.
- Estas condiciones permiten concluir que existe una oferta suficiente para satisfacer la necesidad institucional sin generar restricciones a la libre competencia

Canales de distribución

De acuerdo con el análisis realizado, el mercado colombiano dispone de una capacidad suficiente para atender las necesidades de la Agencia Logística de las Fuerzas Militares – Regional Pacífico, tanto desde el punto de vista técnico como operativo.

La existencia de múltiples empresas especializadas permite prever que el proceso de selección contará con pluralidad de oferentes, garantizando condiciones de competencia que favorezcan la obtención de propuestas económicas competitivas y técnicamente idóneas.

Asimismo, la disponibilidad de personal especializado, infraestructura técnica, equipos de mantenimiento, agentes extintores certificados y cadenas de suministro consolidadas reduce el riesgo de incumplimiento durante la ejecución contractual.

Los extintores se distribuyen a través de diversos canales, incluyendo:

Existen tiendas especializadas en equipos de seguridad contra incendios donde se pueden adquirir extintores y otros productos relacionados.

- **Ferreterías:** Algunas ferreterías también ofrecen extintores, especialmente los modelos más comunes para uso doméstico o comercial.
- **Grandes superficies:** Almacenes de cadena y grandes superficies también pueden vender extintores, aunque su oferta suele ser más limitada.
- **Venta en línea:** Cada vez es más común adquirir extintores a través de plataformas de comercio electrónico y tiendas en línea.

- **Venta directa:** Algunas empresas fabricantes o distribuidoras venden directamente a los clientes, especialmente a grandes empresas o instituciones.

1.7.3 Tendencias de la oferta

- **Mayor oferta de extintores ecológicos:** Existe una creciente oferta de extintores que utilizan agentes extintores ecológicos y que son menos dañinos para el medio ambiente.
- **Aumento de la oferta de extintores portátiles:** Los extintores portátiles son los más ofrecidos debido a su versatilidad y facilidad de uso en diferentes situaciones.
- **Creciente oferta de servicios integrales:** Las empresas están ampliando su oferta para incluir servicios integrales que van desde la venta y mantenimiento de extintores hasta la asesoría, capacitación y diseño de planes de emergencia.

Con fundamento en el análisis efectuado, se concluye que el mercado nacional y regional presenta condiciones favorables para la contratación del servicio de recarga y mantenimiento de extintores.

Se identificó una oferta amplia de empresas con capacidad técnica, financiera y operativa para ejecutar el objeto contractual, sin evidenciar condiciones de monopolio, concentración del mercado o restricciones que limiten la libre concurrencia de oferentes.

En consecuencia, existen condiciones suficientes para desarrollar un proceso de selección competitivo, garantizando la participación de diversos proveedores, el cumplimiento de los principios de la contratación estatal y la satisfacción de la necesidad de la Agencia Logística de las Fuerzas Militares – Regional Pacífico mediante la contratación de un proveedor idóneo.

Estudio de mercado

Metodología de análisis del sector y estructuración de costos

En cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 2.2.1.1.1.6.1 del Decreto No. 1082 de 2015, la Entidad ha efectuado el análisis del sector relativo al objeto contractual, abordando las perspectivas legal, comercial, financiera, organizacional, técnica y de riesgos. Este ejercicio se fundamenta en las directrices emitidas por la Agencia Nacional de Contratación Pública – Colombia Compra Eficiente (CCE) y se desarrolla de manera integral en los documentos que acompañan el presente estudio técnico.

En consonancia con el Manual de Contratación de la Entidad y con el objetivo de establecer un presupuesto oficial basado en precios reales de mercado, se adelantaron las siguientes gestiones para la obtención de cotizaciones:

1. **Indagación a través de SECOP II:** Se publicó el requerimiento en la plataforma del Sistema Electrónico de Contratación Pública (SECOP II) con el fin de obtener propuestas por parte de los proveedores interesados. No obstante, al finalizar el periodo de consulta, no se recibieron ofertas o manifestaciones de interés a través de dicho canal.
2. **Consulta directa al mercado:** Ante la ausencia de proponentes en el SECOP II, y con el propósito de garantizar la pluralidad de oferentes y obtener una estructura de costos ajustada a las condiciones técnicas requeridas, se procedió a realizar un sondeo de

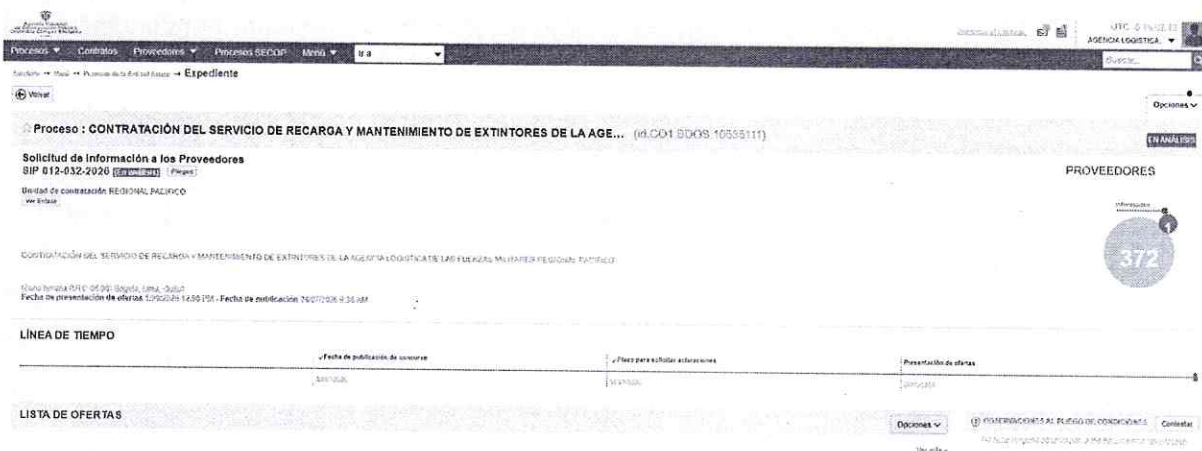
mercado mediante la remisión de correos electrónicos dirigidos a empresas especializadas en el suministro y mantenimiento de equipos contra incendios.

Esta gestión de búsqueda activa permitió recibir información técnica y económica de las siguientes organizaciones, la cual sirve como base para la proyección del valor del presente contrato:

Solicitud de cotizaciones

Atendiendo lo establecido en el Manual de Contratación de la Entidad, se solicitó cotización por medio de la plataforma SECOP II, sin embargo, no se obtuvo respuesta, por lo cual se remitió correo electrónico a las entidades que prestan los servicios objeto de contratación, con el fin de que se proyectara el valor del servicio correspondiente bajo las mismas condiciones.

La Entidad bajo la solicitud de Información SIP 012-032-2026 de fecha 24 de julio de 2026 publicó a través de la plataforma SECOP II la invitación a cotizar a empresas del sector, para el "CONTRATACIÓN DEL SERVICIO DE RECARGA Y MANTENIMIENTO DE EXTINTORES DE LA AGENCIA LOGISTICA DE LAS FUERZAS MILITARES REGIONAL PACIFICO". Con fecha de presentación para el día 01 de septiembre antes de las 12:00 horas.



Una vez cumplida la fecha y hora límite de presentación de ofertas sin que se recibieran propuestas a través de la plataforma SECOP II, y con el propósito de garantizar la pluralidad de oferentes para la "CONTRATACIÓN DEL SERVICIO DE RECARGA Y MANTENIMIENTO DE EXTINTORES DE LA AGENCIA LOGISTICA DE LAS FUERZAS MILITARES REGIONAL PACIFICO", se procedió de manera simultánea a realizar la solicitud de cotizaciones vía correo electrónico a proveedores del sector; como resultado de esta gestión, se obtuvieron satisfactoriamente tres (3) cotizaciones, asegurando así la continuidad del proceso de selección y la obtención de precios de mercado.

A continuación, se relaciona la fecha y la hora de la recepción de las cotizaciones por medio de correo electrónico:

- EXTINDELACOST: fecha 03 de septiembre del 2026
- MEGASERVICE SAS: fecha 03 de septiembre del 2026.
- EXTINGMAN SAS: fecha 01 de septiembre del 2026

Se realizó la ponderación del valor total de los servicios, concluyendo que:

1.Se verificó que las empresas están cotizando los mismos requisitos técnicos.

2.Se verificó que las tres cotizaciones son del 2026.

3.Se verificó que los bienes y/o servicios están gravados con IVA

De lo anterior, se tienen la cotización de las siguientes empresas que atendieron la invitación:

ITEM	EMPRESA	NIT	CIUDAD	TELEFONO
1	EXTINDELACOST	80356387-4	Bogotá	3123656910
2	MEGASERVICE SAS	900276396-0	Bogotá	3133627433
3	EXTING MAN SAS	900418999-2	Santiago de Cali	3115581010

DIEGO DELGADILLO ENCISO

[Volver a los resultados de búsqueda](#)

La siguiente información es reportada por la cámara de comercio y es de tipo informativo.

Registro Mercantil

Información general	Actividad económica	Representante legal	Propietario / Establecimiento
Identificación CEDULA DE CIUDADANIA 80356387 - 4 Categoría de la Matrícula Persona natural Tipo de Sociedad Sociedad comercial Tipo Organización Persona natural Cámara de Comercio Bogota Número de Matrícula 3357141			Fecha de Matrícula 2021/03/24 Estado de la matrícula Activa Fecha de renovación 2026/04/06 Último año renovado 2026 Fecha de Actualización 2026/04/06 Emprendimiento Social N

MEGASERVICE S.A.S

[Volver a los resultados de búsqueda](#)

La siguiente información es reportada por la cámara de comercio y es de tipo informativo.

Registro Mercantil

Información general	Actividad económica	Representante legal	Propietario / Establecimiento
Identificación NIT 900276396 - 0 Categoría de la Matrícula Sociedad ó persona jurídica principal ó esal Tipo de Sociedad Sociedad comercial Tipo Organización Sociedades por acciones simplificadas sas Cámara de Comercio Bogota Número de Matrícula 1885137			Fecha de Matrícula 2009/04/02 Fecha de Vigencia Indefinido Estado de la matrícula Activa Fecha de renovación 2025/06/17 Último año renovado 2025 Fecha de Actualización 2025/06/17 Emprendimiento Social N

EXTING MAN S.A.S.

[Volver a los resultados de búsqueda](#)

La siguiente información es reportada por la cámara de comercio y es de tipo informativo.

Registro Mercantil

Información general	Actividad económica	Representante legal	Propietario / Establecimiento
Identificación NIT 900418999 - 2 Categoría de la Matrícula Sociedad ó persona jurídica principal ó esal Tipo de Sociedad Sociedad comercial Tipo Organización Sociedades por acciones simplificadas sas Cámara de Comercio Cali Número de Matrícula 811829			Fecha de Matrícula 2011/03/07 Fecha de Vigencia Indefinido Estado de la matrícula Activa Fecha de renovación 2026/03/31 Último año renovado 2026 Fecha de Actualización 2026/03/31 Emprendimiento Social N Extinción de Dominio N

Los establecimientos de comercio relacionados en la tabla anterior, cumplen con las especificaciones técnicas requeridas por la Regional Pacifico, por tanto, se detallan a continuación los valores del estudio de mercado realizado, los cuales reflejan los precios para el "CONTRATACIÓN DEL SERVICIO DE RECARGA Y MANTENIMIENTO DE EXTINTORES DE LA AGENCIA LOGISTICA DE LAS FUERZAS MILITARES REGIONAL PACIFICO".

La determinación de los aspectos relacionados con el precio (valor total promedio) se efectuó teniendo en cuenta tres (3) cotizaciones todas allegas por correo electrónico en respuesta a la solicitud publicada, como a continuación se indica:

CUADRO DE ESTUDIO DE MERCADO

RELACION DE EXTINTORES PARA RECARGA 2026				EXTINDELACOST				MEGASERVISE SAS					EXTING MAN SAS					PRO MED IO	
ITEM	TIPO DE EXTINTOR	CAPACIDAD	SEDE	CANT	VALOR UNITARIO ANTES IVA	IVA	VALOR UNITARIO CON IVA	VALOR TOTAL CON IVA	CANT	VALOR UNITARIO ANTES IVA	IVA	VALOR UNITARIO CON IVA	VALOR TOTAL CON IVA	CANT	VALOR UNITARIO ANTES IVA	IVA	VALOR UNITARIO CON IVA		VALOR TOTAL CON IVA
1	AGUA A PRESION	2 1/2 GLN	CAD BUENAVENTURA	1	\$ 29.000	\$ 0	\$ 29.000	\$ 29.000	1	\$ 25.000	\$ 4.750	\$ 29.750	\$ 29.750	1	\$ 16.807	\$ 3.193	\$ 20.000	\$ 20.000	\$ 26.250
2	MULTIPR OPOSITO	10 LIBRAS		1	\$ 33.000	\$ 0	\$ 33.000	\$ 33.000	1	\$ 29.000	\$ 5.510	\$ 34.510	\$ 34.510	1	\$ 21.008	\$ 3.992	\$ 25.000	\$ 25.000	\$ 30.837
3	MULTIPR OPOSITO	20 LIBRAS		1	\$ 42.000	\$ 0	\$ 42.000	\$ 42.000	1	\$ 39.000	\$ 7.410	\$ 46.410	\$ 46.410	1	\$ 35.294	\$ 6.706	\$ 42.000	\$ 42.000	\$ 43.470
4	SATELITE CO2	100 LIBRAS		1	\$ 290.000	\$ 0	\$ 290.000	\$ 290.000	1	\$ 245.000	\$ 46.550	\$ 291.550	\$ 291.550	1	\$ 463.866	\$ 88.134	\$ 552.000	\$ 552.000	\$ 377.850
5	SATELITE MULTIPR OPOSITO	150 LIBRAS		1	\$ 330.000	\$ 0	\$ 330.000	\$ 330.000	1	\$ 279.000	\$ 53.010	\$ 332.010	\$ 332.010	1	\$ 204.202	\$ 38.798	\$ 243.000	\$ 243.000	\$ 301.670
6	MULTIPR OPOSITO	20 LIBRAS	BAHIA MALAGA	1	\$ 55.000	\$ 0	\$ 55.000	\$ 55.000	1	\$ 45.000	\$ 8.550	\$ 53.550	\$ 53.550	1	\$ 35.294	\$ 6.706	\$ 42.000	\$ 42.000	\$ 50.183
7	EXTINTOR TIPO K	1.5 GALONES		1	\$ 55.000	\$ 0	\$ 55.000	\$ 55.000	1	\$ 48.000	\$ 9.120	\$ 57.120	\$ 57.120	1	\$ 365.546	\$ 69.454	\$ 435.000	\$ 435.000	\$ 182.373
8	AGUA A PRESION	2 1/2 GLN	CAD TUMCAO	1	\$ 38.000	\$ 0	\$ 38.000	\$ 38.000	1	\$ 33.000	\$ 6.270	\$ 39.270	\$ 39.270	1	\$ 16.807	\$ 3.193	\$ 20.000	\$ 20.000	\$ 32.423
9	MULTIPR OPOSITO	10 LIBRAS		1	\$ 45.000	\$ 0	\$ 45.000	\$ 45.000	1	\$ 40.000	\$ 7.600	\$ 47.600	\$ 47.600	1	\$ 21.008	\$ 3.992	\$ 25.000	\$ 25.000	\$ 39.200
10	MULTIPR OPOSITO	20 LIBRAS		1	\$ 62.000	\$ 0	\$ 62.000	\$ 62.000	1	\$ 56.000	\$ 10.640	\$ 66.640	\$ 66.640	1	\$ 35.294	\$ 6.706	\$ 42.000	\$ 42.000	\$ 56.880
11	SATELITE CO2	100 LIBRAS		1	\$ 300.000	\$ 0	\$ 300.000	\$ 300.000	1	\$ 259.000	\$ 49.210	\$ 308.210	\$ 308.210	1	\$ 463.866	\$ 88.134	\$ 552.000	\$ 552.000	\$ 386.737
12	SATELITE MULTIPR OPOSITO	150 LIBRAS		1	\$ 350.000	\$ 0	\$ 350.000	\$ 350.000	1	\$ 309.000	\$ 58.710	\$ 367.710	\$ 367.710	1	\$ 204.202	\$ 38.798	\$ 243.000	\$ 243.000	\$ 320.237
13	AGUA A	2 1/2	CAD TUMCAO	1	\$	\$	\$	\$	1	\$	\$	\$	\$	1	\$	\$	\$	\$	\$

3	PRESION	GAL ONE S		30.0 00	0	30.0 00	30.0 00		26.0 00	4.9 40	30.9 40	30.9 40		16.8 07	3.1 93	20.0 00	20.0 00	26.9 80
1 4	MULTIPR OPOSITO	20 LIBR AS	1	\$ 45.0 00	\$ 0	\$ 45.0 00	\$ 45.0 00	1	\$ 39.0 00	\$ 7.4 10	\$ 46.4 10	\$ 46.4 10	1	\$ 35.2 94	\$ 6.7 06	\$ 42.0 00	\$ 42.0 00	\$ 44.4 70
1 5	SATELITE MULTIPR OPOSITO	150 LIBR AS	1	\$ 45.0 00	\$ 0	\$ 45.0 00	\$ 45.0 00	1	\$ 150. 000	\$ 28. 500	\$ 178. 500	\$ 178. 500	1	\$ 204. 202	\$ 38. 798	\$ 243. 000	\$ 243. 000	\$ 155. 500
TOTAL				\$ 1.7 49. 000	\$ 0	\$ 1.7 49. 000	\$ 1.7 49. 000		\$ 1.6 22. 000	\$ 30 8.1 80	\$ 1.9 30. 180	\$ 1.9 30. 180		\$ 2.1 39. 496	\$ 40 6.5 04	\$ 2.5 46. 000	\$ 2.5 46. 000	\$ 2.07 5.06 0

NOTA 1: El valor total ofertado por el proponente no debe exceder el valor promedio por ítem fijado en los cuadros anteriores para cada lugar de ejecución.

NOTA 2: Es obligatorio cotizar el 100% de los ítems de cada lugar de ejecución, aun si los valores promedio sobrepasan el presupuesto oficial. El contrato se ejecutará bajo la modalidad de monto agotable (o según demanda), sujeto a las necesidades de la Regional y a las políticas de la Agencia Logística de las Fuerzas Militares. Debido a esto, la oferta debe registrarse con cantidad uno (1) por ítem.

Tomando como referencia la guía para la elaboración de estudios de sector en el sentido que: "En los Procesos de Contratación el alcance del estudio de sector debe ser proporcionado al valor del Proceso de Contratación, la naturaleza del objeto a contratar, el tipo de contrato y a los Riesgos identificados para el Proceso de Contratación" y en atención a la asignación presupuestal para atender este requerimiento durante la presente vigencia y de conformidad con lo contenido en el Plan de Contratación, de las cotizaciones allegadas se concluye que:

- ✓ Los proveedores que presentaron cotizaciones son comerciantes con capacidad de entrega en las regiones mencionadas.
- ✓ Se verificó que los proveedores están cotizando los bienes que se requieren contratar.
- ✓ Se verificó que las cotizaciones están vigentes.

Estudio de la Oferta:

¿Quién Vende?

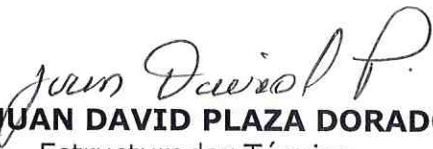
Con el fin de identificar la oferta existente en el mercado y los posibles proveedores que pueden atender el objeto del presente proceso de contratación, se realizó la verificación de empresas legalmente constituidas en Colombia cuya actividad económica corresponde a los siguientes Códigos CIIU 2029-3312-4669--4774.

Para tal efecto, se consultó la base de datos SIREM, disponible en la página web de la Superintendencia de Industria y Comercio, la cual consolida información financiera y societaria de las empresas vigiladas. A partir de la base datos de empresas registradas, se efectuó una depuración teniendo en cuenta como criterio principal la actividad económica relacionada directamente con el objeto contractual.

Clasificación Industrial Internacional Uniforme Versión 4.A.C (CIIU)	Nombre Formulario	NIT	Razón social de la sociedad	Fecha de Corte	Punto de Entrada	Tipo societario	Dirección de notificación judicial registrada en Cámara de Comercio	Departamento de la dirección del domicilio
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		800019615	SYMRISE LTDA	2025-12-31	Plenas-Individuales	03. SOCIEDAD LIMITADA CR 58 9 54	BOGOTA D.C.	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		800026092	HB FULLER COLOMBIA SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI CENTRO CIUDAD KARGA ANTIOQUIA		
G4774 - Comercio al por menor de otros produ Estado de situación financiera, co		800027374	TECNOLOGIA ALIMENTARIA SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI CARRERA 50 GG 12 SUR FANTOQUIA		
C3312 - Mantenimiento y reparación especial Estado de situación financiera, co		800029447	GE ENERGY COLOMBIA SA	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ CALLE 100 # 19 - 54 OFIC. BOGOTA D.C.		
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		800083425	IDT ELECTRIC LTDA	2025-12-31	Plenas-Individuales	03. SOCIEDAD LIMITADA CLL 36 24 23	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		800116871	C.I. IMPORTEX S.A.	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ CRA 16A 78 11 OF. 501	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		800137370	FONANDES SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ Via Briceño Zipaquirá	CUNDINAMARCA	
C3312 - Mantenimiento y reparación especial Estado de situación financiera, co		800139348	KRONES ANDINA SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ AV CL 80 69 70 LC30	BOGOTA D.C.	
G4774 - Comercio al por menor de otros produ Estado de situación financiera, co		800199498	IDENTICO SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CL 197 18 36	BOGOTA D.C.	
C3312 - Mantenimiento y reparación especial Estado de situación financiera, co		800200493	WARTSILA COLOMBIA SA	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ Carrera 7 71 21 Oficina 4	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		800200934	Tetra Pak Ltda. BIC	2025-12-31	Plenas-Individuales	03. SOCIEDAD LIMITADA CRA 11A 94-25/45 PISO 6	BOGOTA D.C.	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		800203984	SIMONIZ SA	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ AVENIDA TRONCAL DE CUNDINAMARCA		
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		800220041	NUTRESOL SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ PARQUIMERICA ZONA BOULVAR		
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		800228878	ILKO ARCOASEO SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CL 9 40 105	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		800232449	DANFOSS S.A.S.	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CL 8AA N. 12-18 OFC 305	BOGOTA D.C.	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		815003696	COMERCIALIZADORA INTERNAC	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ Calle 100 No 19 - 54 Of. BOGOTA D.C.		
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		830095973	COLNOTEX SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CRA 2 48 07	CUNDINAMARCA	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		830018146	ROCKWELL AUTOMATION COLO	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ CRA 7 156 78 TO 2 PISO 1	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		830024737	QUIMOLAB SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CL 77 288 13	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		830029757	DISTRIBUCIONES JO SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ Cra 13 10 85 OF 901	BOGOTA D.C.	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		83005263	LIPESA COLOMBIA SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ Carretera Central Bogot	CUNDINAMARCA	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		830040575	SEALED AIR COLOMBIA LTDA	2025-12-31	Plenas-Individuales	03. SOCIEDAD LIMITADA CALLE 17A No 698-19	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		830041824	AGFA GEVAERT COLOMBIA SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CRA 68D No 258 86 OF 9	BOGOTA D.C.	
C3312 - Mantenimiento y reparación especial Estado de situación financiera, co		830046068	GE ENERGIAS RENOVABLES LTD	2025-12-31	Plenas-Individuales	02. SUCURSAL EXTRANJE/ CALLE 100 No 19 - 54 Of. BOGOTA D.C.		
G4774 - Comercio al por menor de otros produ Estado de situación financiera, co		830048328	ORAFSA SA	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ CL 146 7 90	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		830049051	Johnson Controls Colombia Lim	2025-12-31	Plenas-Individuales	03. SOCIEDAD LIMITADA Avda Calle 19 # 95-20 Te	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		830058801	HARMEX SA	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ PARQUE INDUSTRIAL AC CUNDINAMARCA		
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		830077389	GIVAUDAN COLOMBIA SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ Cra 98 N 256 40	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		830078644	OSEN DISTRIBUIDORA COLOME	2025-12-31	Plenas-Individuales	03. SOCIEDAD LIMITADA Aut. Bogotá - Medellín K	CUNDINAMARCA	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		830095169	DSM NUTRITIONAL PRODUCTS (	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ PARQUE INDUSTRIAL 78 CUNDINAMARCA		
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		830096788	ITW COLOMBIA S.A.S.	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ PARQUE INDUSTRIAL BO CUNDINAMARCA		
G4774 - Comercio al por menor de otros produ Estado de situación financiera, co		830110347	C.I. CHEVRON EXPORT S.A.S.	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CALLE 100 NO 19A-30	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		860000315	SUPERLING SA	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ KM 8.5 AUTO MEDELLIN CUNDINAMARCA		
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		860000896	SIKA COLOMBIA SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ VEREDA CANAVITA KM 1 CUNDINAMARCA		
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		860001771	WEST PHARMACEUTICAL SERVIS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ Parque industrial Grans CUNDINAMARCA		
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		860001999	LUCMA GRACOCOLMBIANA SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ VIA AUTODROMO KM.2 CUNDINAMARCA		
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		860002693	3M COLOMBIA S.A	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ AV. EL DORADO No. 75-6	BOGOTA D.C.	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		860005062	QUIMICA INTERNACIONAL S.A.	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ VIA 40 778 20	ATLANTICO	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		860005396	PHILIPS COLOMBIANA S.A.S	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ Centro Empresarial Colg	BOGOTA D.C.	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		860006853	CARBOQUIMICA S.A.S.	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ Carrera 14 No. 84 - 81 Pl.	BOGOTA D.C.	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		860006965	Pegatex Artecola SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CALLE 2 NO 18 - 93 MZ P. CUNDINAMARCA		
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		860009205	INTERNATIONAL FLAVORS ANT	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ Carrera 85 D No. 46-A - 9	BOGOTA D.C.	
G4774 - Comercio al por menor de otros produ Estado de situación financiera, co		860029964	CAUCHOSOL S.A.S	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CL 16 19 15	BOGOTA D.C.	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		860030605	FIRMINCH S.A.	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ Avenida el dorado No 9	BOGOTA D.C.	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		860030808	CHAMPIONX DE COLOMBIA LTD	2025-12-31	Plenas-Individuales	03. SOCIEDAD LIMITADA AV CRA 9 115 06	BOGOTA D.C.	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		860035047	INTERAMERICANA DE PRODUCT	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ Calle 18 A 43 B 41	ANTIOQUIA	
G4774 - Comercio al por menor de otros produ Estado de situación financiera, co		860048245	STERLING DE COLOMBIA S.A	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ Cra 19 No. 82 - 85 Pl 8	BOGOTA D.C.	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		860051688	PRODUCTOS DE SEGURIDAD SA	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ AUTOMISTA NEDELLIN K	CUNDINAMARCA	
G4774 - Comercio al por menor de otros produ Estado de situación financiera, co		860508382	ESTIBOL SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CR 12 89 30 PISO 2	BOGOTA D.C.	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		860508470	PREXEL SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CRA 2 56 45	CUNDINAMARCA	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		860512699	PRODUCTORA DE AROMAS Y FR	2025-12-31	Plenas-Individuales	07. EMPRESA UNIPERSONAL CRA 46 20 A 30	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		860526062	PRODUCTOS CONSOR SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CRA 68B No 15 - 55	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		860530034	COMERCIALIZADORA BOGOTAN	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CR 77 # 59 A 48 SUR BR	BOGOTA D.C.	
C3312 - Mantenimiento y reparación especial Estado de situación financiera, co		890116102	SERVIPARMO SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ VIA 40 778 20	ATLANTICO	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		890300012	NETAFIM COLOMBIA S.A.S.	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CALLE 15 NRO. 27A - 67	VALLE	
C3312 - Mantenimiento y reparación especial Estado de situación financiera, co		890323111	TAMETCO	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CALLE 36 5A-97	VALLE	
G4774 - Comercio al por menor de otros produ Estado de situación financiera, co		890305124	RAMIREZ JIMENEZ Y CIA SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ AV 4 24M 52	VALLE	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		890312630	PROTECNIA INGENIERIA SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CR 34 13 150 ARROYO VALLE		
G4774 - Comercio al por menor de otros produ Estado de situación financiera, co		890317339	PALOMARO SA	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ cr 5 21 51 / cr 4 21 40	VALLE	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		890093436	MCM COMPANY S.A.S.	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CALLE 19 A # 43 B 41	ANTIOQUIA	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		890094138	AMTEX SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ Carrera 51 N° 13 66	ANTIOQUIA	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		890091711	SEALCO SA	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ AVENIDA 378 38A 12	ANTIOQUIA	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		890093815	EVERY DENNISON COLOMBIA S.	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CALLE 48 SUR 49 30	ANTIOQUIA	
G4774 - Comercio al por menor de otros produ Estado de situación financiera, co		891001147	Suministradora de Papel S.A.S.	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ Carrera 21 No. 10 - 300	VALLE	
C3312 - Mantenimiento y reparación especial Estado de situación financiera, co		900013663	TRIS PARTES SA	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ KR 1 H 49 35	VALLE	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		900042771	ROHDE & SCHWABER COLOMBIA	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CR 17 A 119 A 80	BOGOTA D.C.	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		900071933	CHRYSLER COLOMBIA S.A	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ CR 106 15 25 MZ 9 BD 21	BOGOTA D.C.	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		900104517	BIO O'S SAS USUARIO OPERADOR	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ TERMINAL DE COMBUST CUNDINAMARCA		
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		900147693	ECODIESEL COLOMBIA SA	2025-12-31	Plenas-Individuales	01. SOCIEDAD ANÓNIM/ CR 31 51 - 74 OF 101 EDF SANTANDER		
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		900178272	IMPACET COLOMBIA SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CL 72 A 6 44 ED APA OF 1	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		900221209	SINEA SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ VIA BRICEÑO ZIPAQUIRÁ CUNDINAMARCA		
G4774 - Comercio al por menor de otros produ Estado de situación financiera, co		900296271	KROMO TIMES SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CR 18 36A 14	BOGOTA D.C.	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		900361775	GLOBAL LATTICES SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ KM 13 BD 22 ZONA FRAN QUINDIO		
G4774 - Comercio al por menor de otros produ Estado de situación financiera, co		900388092	EDDING COLOMBIA SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CR 49 78 C SUR 94	ANTIOQUIA	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		900407748	LAFAM SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CALLE 127A No 53A-45	BOGOTA D.C.	
C3312 - Mantenimiento y reparación especial Estado de situación financiera, co		900409801	MERCADO SIN LIMITES S.A.S	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CALLE 162 N 16 C 16	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		900412189	NOVATECNICA	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CR 7 99 53 TORRE 2 PISO	BOGOTA D.C.	
C3312 - Mantenimiento y reparación especial Estado de situación financiera, co		900422027	JAB REPRESENTACIONES INDUC	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CRA 72 N° 62 27 SUR	BOGOTA D.C.	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		900440160	IMBERA SERVICIOS COLOMBIA	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CRA 132 N° 22 A 39	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		900478663	ECOPOLFA AGRO FARMULACIA	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ ZF RIONEGRO BODEGA 2 ANTIOQUIA		
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		900482653	COMERCIALIZADORA CSF SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CARRERA 42 N. 54A - 71 IANTIOQUIA		
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		900524225	SSAB COLOMBIA S.A.S	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CALLE 12 31 165	ANTIOQUIA	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		900619408	IMPORTADORA EL PUNTO DEL	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CR 3 15 45	VALLE	
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		900720028	DISTRIBUIDORA CARTONERA N	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ PL. IND. EL TREBOL BG 2 CUNDINAMARCA		
C2029 - Fabricación de otros productos químicos Estado de situación financiera, co		900724165	SISTEMAS CONSTRUCTIVOS ZOI	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CL 58 21 24	ATLANTICO	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		900900895	MAGTEXTILES SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ KL 3.3 VIA SIBERIA FUNZ CUNDINAMARCA		
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		900931305	SIEMENS HEALTHCARE S.A.S.	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ Cra 11A 94-45 OF 501	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		901044082	ANSELL COLOMBIA S.A.S	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ AV CRA 19 120 71 OFC 4	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		901056917	ANDINO QUIMICA COLOMBIA	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CALLE 77B # 57-103 OFIC ATLANTICO		
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		901067319	PERFORMANCE SPECIALTY PRO	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CL 90 18 53 OF 305 Y 306	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		901071895	ALCOTRA COLOMBIA SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CR 32 # 13 - 49 OF. 404	ANTIOQUIA	
C3312 - Mantenimiento y reparación especial Estado de situación financiera, co		90116466	MHI POWER COLOMBIA S.A.S.	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CR 7 NO. 71 21 TO A P 8	BOGOTA D.C.	
G4774 - Comercio al por menor de otros produ Estado de situación financiera, co		901245375	PANDORA JEWELRY COLOMBIA	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CALLE 127 A 53 A 5 A P 6	BOGOTA D.C.	
C3312 - Mantenimiento y reparación especial Estado de situación financiera, co		901308114	WELLBORE INTEGRITY SOLUTION	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ A# 7 H 114 - 33 ED SCOT/ BOGOTA D.C.		
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		901326481	SIEMENS ENERGY SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ Avenida Carrera 7 # 120-BOGOTA D.C.		
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		901341011	IMPULMEDICOS S.A.S	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ Calle 148 23 45	BOGOTA D.C.	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		901474846	TOLU WORLD SAS	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ CL 15 28 75	VALLE	
G4669 - Comercio al por mayor de otros produ Estado de situación financiera, co		901520578	ECO COLOMBIA S.A.S	2025-12-31	Plenas-Individuales	08. SOCIEDAD POR ACCI/ Carrera 68 D 25 86 Ofic BOGOTA D.C.		
G4669 - Comercio al								

En desarrollo del análisis de la oferta, se adelantó la **solicitud de cotizaciones** a empresas legalmente constituidas que ofrecen el suministro de elementos de protección personal y que desarrollan su actividad bajo el código CIIU 2029-3312-4669--4774.

Como resultado, se evidenció que los precios cotizados se encuentran dentro de los rangos normales del mercado y reflejan condiciones de competitividad, lo cual permite a la entidad contar con información suficiente y objetiva para la estimación del presupuesto oficial del proceso de contratación.


PD JUAN DAVID PLAZA DORADO
Estructurador Técnico


TASD CAROLINA CUESTA
Estructurador Económico