



ANÁLISIS DEL SECTOR

Cali, capital del Valle del Cauca, es una de las principales ciudades industriales y comerciales de Colombia. En 2025, la ciudad consolidó su posición como un hub de innovación industrial, con un crecimiento promedio del 4,5% en sectores clave como la manufactura, la construcción, la agroindustria, la salud y los servicios. Este dinamismo económico ha impulsado el fortalecimiento de la seguridad y salud en el trabajo, con énfasis especial en la señalización de emergencia como herramienta clave para la prevención de incidentes.

La señalización de emergencia en Cali ha cobrado relevancia estratégica conforme a la normatividad colombiana vigente, especialmente la Norma Técnica Colombiana NTC 1461, que establece los requisitos para el diseño, colores, símbolos y ubicación de señales de seguridad industrial. Esta norma, armonizada con los estándares internacionales ISO 3864 y ANSI Z535, garantiza la correcta interpretación de las señales en situaciones críticas. Así mismo, el Decreto 1072 de 2015, compilatorio del Sistema de Gestión de la Seguridad y Salud en el Trabajo (SG-SST), obliga a los empleadores a identificar y señalar adecuadamente los riesgos y rutas de evacuación, como parte de su matriz de peligros y plan de emergencias.

Entre los elementos de señalización más utilizados se encuentran las señales foto luminiscentes de salida de emergencia, rutas de evacuación, puntos de encuentro, extintores, duchas de emergencia, zonas de seguridad y alarmas. Estas deben ser instaladas de acuerdo con la Resolución 0312 de 2019, que establece los estándares mínimos del SG-SST, y supervisadas en cumplimiento del Plan Nacional de Seguridad y Salud en el Trabajo.

La correcta implementación de señalización no solo protege la vida y la integridad de los trabajadores y visitantes, sino que también permite mejorar los tiempos de respuesta ante emergencias, facilita la intervención de cuerpos de socorro y previene sanciones durante auditorías o visitas de inspección.

En 2025, la señalización de emergencia se ha consolidado como un componente fundamental en los entornos laborales de Cali. Esto ha generado oportunidades de crecimiento para empresas especializadas en la fabricación, instalación y mantenimiento de señalización técnica, así como para firmas consultoras que ofrecen capacitación en normativas, simulacros de evacuación y soluciones tecnológicas como señalización digital, realidad aumentada y sistemas de advertencia integrados.

Cali cuenta con una buena variedad de proveedores de extintores, tanto portátiles (tipo ABC, BC, CO₂) como satélite (equipos grandes, rodantes).

Contexto Regional (Valle del Cauca y Cali)

Crecimiento Industrial y de Infraestructura:

En el Valle del Cauca, Cali continúa posicionándose como uno de los principales motores económicos de la región, con un sector industrial y de construcción en constante expansión. La ampliación de la infraestructura, tanto pública como privada, ha incrementado la necesidad de implementar sistemas eficaces de señalización de emergencia, en seguridad industrial, como los extintores satélite ABC como parte de los planes de seguridad exigidos por la normatividad vigente. Sectores como la construcción, la manufactura y la agroindustria, al operar en entornos de alto riesgo, están incorporando con mayor rigurosidad señalética que garantice rutas de evacuación, puntos de encuentro, localización de equipos de emergencia y advertencias de peligro, en cumplimiento con normas como la **NTC 1461**, la **ISO 7010**, y lo establecido en el **Decreto 1072 de 2015** y la **Resolución 0312 de 2019**.

Desafíos Regionales:

La región enfrenta retos económicos derivados de factores como la inflación, la incertidumbre política y la volatilidad del mercado global, los cuales pueden afectar la inversión en sistemas de seguridad física. A pesar de ello, la creciente exigencia legal y la cultura organizacional enfocada en la prevención de riesgos laborales están impulsando a las empresas a destinar recursos a la instalación de señalización de emergencia visible, duradera y adecuada y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC como requisito indispensable en auditorías de seguridad y licitaciones públicas y privadas.

Oportunidades Regionales:

Con la recuperación del empleo en los sectores industriales y de infraestructura, el Valle del Cauca experimenta una mayor implementación de estrategias integrales de seguridad. Esto abre oportunidades para empresas especializadas en diseño, fabricación e instalación de señalización técnica, incluyendo soluciones innovadoras como señalética fotoluminiscente, tecnología QR para planes de emergencia y sistemas inteligentes de alerta visual, seguridad industrial, como los extintores satélite ABC. La modernización normativa y la fiscalización activa por parte de las autoridades laborales también impulsan la estandarización de prácticas de señalización en todos los niveles productivos.

Ejemplos Visuales de Señalización de Emergencia

A continuación, se presentan algunos ejemplos visuales de señalización de emergencia implementada en empresas del Valle del Cauca:

- **Señales de Evacuación y Salida de Emergencia:** Estas señales indican las rutas de evacuación y las salidas de emergencia, esenciales para una evacuación segura y ordenada.
- **Señales de Advertencia y Prohibición:** Utilizadas para alertar sobre riesgos específicos y prohibiciones en ciertas áreas, contribuyendo a la prevención de accidentes.



- **Señales Foto luminiscentes:** Diseñadas para ser visibles en condiciones de poca luz o durante cortes de energía, asegurando que las rutas de evacuación sean fácilmente identificables en todo momento.
- **Mapas de Evacuación:** Proporcionan una visión general de las rutas de evacuación, ubicaciones de equipos de emergencia y puntos de encuentro, facilitando la planificación y ejecución de evacuaciones.

Contexto Departamental (Valle del Cauca)

Proyectos de Infraestructura y Expansión Industrial:

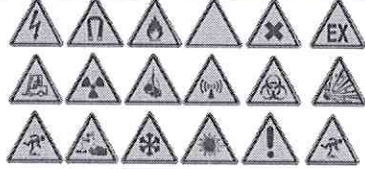
El Valle del Cauca, como uno de los departamentos más relevantes para la economía colombiana, continúa siendo un eje estratégico en el desarrollo industrial y de infraestructura. La construcción de nuevas zonas industriales, así como la ampliación de actividades en sectores como la minería, la agroindustria y la logística, ha incrementado la necesidad de implementar sistemas integrales de señalización de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC. Estos sistemas son fundamentales para garantizar entornos laborales seguros, facilitar la evacuación oportuna en caso de incidentes y cumplir con los requisitos exigidos por la normativa nacional vigente.

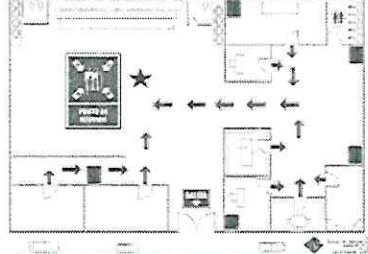
Normativas y Regulaciones Locales:

A nivel departamental, tanto las autoridades como las empresas están alineadas con las regulaciones nacionales en materia de seguridad y salud en el trabajo, que obligan a identificar, señalizar y mantener visibles las rutas de evacuación, salidas de emergencia, puntos de encuentro, y zonas de riesgo. Normas como la NTC 1461, la ISO 7010, el Decreto 1072 de 2015, y la Resolución 0312 de 2019 definen los parámetros técnicos que deben cumplir estos sistemas, tales como colores, símbolos, durabilidad, ubicación estratégica y materiales fotoluminiscentes, especialmente en espacios confinados o con alta concurrencia.

Incentivos y Apoyo a la Innovación:

El gobierno departamental también ha incentivado la modernización de los sistemas de seguridad mediante el apoyo a la adopción de tecnologías avanzadas en señalización. Algunas empresas han comenzado a implementar **señalización digital, interactiva o inteligente**, como pantallas de alerta, códigos QR para planes de evacuación actualizados, y sensores conectados que activan señales visuales o auditivas ante emergencias. Estas innovaciones están alineadas con los estándares internacionales y forman parte de las estrategias de transformación digital y cultura de prevención que el Valle del Cauca está promoviendo.

Tipo de Señal	Función Principal	Características Normativas	Ejemplo Común	Imagen
Señales de evacuación	Indicar rutas y salidas seguras ante una emergencia	Color verde + pictograma blanco / Formato rectangular o cuadrado / Deben ser foto luminiscentes	"Ruta de evacuación" / "Salida de emergencia"	
Señales de equipos contra incendios	Localizar equipos para extinguir incendios	Color rojo + pictograma blanco / Visibles y cercanas al equipo correspondiente	Extintores, mangueras, alarmas	
Señales de advertencia	Advertir sobre riesgos o peligros presentes en un área	Color amarillo + símbolo negro / Triangulares / Ubicadas antes de zonas de riesgo	Riesgo eléctrico, químicos, atmósferas explosivas	
Señales de prohibición	Informar sobre acciones no permitidas por razones de seguridad	Color blanco + pictograma negro en círculo rojo con barra transversal	"Prohibido fumar" / "No ingresar sin autorización"	
Señales de obligación	Indicar acciones obligatorias en una zona para prevenir accidentes	Color azul + símbolo blanco / Obligatorias para ingreso a ciertas áreas	"Usar pasamanos" / "Mantenga la puerta cerrada"	

Señales de ubicación	Mostrar ubicación de puntos de encuentro, zonas seguras, salidas	Combinación de colores normativos / Asociadas a planos de evacuación y mapas	"Punto de encuentro" / "Zona segura"	
Mapas de evacuación	Mostrar el recorrido completo de evacuación y localización de elementos	Deben estar en zonas visibles / Indicar "usted está aquí" / Actualizados regularmente	Mapas en entradas principales y pasillos	

Contexto Nacional (Colombia)

En 2025, Colombia experimenta un entorno económico moderadamente positivo, con un crecimiento proyectado del Producto Interno Bruto (PIB) del 2,6% y una inflación controlada del 5,20%. Este contexto ha favorecido la ejecución de proyectos de infraestructura, industriales y de servicios, lo que ha incrementado la necesidad de fortalecer los sistemas de **señalización de emergencia** como componente esencial de la gestión del riesgo en ambientes laborales y espacios públicos.

El cumplimiento de normativas nacionales, como el **Decreto 1072 de 2015**, la **Resolución 0312 de 2019**, y las normas técnicas **NTC 1461** e **ISO 7010**, exige que las empresas y entidades públicas implementen sistemas visibles, claros y actualizados de señalización para guiar a las personas durante situaciones de emergencia. Esto incluye la instalación obligatoria de señales para salidas de emergencia, rutas de evacuación, puntos de encuentro, zonas de riesgo y localización de equipos contra incendios.

En los sectores de la construcción, manufactura, educación, salud, comercio y transporte, la señalización de emergencia se ha convertido en una herramienta clave para cumplir con los estándares de seguridad ocupacional y protección civil. Las autoridades de inspección, vigilancia y control han intensificado los procesos de verificación del cumplimiento normativo, lo que ha generado una creciente demanda de soluciones integradas de señalización, incluyendo tecnologías fotos luminiscentes, digitales e interactivas.

A nivel nacional, también se observa una tendencia hacia la modernización de los sistemas de señalización, con el uso de señales inteligentes que se integran con sensores, alarmas automáticas y plataformas de gestión de emergencias. Esta transformación responde tanto a exigencias regulatorias como al compromiso de las organizaciones con la seguridad de los trabajadores y usuarios, especialmente en contextos urbanos densamente poblados o instalaciones de alta afluencia.

Por otro lado La seguridad industrial es un requisito obligatorio en empresas de todos los sectores, y está regulada por el Sistema General de Riesgos Laborales y el Ministerio del Trabajo, **en** conjunto con organismos técnicos como el ICONTEC y cuerpos de bomberos.

Las normas colombianas exigen la instalación y mantenimiento de sistemas de protección contra incendios, incluyendo extintores, detectores, señalización y planes de evacuación.

El Decreto 1072 de 2015 (SST - Sistema de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo) obliga a las empresas a implementar medidas de protección contra riesgos como incendios, caídas, explosiones, etc.

Esto ha impulsado el crecimiento del mercado de extintores tipo ABC, tanto portátiles como satélite (de gran capacidad).

ASPECTOS GENERALES:

El sistema de **señalización de emergencia** y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC en Cali y el Valle del Cauca enfrenta diversas dinámicas económicas, técnicas y regulatorias que influyen en su implementación y mejora continua. Este análisis proporciona una visión integral del contexto regional en 2025, destacando los factores clave que impulsan su desarrollo.

Aspectos Económicos

Demanda de señalización de emergencia en la región:

En 2025, sectores como la **construcción**, la **manufactura**, la **salud**, la **educación** y la **infraestructura pública** continúan siendo impulsores claves en la implementación de sistemas de señalización de emergencia. La normativa vigente exige la instalación de señalética visible, duradera y acorde a estándares técnicos (como la **NTC 1461** y la **ISO 7010**) en todas las edificaciones que manejen afluencia de personas o riesgo operativo. Esta necesidad ha incentivado el crecimiento de empresas especializadas en señalización y tecnología aplicada a la seguridad.

Impacto económico:

A pesar de una ligera desaceleración económica e inflación controlada en el Valle del Cauca, la inversión en sistemas de **gestión de emergencias**



incluyendo señalización física, digital y foto luminiscente— se mantiene activa. Esto responde tanto a exigencias regulatorias como a la creciente conciencia empresarial sobre la prevención de incidentes y la protección de vidas humanas. La infraestructura en expansión y los proyectos urbanos y rurales siguen siendo motores clave en la demanda de señalización de evacuación, rutas seguras, salidas de emergencia, puntos de encuentro y zonas seguras y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC

Técnicos:

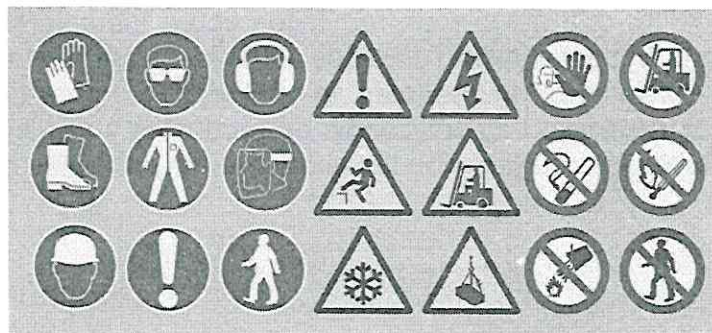
Innovación en señalización de emergencia:

En 2025, se observa una marcada tendencia hacia la incorporación de tecnologías avanzadas en los sistemas de señalización de emergencia. Las empresas están adoptando **señalización digital, interactiva y fotoluminiscente**, que mejora la visibilidad en situaciones de corte eléctrico o evacuación nocturna. Algunas soluciones modernas incluyen **pantallas electrónicas dinámicas, sensores de humo o calor que activan señalizaciones automáticas**, y códigos QR que dirigen a los usuarios a planes de evacuación actualizados. Estas innovaciones fortalecen la capacidad de respuesta ante emergencias y aumentan la eficiencia de los planes de contingencia.



Normativas:

Las empresas deben cumplir con las exigencias de la legislación colombiana vigente, que regula la implementación de señalización de seguridad en todos los entornos laborales. Normas como la **NTC 1461**, la **ISO 7010**, el **Decreto 1072 de 2015** y la **Resolución 0312 de 2019** establecen los requisitos técnicos para colores, formas, símbolos y ubicación de las señales y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC. Estas disposiciones son fiscalizadas por el Ministerio de Trabajo y otras entidades de control, y su cumplimiento es obligatorio para evitar sanciones y garantizar la protección de trabajadores, visitantes y usuarios.



Estudio de Mercado y Oferta de Servicios Especializados – Señalización de Emergencia (2025)

Competencia en el mercado local y global:

En 2025, la competencia en el sector de señalización de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC ha crecido de manera significativa. Fabricantes y proveedores locales en Cali y el Valle del Cauca están fortaleciendo su portafolio de soluciones para cumplir con las exigencias normativas y técnicas del mercado nacional. Al mismo tiempo, empresas internacionales —especialmente de países como Brasil, México, Alemania y Estados Unidos— tienen una presencia destacada en el suministro de señalización certificada bajo normas ISO, introduciendo productos tecnológicos e innovadores al mercado colombiano.

Oferta especializada:

Las empresas locales han empezado a diversificar su oferta hacia servicios más completos, que incluyen diseño de rutas de evacuación, instalación de señalización foto luminiscente, mantenimiento preventivo, capacitación en planes de emergencia, asesoría y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC para cumplir con las normativas legales. Además, se observan alianzas estratégicas con sectores como la construcción, manufactura, salud, educación y logística, que demandan soluciones personalizadas y efectivas para mejorar la seguridad y la capacidad de respuesta ante emergencias.

Aspectos Regulatorios y Legales – Señalización de Emergencia (2025)

Regulación y Normatividad:

Legislación sobre salud ocupacional y gestión del riesgo: En Colombia, normativas como la Ley 1562 de 2012, el Decreto 1072 de 2015, y la Resolución 0312 de 2019 siguen siendo fundamentales para la gestión integral de la seguridad y salud en el trabajo. En 2025, estas leyes exigen que todas las organizaciones implementen sistemas adecuados de señalización de emergencia como parte de sus planes de prevención y evacuación. Esto incluye la instalación de señalética para salidas de emergencia, rutas de evacuación, zonas de seguridad y puntos de encuentro, de acuerdo con estándares nacionales e internacionales. NTC 3808 Extintores sobre ruedas o tipo satélite: requisitos de fabricación, capacidad y prueba.

Certificación y estándares de calidad:

La señalización de emergencia debe cumplir con normas técnicas como la NTC 1461, NTC 1692 y la ISO 7010, que establecen requisitos sobre los colores, formas, materiales y símbolos a utilizar. El cumplimiento de estos estándares asegura la visibilidad, durabilidad y comprensión universal de las señales, lo cual es clave para una respuesta eficaz en situaciones de emergencia. La certificación de productos y servicios garantiza su calidad y permite a las empresas cumplir con las auditorías de entidades de control.



NTC 3808 Extintores sobre ruedas o tipo satélite: requisitos de fabricación, capacidad y prueba.

Importancia para las Empresas:

El cumplimiento normativo en señalización de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC se ha convertido en una obligación estratégica para las organizaciones. Implementar correctamente estas señales y ubicación de extintores no solo reduce riesgos en situaciones críticas, sino que también mejora la imagen institucional, evita sanciones legales y fortalece la cultura de prevención. Una señalización clara y visible es esencial para proteger vidas y garantizar el funcionamiento seguro de espacios públicos y privados.

Tendencias Actuales

Tecnología y sostenibilidad:

En 2025, la señalización de emergencia incorpora cada vez más tecnología de vanguardia, como sistemas foto luminiscentes, digitales, activados por sensores, y señalización conectada a plataformas de monitoreo en tiempo real. Asimismo, se prioriza el uso de materiales ecológicos, reciclables y con bajo impacto ambiental, en línea con las políticas de sostenibilidad adoptadas por muchas empresas.

Desafíos y Oportunidades

Desafíos:

Uno de los principales retos es la falta de conciencia en algunas organizaciones sobre la importancia de implementar señalización y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC conforme a la normativa técnica. En muchos casos, se utilizan señales improvisadas o mal ubicadas, lo que pone en riesgo la seguridad de las personas. Además, la competencia entre proveedores nacionales e internacionales exige altos niveles de calidad, innovación y cumplimiento regulatorio.

Oportunidades:

La creciente conciencia sobre la gestión del riesgo y la seguridad en espacios laborales y públicos abre nuevas oportunidades de innovación en el diseño, instalación y mantenimiento de señalización de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC. Las alianzas con sectores como salud, educación, industria y construcción permiten desarrollar soluciones personalizadas. Asimismo, la expansión de infraestructura en Colombia y la obligatoriedad del cumplimiento legal impulsan el crecimiento del mercado regional.

ASPECTOS MACROECONÓMICOS:

En 2025, los aspectos macroeconómicos que afectan al sector de señalización de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC en Cali y el Valle del Cauca deben ser considerados dentro de un panorama de crecimiento económico moderado, con retos en la estabilidad fiscal y nuevas exigencias normativas. A continuación, se presenta un análisis detallado de las variables clave:

PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB):

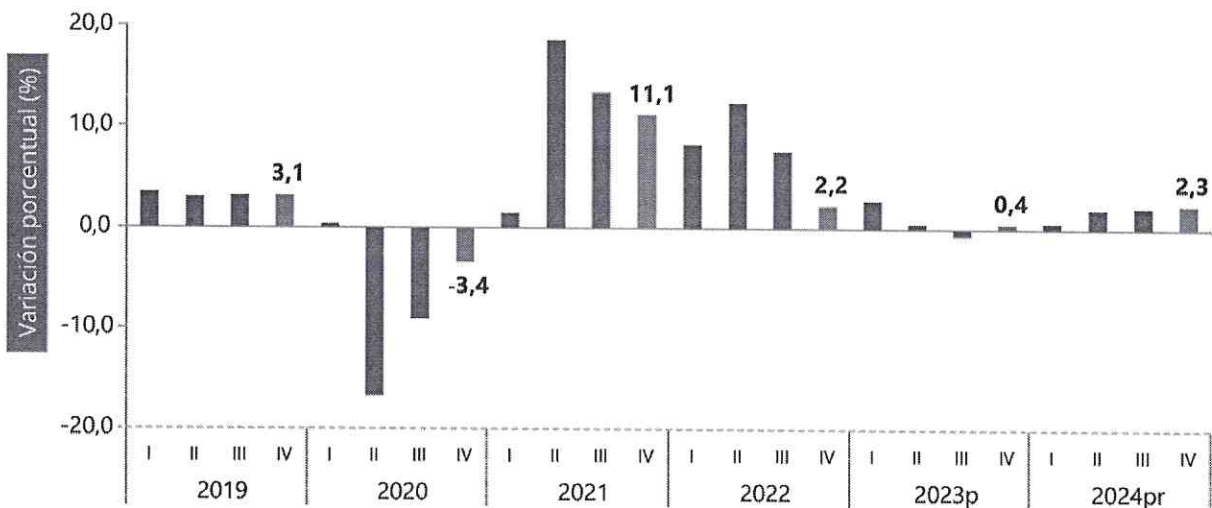
Crecimiento económico: En 2025 Cali y el Valle del Cauca mantienen un crecimiento del PIB regional cercano al 3,8%, impulsado por los sectores de infraestructura, transporte, servicios logísticos y manufactura. Este dinamismo ha generado una mayor exigencia en la implementación de sistemas efectivos de señalización de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC en proyectos públicos, edificaciones empresariales y espacios de uso masivo.

Relevancia para la señalización de emergencia:

El aumento de obras civiles y proyectos de urbanismo exige un mayor cumplimiento de los requisitos legales en materia de señalización y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC, generando oportunidades de crecimiento para proveedores de soluciones de seguridad visual, tanto en entornos laborales como comunitarios.

Producto Interno Bruto (PIB)

Tasas de crecimiento anual en volumen¹
2019-I / 2024^{pr} - IV



DANE - PIB Información técnica. (s/f). Gov.co. Recuperado el 5 de mayo de 2025, de <https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/cuentas-nacionales/cuentas-nacionales-trimestrales/pib-informacion-tecnica>



En el cuarto trimestre de 2024^{pr}, el Producto Interno Bruto en su serie original, crece 2,3% respecto al mismo periodo de 2023^p. Las actividades económicas que más contribuyen a la dinámica del valor agregado son:

- **Comercio al por mayor y al por menor;** reparación de vehículos automotores y motocicletas; Transporte y almacenamiento; Alojamiento y servicios de comida crece 4,4% (contribuye 1,0 puntos porcentuales a la variación anual).
- **Administración pública y defensa;** planes de seguridad social de afiliación obligatoria; Educación; Actividades de atención de la salud humana y de servicios sociales crece 4,0% (contribuye 0,7 puntos porcentuales a la variación anual).
- Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca crece 6,5% (contribuye 0,6 puntos porcentuales a la variación anual).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR (IPC)

Inflación:

La inflación en Colombia en 2025 se mantiene en un promedio controlado del 5,2%. Este comportamiento impacta el poder adquisitivo de empresas y consumidores, pero no frena la inversión en medidas obligatorias como la señalización de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC.

Tendencias en el IPC:

Los precios de productos tecnológicos y sostenibles para señalización han aumentado ligeramente, debido a la mayor demanda y el tipo de cambio, aunque la competencia en el mercado ha permitido mantener una oferta variada.

Índice de Precios al Consumidor (IPC)

Variación mensual, año corrido y anual
Total nacional
2024 - 2025 (marzo)

IPC	Marzo					
	Variación mensual		Variación Año corrido		Variación Anual	
	2024	2025	2024	2025	2024	2025
IPC total	0,70	0,52	2,73	2,62	7,36	5,09

DANE - IPC información técnica. (s/f). Gov.co. Recuperado el 5 de mayo de 2025, de <https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/precios-y-costos/indice-de-precios-al-consumidor-ipc/ipc-informacion-tecnica>

- ❖ En marzo de 2025 la variación mensual del IPC fue 0,52%, la variación año corrido fue 2,62% y la anual 5,09%.

- ❖ En marzo de 2025 la variación anual del IPC fue 5,09%, es decir, 2,27 puntos porcentuales menor que la reportada en el mismo periodo del año anterior, cuando fue de 7,36%.
- ❖ El comportamiento mensual del IPC total en marzo de 2025 (0,52%) se explicó principalmente por la variación mensual de las divisiones Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles y Alimentos y bebidas no alcohólicas. Las mayores variaciones se presentaron en las divisiones Salud (1,01%) y Alimentos y bebidas no alcohólicas (0,86%).

ÍNDICE DE PRECIOS AL PRODUCTOR (IPP)

Costos de producción:

Los costos de producción para elementos de señalización han incrementado moderadamente, especialmente en materiales importados (aluminio, pigmentos foto luminiscentes, sistemas electrónicos) y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC

Impacto en los proveedores:

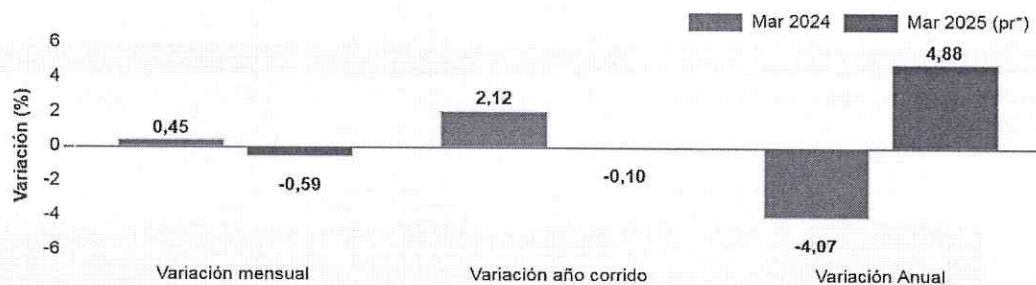
Los proveedores nacionales enfrentan el reto de ajustar precios sin sacrificar la calidad ni el cumplimiento normativo, buscando alternativas de fabricación más eficientes y sostenibles.

El IPP de la producción nacional, en marzo de 2025 presentó una variación de -0,59% respecto a febrero de 2025.

Índice de Precios del Productor (IPP)

Variación mensual, año corrido y anual

Marzo de 2025 (Pr*) - Marzo de 2024



DANE - Índice de precios del productor (IPP). (s/f). Gov.co. Recuperado el 5 de mayo de 2025, de <https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/precios-y-costos/indice-de-precios-del-productor-ipp>

En marzo de 2025, el único sector que registró una variación negativa fue Explotación de minas y canteras con -4,15%. Los sectores de Industrias manufactureras (0,00%) y

Agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca (0,00%) presentaron variaciones superiores a la media (-0,59%).

TASA REPRESENTATIVA DEL MERCADO (TRM)

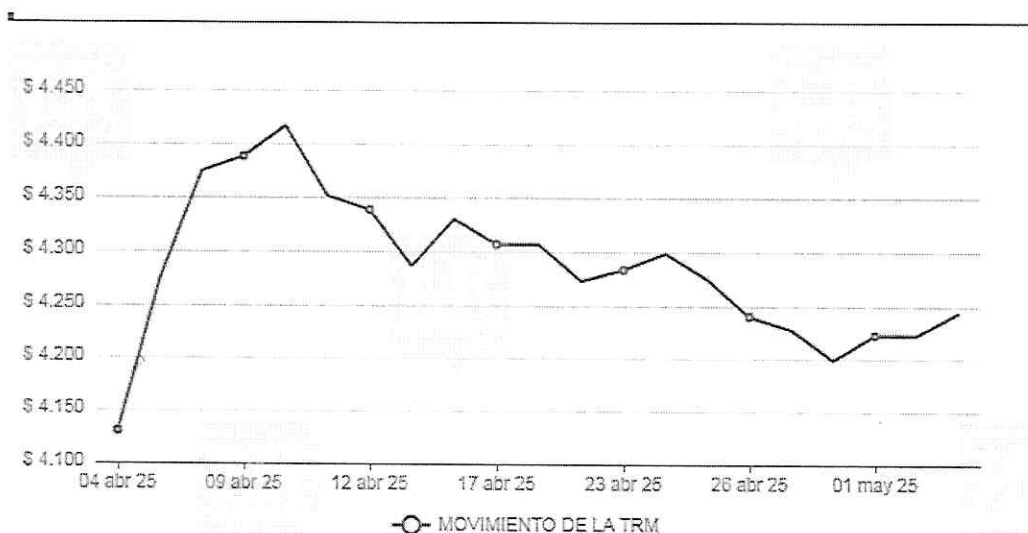
Impacto en las importaciones:

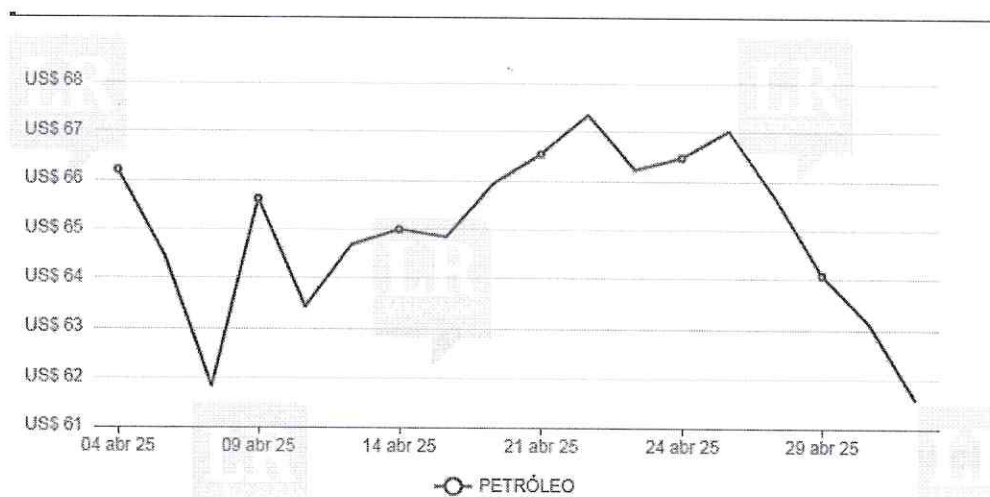
La TRM promedio en 2025 ha sido volátil, afectando el costo de tecnologías importadas como señales electrónicas, materiales foto luminiscentes y sistemas inteligentes de emergencia.



Importación de tecnología y productos de calidad:

Pese al impacto cambiario, se mantiene la entrada de productos de alta especificación técnica desde EE. UU., Europa y Asia, incentivando la modernización de las soluciones disponibles en el mercado colombiano.





El dólar cerró sobre \$4.280 mientras hay concesiones comerciales con Estados Unidos. (2025, mayo 5). Diario La República. <https://www.larepublica.co/finanzas/precios-dolar-y-petroleo-hoy-5-de-mayo-de-2025-4125818>

DOLAR SPOT

\$ 4.301,20 ↑

+\$ 51,20 +1,20 %

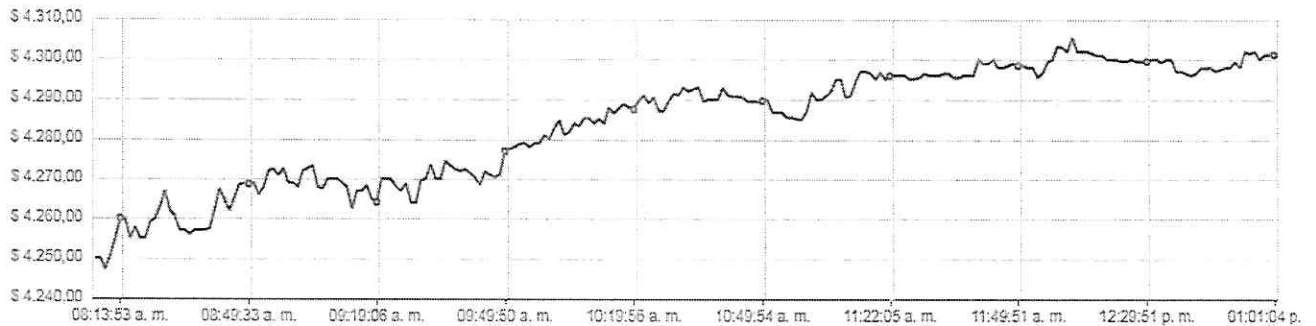
PRECIO DE APERTURA
\$ 4.250,00

PRECIO PROMEDIO
\$ 4.283,77

PRECIO MÁXIMO
\$ 4.307,00

PRECIO MÍNIMO
\$ 4.247,25

NÚMERO DE TRANSACCIONES
1.702



1D 1M 5 6M 1A

Fecha: 05/05/2025 Hora: 01:01:04 PM

Fuente: Set-FX

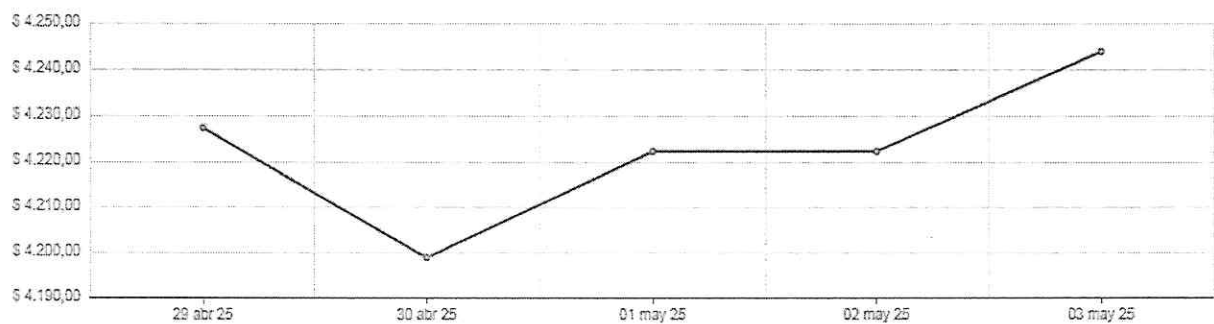
TRM

03/05/2025

\$ 4.243,80 ↑ **+\$ 21,55 +0,51 %**

CASAS DE CAMBIO

COMPRA	VENTA
\$ 4.128	\$ 4.258



1M 5 6M 1A

Fuente: Superfinanciera

COMERCIO INTERNACIONAL

Exportaciones e importaciones:

El comercio exterior presenta estabilidad, con importaciones dirigidas al sector de tecnología aplicada a la seguridad. La señalización de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC forma parte de los insumos especializados para proyectos con estándares internacionales.

Tendencias del comercio internacional:

Se consolida la tendencia hacia productos **certificados**, con tecnologías limpias, duraderas y compatibles con estándares ISO e internacionales, en línea con proyectos de infraestructura regionales y convenios multinacionales.

Exportaciones

Información febrero 2025

De acuerdo con la información de exportaciones procesada por el DANE y la DIAN, en febrero de 2025 las ventas externas del país fueron US\$3.780,3 millones FOB y presentaron una disminución de 0,8% en relación con febrero de 2024; este resultado se debió principalmente a la caída de -17,5% en las ventas externas del grupo de Combustibles y productos de industrias extractivas.



Exportaciones. (s/f). Gov.co. Recuperado el 5 de mayo de 2025, de <https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/comercio-internacional/exportaciones>

En el mes de referencia, las exportaciones de Combustibles y productos de industrias extractivas participaron con 39,7% del valor FOB total de las exportaciones; así mismo,

Agropecuarios, alimentos y bebidas con 30,3%, Manufacturas con 21,6%, y Otros sectores con 8,5%.

En febrero de 2025 se exportaron 11,4 millones de barriles de petróleo crudo, lo que representó una caída de 8,4% frente a febrero de 2024

Importaciones

Información febrero 2025

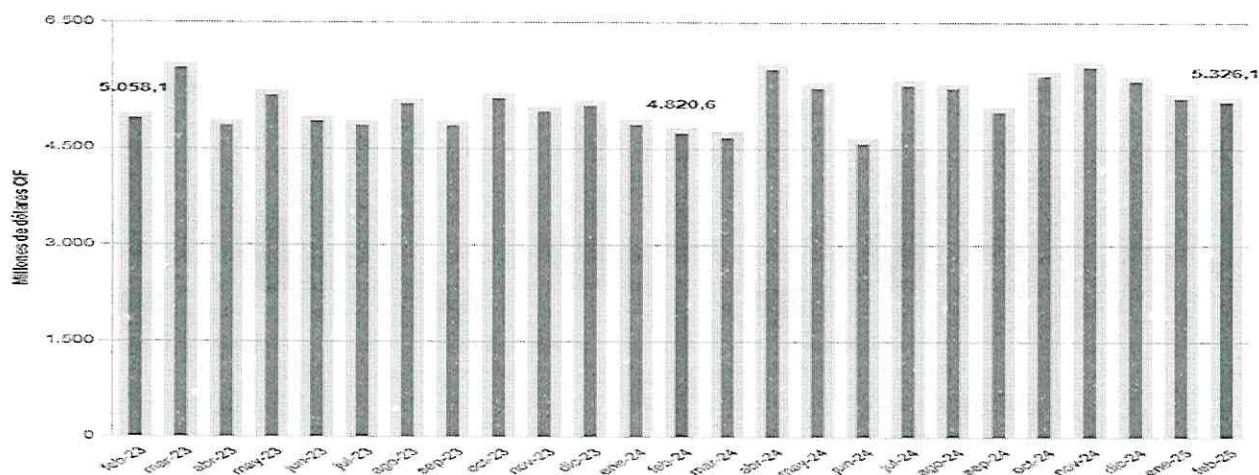
De acuerdo con las declaraciones de importación registradas ante la DIAN en febrero de 2025, las importaciones fueron US\$5.326,1 millones CIF y presentaron un crecimiento de 10,5% con relación al mismo mes de 2024. Este comportamiento obedeció principalmente al aumento de 51,7% en el grupo de Combustibles y productos de las industrias extractivas.

Importaciones

Valor CIF de las importaciones (Millones de dólares CIF)

Total nacional

Febrero 2023 – febrero 2025P



Importaciones. (s/f). Gov.co. Recuperado el 5 de mayo de 2025, de <https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/comercio-internacional/importaciones>

En febrero de 2025, las importaciones de Manufacturas participaron con 72,0% del valor CIF total de las importaciones, seguido por Agropecuarios, alimentos y bebidas con 15,1%, Combustibles y productos de las industrias extractivas con 12,9% y Otros sectores con 0,1%.

COMERCIO INTERNO

Mercado local y regional:

La demanda interna de señalización de emergencia y seguridad industrial, como los

extintores satélite ABC crece en ciudades intermedias y zonas industriales, a medida que se fortalecen las inspecciones laborales y las normas sobre evacuación y protección.

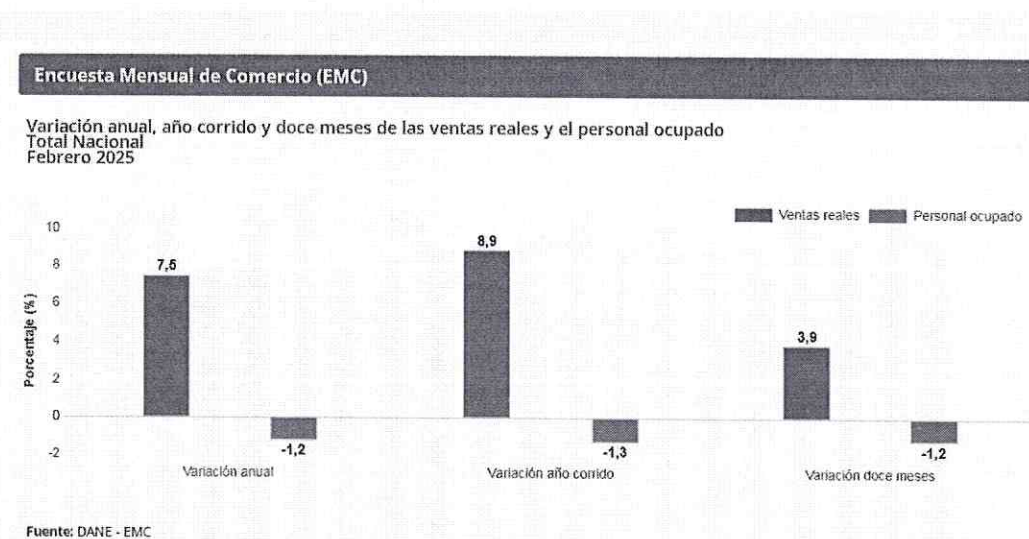
Crecimiento del mercado interno:

Programas de inversión pública, nuevas construcciones y renovación de espacios institucionales impulsan el mercado local, favoreciendo a empresas que ofrecen señalización conforme a la normativa técnica nacional.

Encuesta Mensual de Comercio (EMC)

La Encuesta Mensual de Comercio (EMC) proporciona los principales indicadores sobre la evolución de la actividad comercial del país, por medio de resultados del comercio al por menor, comercio al por mayor y de vehículos, al generar información sobre variables como ventas, personal ocupado y sueldos y salarios. También presenta resultados sobre Grandes Almacenes e Hipermercados y ventas realizadas por las ensambladoras e importadoras de vehículos.

Información febrero 2025



En febrero de 2025, las ventas reales del comercio minorista aumentaron 7,5% y el personal ocupado decreció 1,2% en relación con el mismo mes de 2024. Excluyendo el comercio de combustibles, la variación de las ventas reales del sector fue de 10,2%.

SECTOR SERVICIOS

Impacto de la seguridad en el sector servicios:

En hospitales, centros comerciales, universidades y hoteles, la señalización de emergencia

y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC ha cobrado especial relevancia por ser obligatoria para operaciones seguras y cumplimiento normativo.

Tendencias:

Crece la implementación de señalética digital y adaptativa, especialmente en centros de atención masiva, donde las condiciones de evacuación deben ser visibles, comprensibles y accesibles para todo tipo de usuarios.



<https://www.bancolombia.com/empresas/capital-inteligente/actualidad-economica-sectorial/actualizacion-proyecciones-sectoriales-colombia-2024>

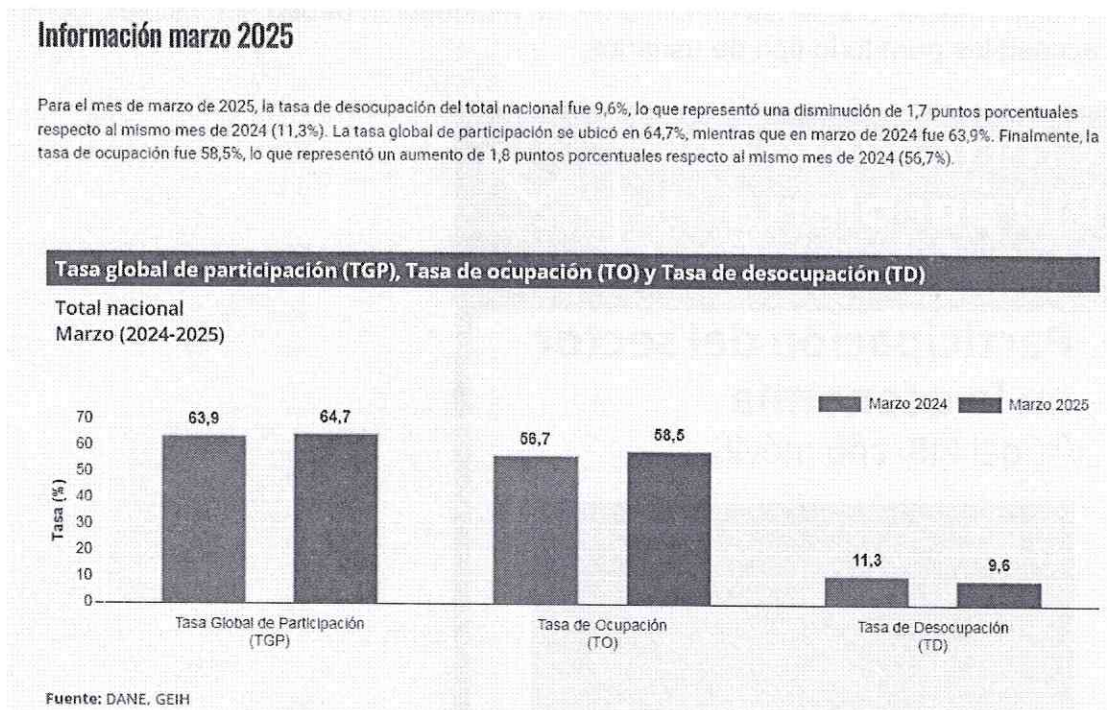
DESEMPLEO

Tasa de desempleo:

En 2025, la tasa de desempleo se ubica en 9,8%, mostrando una leve mejoría respecto al año anterior.

Reactivación laboral:

El crecimiento de sectores como la construcción, manufactura ligera y servicios educativos genera empleos directos e indirectos en actividades relacionadas con la instalación y mantenimiento de señalización de seguridad y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC.



<https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/mercado-laboral/empleo-y-desempleo#empleo-y-desocupacion>

En marzo de 2025, la tasa de desocupación en el total de las 13 ciudades y áreas metropolitanas fue 9,3%, lo que representó una disminución de 1,4 puntos porcentuales respecto al mismo mes de 2024 (10,8%). La tasa global de participación se ubicó en 67,4% y la tasa de ocupación en 61,1%, mientras que en marzo de 2024 estas tasas fueron 67,1% y 59,9%, respectivamente.

PERSPECTIVA DE LA ECONOMÍA MUNDIAL

Impacto de la economía global:

La recuperación económica global ha impulsado inversiones extranjeras en infraestructura y logística, trayendo consigo la necesidad de cumplir con estándares internacionales de señalización en operaciones locales.

Tendencias internacionales:

Aumenta el uso de señalización basada en inteligencia artificial, realidad aumentada y conectividad IoT, lo que podría llegar al mercado colombiano en el corto y mediano plazo, incentivando una modernización del sector

Proyecciones de crecimiento de Perspectivas de la economía mundial

(PIB real, variación porcentual anual)	PROYECCIONES		
	2023	2024	2025
Producto mundial	3,3	3,2	3,2
Economías avanzadas	1,7	1,8	1,8
Estados Unidos	2,9	2,8	2,2
Zona del euro	0,4	0,8	1,2
Alemania	-0,3	0,0	0,8
Francia	1,1	1,1	1,1
Italia	0,7	0,7	0,8
España	2,7	2,9	2,1
Japón	1,7	0,3	1,1
Reino Unido	0,3	1,1	1,5
Canadá	1,2	1,3	2,4
Otras economías avanzadas	1,8	2,1	2,2
Economías emergentes y en desarrollo	4,4	4,2	4,2
Economías emergentes y en desarrollo de Asia	5,7	5,3	5,0
China	5,2	4,8	4,5
India	8,2	7,0	6,5
Economías emergentes y en desarrollo de Europa	3,3	3,2	2,2
Rusia	3,6	3,6	1,3
América Latina y el Caribe	2,2	2,1	2,5
Brasil	2,9	3,0	2,2
México	3,2	1,5	1,3
Oriente Medio y Asia Central	2,1	2,4	3,9
Arabia Saudita	-0,8	1,5	4,6
África subsahariana	3,6	3,6	4,2
Nigeria	2,9	2,9	3,2
Sudáfrica	0,7	1,1	1,5
Partidas informativas			
Economías emergentes y de ingreso mediano	4,4	4,2	4,2
Países en desarrollo de ingreso bajo	4,1	4,0	4,7

Fuente: FMI, *Perspectivas de la economía mundial*, octubre de 2024.

Nota: En el caso de India, los datos y pronósticos se presentan en base al ejercicio fiscal; el ejercicio fiscal 2023/24 (que comienza en abril de 2023) se muestra en la columna de 2023. Las proyecciones de crecimiento para India son 7,3% en 2024 y 6,5% en 2025 en base al año calendario.

En el contexto del proceso de contratación de sistemas de señalización de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC en Cali y el Valle del Cauca, es fundamental considerar una serie de aspectos técnicos, normativos y organizacionales que afectan tanto a la industria local como a los mecanismos de adquisición en el sector público y privado.

1. Agremiaciones y Federaciones

Asociaciones empresariales: Existen diversas organizaciones que agrupan a proveedores, fabricantes y consultores especializados en señalización de seguridad y emergencias y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC en Colombia. Estas asociaciones, como la Cámara Colombiana de la Industria de la Seguridad (CCIS) y la ANDI (en sus seccionales de infraestructura y construcción), juegan un papel clave al promover la adopción de buenas prácticas, cumplimiento normativo y estandarización de productos y servicios relacionados con la señalización.

Normativas y certificaciones: Estas entidades trabajan de la mano con el gobierno nacional y entes reguladores para asegurar que las soluciones de señalización cumplan con las normativas vigentes como la **NTC 1461**, la **ISO 7010**, la **NTC 1692**, así como lo estipulado en el **Decreto 1072 de 2015** y la **Resolución 0312 de 2019**. Las empresas vinculadas a estas asociaciones suelen tener ventajas en procesos de contratación pública y privada debido a su acreditación técnica, cumplimiento de estándares y experiencia comprobada.

Participación en licitaciones públicas: Las agremiaciones también brindan apoyo técnico a sus afiliados para facilitar su participación en **procesos de contratación pública**, tanto a nivel departamental como nacional. Este acompañamiento puede incluir capacitaciones sobre el uso de SECOP II, alineación con los lineamientos del **Decreto 1082 de 2015**, y preparación de documentación técnica que garantice la elegibilidad en contratos relacionados con señalización para empresas, edificaciones públicas, hospitales, centros educativos e infraestructuras críticas.

2. Comportamiento Específico del Sector

Competencia en el mercado:

El sector de señalización de emergencia en 2025 está compuesto por una amplia variedad de actores, incluyendo fabricantes nacionales, integradores de sistemas, consultores técnicos e importadores de tecnologías especializadas. Esta diversidad genera un entorno altamente competitivo, en el que las empresas deben ofrecer productos certificados, de alta durabilidad y cumplimiento normativo, a precios competitivos para asegurar su participación en procesos de contratación pública y privada.

Mientras que las grandes compañías multinacionales tienden a tener ventajas relacionadas con escalas de producción y tecnología avanzada, los proveedores locales destacan por su conocimiento del marco regulatorio nacional, atención personalizada, agilidad logística y adaptabilidad a las necesidades regionales.



Ciclo de renovación de señalización:

Los sistemas de señalización de emergencia, tales como luminarias autónomas, señales fotos luminiscentes, dispositivos auditivos y rutas de evacuación visuales, tienen un ciclo de mantenimiento y renovación definido por su vida útil, actualizaciones normativas y condiciones de exposición ambiental.

En sectores como infraestructura hospitalaria, industria pesada y transporte masivo, este ciclo de actualización es crítico y está normado por revisiones periódicas establecidas por entidades como el **Consejo Colombiano de Seguridad** y los lineamientos técnicos del **SG-SST**. Esto incide directamente en la planificación de compras, licitaciones y presupuestos de mantenimiento.

Demanda impulsada por sectores claves:

La demanda de señalización de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC está impulsada especialmente por sectores donde el cumplimiento normativo es obligatorio y supervisado, tales como:

- ❖ **Construcción y edificaciones públicas** (centros educativos, hospitales, terminales)
- ❖ **Industria manufacturera y química**
- ❖ **Transporte y logística**
- ❖ **Centros comerciales, estadios y eventos masivos**

Cada uno de estos sectores requiere soluciones específicas, desde sistemas foto luminiscente para apagones, hasta señalización digital con respaldo de batería en entornos críticos. Por tanto, los procesos de contratación deben estar alineados con las características técnicas de cada entorno, priorizando la visibilidad, la resistencia al fuego, la autonomía energética y la claridad del mensaje visual.

3. Estadísticas Generales del Sector

Crecimiento del sector:

El sector de señalización de emergencia en 2025 está compuesto por una amplia variedad de actores, incluyendo fabricantes nacionales, integradores de sistemas, consultores técnicos e importadores de tecnologías especializadas. Esta diversidad genera un entorno altamente competitivo, en el que las empresas deben ofrecer productos certificados, de alta durabilidad y cumplimiento normativo, a precios competitivos para asegurar su participación en procesos de contratación pública y privada.

Mientras que las grandes compañías multinacionales tienden a tener ventajas relacionadas con escalas de producción y tecnología avanzada, los proveedores

locales destacan por su conocimiento del marco regulatorio nacional, atención personalizada, agilidad logística y adaptabilidad a las necesidades regionales.

Mercado de importación:

En 2025, el mercado de importación de señalización de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC en Colombia ha experimentado un crecimiento significativo, impulsado por la necesidad de cumplir con estándares internacionales, la modernización de infraestructuras y la adopción de tecnologías avanzadas en sistemas de seguridad.

Principales Países Proveedores

Colombia importa una variedad de productos de señalización de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC de países con tecnologías avanzadas en seguridad industrial. Entre los principales proveedores se destacan:

- ❖ **Estados Unidos y Canadá:** Equipos electrónicos de señalización inteligente, paneles LED de evacuación y sistemas de monitoreo en tiempo real.
- ❖ **Europa (Alemania, España, Francia):** Señalización fotoluminiscente de alto rendimiento, pictogramas normalizados bajo la ISO 7010 y materiales resistentes a ambientes extremos.
- ❖ **Asia (China, Japón, Corea del Sur):** Producción masiva de señalización estándar, dispositivos digitales de alerta y señalización con sensores activados por emergencia.

Productos Importados más Demandados

Las empresas colombianas están importando cada vez más soluciones especializadas en señalización de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC, destacándose:

- **Señalización foto luminiscente de última generación** con mayor duración y brillo en ausencia de luz.
- **Sistemas electrónicos de evacuación y alarmas visuales** con integración en redes inteligentes de seguridad.
- **Pantallas dinámicas de evacuación** que actualizan rutas en tiempo real según el tipo de emergencia.
- **Dispositivos de señalización digital conectados a IoT**, que permiten monitoreo remoto y gestión centralizada en edificios de gran tamaño.

Impacto del Tipo de Cambio y Regulaciones en Importaciones



El comportamiento de la Tasa Representativa del Mercado (TRM) en 2025 ha generado ajustes en los costos de importación, especialmente en productos de alta tecnología. Sin embargo, la demanda sigue en aumento debido a la obligatoriedad del cumplimiento normativo en proyectos de construcción, transporte y espacios de uso público.

Las importaciones de señalización deben cumplir con las regulaciones de calidad establecidas en la NTC 1461, la ISO 7010 y los lineamientos del Ministerio de Trabajo y la Unidad Nacional para la Gestión del Riesgo de Desastres (UNGRD), garantizando su correcta implementación en el país.

Tendencias en la señalización de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC:

En 2025, la señalización de emergencia en Colombia ha evolucionado notablemente debido a nuevas exigencias normativas y una mayor conciencia sobre la seguridad en espacios laborales y públicos. Las señales deben cumplir con estándares como la NTC 1461 y la ISO 7010, siendo obligatorias en rutas de evacuación, salidas de emergencia y zonas de riesgo, según lo establecido en el Decreto 1072 de 2015 y la Resolución 0312 de 2019. Se ha incrementado el uso de materiales fotoluminiscentes y reflectivos que garantizan visibilidad en condiciones de baja iluminación, así como tecnologías integradas con sensores y alarmas que mejoran la respuesta ante emergencias. Además, se promueve el uso de materiales reciclables y tintas ecológicas en la fabricación de señales, impulsando prácticas sostenibles. La señalización también se ha especializado según el tipo de entorno, como hospitales, industrias o centros comerciales, y las autoridades exigen su correcta instalación, mantenimiento y actualización como parte esencial del Sistema de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo (SG-SST).

4. Aspectos Específicos del Proceso de Contratación

- ❖ En 2025, el proceso de contratación de señalizaciones de emergencia en Colombia está regido por un marco normativo y técnico que busca garantizar la seguridad y eficacia en la implementación de estos sistemas. Las entidades públicas y privadas deben cumplir con las especificaciones establecidas en normativas como la Resolución 40117 de 2024 del Ministerio de Minas y Energía, que adopta estándares internacionales como la IEC 60417 para símbolos de riesgo eléctrico y la ISO 7010 para la clasificación y diseño de señales de seguridad.
- ❖ Los procesos de contratación requieren que los proveedores presenten propuestas técnicas detalladas, incluyendo fichas técnicas de los productos, garantías de calidad y cumplimiento de las especificaciones exigidas. Además, se evalúa la experiencia del proveedor en contratos similares y su capacidad para entregar e instalar las señalizaciones en los plazos establecidos. Es común que se exijan garantías que cubran el cumplimiento del contrato, la calidad de los bienes suministrados y el pago de obligaciones laborales.

- ❖ En situaciones de emergencia o calamidad pública, la contratación puede realizarse mediante la figura de urgencia manifiesta, permitiendo una contratación directa para atender necesidades inmediatas, siempre respetando los principios de transparencia y legalidad establecidos en la Ley 80 de 1993 y sus reglamentaciones.
- ❖ Es fundamental que las entidades contratantes y los proveedores se mantengan actualizados sobre las normativas vigentes y las mejores prácticas en señalización de emergencia para asegurar la efectividad de estos sistemas en la protección de la vida y la integridad de las personas.

Licitaciones públicas y privadas:

Las entidades estatales están obligadas a realizar licitaciones públicas para la adquisición de bienes y servicios, incluida la señalización de emergencia, salvo en casos excepcionales donde se justifique otra modalidad de contratación. Estas licitaciones deben publicarse en el Sistema Electrónico para la Contratación Pública (SECOP), asegurando transparencia y acceso a la información para todos los interesados.

Criterios de selección:

Los criterios para la selección de proveedores en estos procesos incluyen la experiencia del oferente, cumplimiento de normativas técnicas específicas, calidad de los productos ofrecidos y capacidad logística para la entrega e instalación de las señales y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC. Además, se evalúa la solidez financiera y el cumplimiento de obligaciones legales y fiscales del proponente.

Condiciones de pago y contratos:

Los contratos deben establecer claramente las condiciones de pago, plazos de entrega, garantías de calidad y mantenimiento de las señalizaciones. Es común que se exijan garantías que cubran el cumplimiento del contrato y la calidad de los bienes suministrados. Los pagos suelen realizarse contra entrega y aceptación de los bienes o servicios, conforme a lo estipulado en el contrato y previa verificación del cumplimiento de las obligaciones por parte del contratista.

5. Impacto de las Agremiaciones y Federaciones en el Proceso de Contratación



En 2025, las agremiaciones y federaciones desempeñan un papel fundamental en el proceso de contratación de señalizaciones de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC en Colombia. Estas organizaciones, al agrupar a empresas del sector, facilitan la estandarización de prácticas y el cumplimiento de normativas técnicas, como la Resolución 0312 de 2019 del Ministerio del Trabajo, que establece estándares mínimos del Sistema de Gestión de la Seguridad y Salud en el Trabajo (SG-SST).

Soporte en la negociación:

Las agremiaciones actúan como intermediarias entre proveedores y entidades contratantes, promoviendo condiciones equitativas y fomentando la transparencia en los procesos de licitación. Su conocimiento del mercado y de las regulaciones vigentes les permite asesorar sobre precios justos y condiciones contractuales adecuadas.

Asesoría técnica:

Estas organizaciones ofrecen orientación técnica a sus miembros y a entidades gubernamentales, asegurando que las señalizaciones de emergencia y la seguridad industrial, como los extintores satélite ABC cumplan con los estándares de seguridad requeridos. Esto incluye la correcta implementación de señalizaciones conforme a las normativas nacionales e internacionales, garantizando la protección adecuada de las personas en situaciones de emergencia.

ANÁLISIS DEL SECTOR PARA MYPIMES

En 2025, el análisis del sector de señalizaciones de emergencia para las MiPymes en Colombia se encuentra en un contexto favorable, impulsado por diversas iniciativas legales y de desarrollo económico.

Objetivos de la Ley 2069 de 2020 y su Relación con las MiPymes:

La Ley 2069 de 2020 tiene como objetivo principal fortalecer el crecimiento y la sostenibilidad de las MiPymes en Colombia, lo cual afecta positivamente a los sectores relacionados con la seguridad y señalización de emergencia. Esta ley establece medidas que buscan mejorar la competitividad y aumentar la formalización en las pequeñas y medianas empresas del país.

Acceso a recursos financieros:

La ley facilita el acceso a financiamiento y simplifica los trámites administrativos. Esto beneficia a las MiPymes del sector de señalización de emergencia al

permitirles ampliar su capacidad productiva, invertir en tecnología avanzada y mejorar la calidad de sus productos.

Fomento al emprendimiento:

La ley fomenta la creación de nuevas empresas, lo que abre oportunidades para emprendedores que desean involucrarse en la fabricación o distribución de señalizaciones de emergencia. Al establecer incentivos fiscales y apoyo institucional, se facilita la participación de las MiPymes en este sector vital para la seguridad laboral y pública.

2. Fortalezas para las MiPymes en el Sector de Señalización de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC:

- ❖ **Flexibilidad y Adaptabilidad:** Las MiPymes pueden responder rápidamente a las demandas del mercado, ofreciendo soluciones personalizadas que se ajusten a las necesidades específicas de cada cliente.
- ❖ **Innovación y Tecnología:** La incorporación de tecnologías avanzadas en la fabricación de señalizaciones, como materiales foto luminiscentes y sistemas inteligentes, permite a las MiPymes diferenciarse en el mercado y ofrecer productos de alta calidad.
- ❖ **Compromiso con la Sostenibilidad:** La tendencia hacia prácticas empresariales sostenibles brinda a las MiPymes la oportunidad de adoptar procesos de producción ecológicos, lo que no solo mejora su competitividad, sino que también responde a las expectativas del mercado y las regulaciones ambientales.

3. Oportunidades en el Sector de Señalización de Emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC:

- ❖ **Demanda Creciente:** La implementación de normativas más estrictas en seguridad y salud en el trabajo aumenta la necesidad de señalizaciones de emergencia en diversos sectores, creando un mercado en expansión para las MiPymes.
- ❖ **Apoyo Gubernamental:** Iniciativas como la convocatoria 'Calidad para la Internacionalización 2.0' ofrecen cofinanciación y acompañamiento a las MiPymes para obtener certificaciones de calidad, facilitando su acceso a mercados internacionales.
- ❖ **Fortalecimiento de Cadenas de Valor:** Programas como 'EnCadena Mejores Proveedores' buscan mejorar la competitividad de las MiPymes al integrarlas en cadenas de valor sostenibles, promoviendo acuerdos comerciales con grandes empresas.

4. Desafíos para las MiPymes del Sector de Señalización de Emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC



- ❖ **Acceso a financiamiento:** Aunque existen iniciativas gubernamentales como la Ley 2069 que buscan facilitar el acceso a recursos para las MiPymes, las dificultades persisten debido a barreras como la falta de garantías o un historial crediticio limitado. Esto obstaculiza la expansión de la capacidad productiva o la inversión en nuevas tecnologías.
- ❖ **Competencia con grandes empresas:** Las MiPymes enfrentan una fuerte competencia de actores nacionales e internacionales que pueden ofrecer precios más bajos gracias a sus economías de escala. Para destacar, las MiPymes deben diferenciarse no solo en términos de precio, sino también mediante la calidad y especialización de sus productos.
- ❖ **Cumplimiento de estándares internacionales:** Las MiPymes deben cumplir con las normativas y estándares internacionales de seguridad y calidad, lo cual implica costos adicionales en producción, certificación y pruebas de calidad. Este aspecto puede representar un desafío financiero para las pequeñas y medianas empresas.

4. Propuestas de Apoyo y Áreas de Fortalecimiento para las MiPymes

- ❖ **Capacitación y asistencia técnica:** Es esencial proporcionar a las MiPymes apoyo en áreas críticas como la producción segura, la innovación tecnológica y la implementación de sistemas de gestión de calidad. La Ley 2069 facilita el acceso a programas de formación técnica que ayudarán a las MiPymes a cumplir con los estándares nacionales e internacionales, lo que mejorará sus procesos y la calidad de sus productos.
- ❖ **Fomento a la innovación y tecnología:** La creación de clústeres productivos es una de las estrategias promovidas por la ley, brindando una excelente oportunidad para que las MiPymes en el sector de señalización de emergencia integren recursos y conocimientos. Esto les permitirá mejorar su capacidad tecnológica y adoptar innovaciones que puedan diferenciar sus productos en el mercado.
- ❖ **Mejoras en infraestructura y accesibilidad a mercados:** Es vital que las MiPymes cuenten con acceso a infraestructura adecuada que facilite su producción y distribución. Participar en **ferias, exposiciones y licitaciones públicas** también les abrirá puertas a nuevos mercados, tanto locales como internacionales, y les permitirá competir en un entorno más amplio, impulsando el crecimiento y la visibilidad de sus negocios.

5. Estrategias de Competitividad y Sostenibilidad

- ❖ **Estrategias de marketing y posicionamiento de marca:** En el sector de señalización de emergencia, las MiPymes deben enfocarse en construir una marca sólida que transmita confianza, cumplimiento normativo y calidad en sus productos y servicios. Es fundamental desarrollar estrategias de marketing orientadas al mercado local y regional, resaltando aspectos como la personalización de soluciones, la certificación técnica conforme a normas nacionales (como el Decreto

1072 de 2015 y la Resolución 4272 de 2021) y la experiencia en instalaciones en distintos tipos de edificaciones. Una identidad de marca clara, acompañada de canales digitales efectivos y participación en ferias del sector, puede aumentar significativamente la visibilidad y competitividad de estas empresas.

- ❖ **Sostenibilidad y responsabilidad social empresarial (RSE):** La adopción de prácticas sostenibles se ha convertido en una ventaja competitiva clave en 2025. Las MiPymes que fabrican e instalan señalizaciones de emergencia pueden diferenciarse implementando procesos ecológicos, como el uso de materiales reciclables, tintas biodegradables, sistemas foto luminiscentes de bajo consumo energético y empaques sostenibles. Además, la responsabilidad social empresarial debe reflejarse en el respeto por los derechos laborales, la formación continua del personal y la contribución a la seguridad pública. Estas prácticas no solo fortalecen la reputación empresarial, sino que también están alineadas con los lineamientos de la Ley 2069 de 2020, que promueve la sostenibilidad y la formalización en el sector productivo.

6. Aspectos Regulatorios y Fiscales

- ❖ **Beneficios fiscales:** En 2025, las micro, pequeñas y medianas empresas (MiPymes) que participan en el diseño, fabricación o instalación de señalizaciones de emergencia pueden acceder a incentivos fiscales establecidos por la Ley 2069 de 2020 y su reglamentación complementaria. Estos beneficios incluyen la deducción de impuestos por inversión en innovación tecnológica, adquisición de maquinaria certificada y capacitación en normativas de seguridad. Además, se contemplan reducciones en el impuesto de renta para empresas formalizadas que desarrollen actividades relacionadas con la seguridad industrial, siempre que sus productos cumplan con normas técnicas reconocidas como la NTC 1461 (señalización de seguridad) y otras regulaciones del Sistema General de Riesgos Laborales.
- ❖ **Formalización y registro:** La normativa vigente, particularmente el Decreto 1072 de 2015 y las disposiciones derivadas del Plan Nacional de Formalización Empresarial, exige que las empresas del sector estén debidamente registradas en la Cámara de Comercio y cumplan con la normatividad del Registro Único Tributario (RUT) y del Registro Único de Proponentes (RUP), en caso de participar en contrataciones públicas. Este proceso no solo permite acceder a beneficios fiscales y contractuales, sino que también garantiza la trazabilidad de los productos de señalización en el mercado, lo cual es clave para su certificación y legalidad. La formalización también facilita el acceso a licitaciones, financiamiento y programas de desarrollo empresarial ofrecidos por el Estado.

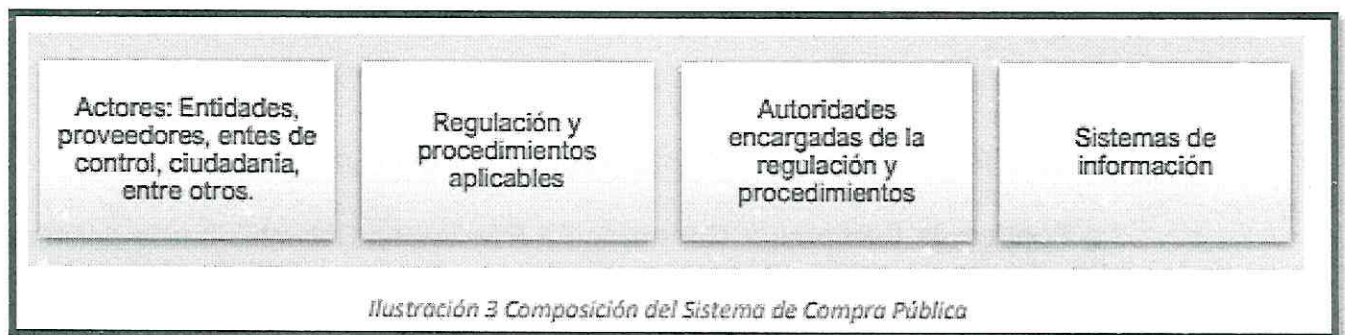
MODELO DE ABASTECIMIENTO ESTRATÉGICO

El Modelo de Abastecimiento Estratégico (MAE), liderado por la Agencia Nacional de Contratación Pública - Colombia Compra Eficiente, continúa siendo fundamental para

optimizar la gestión de compras del Estado colombiano. En 2025, este modelo se aplica de manera específica a bienes como las señalizaciones de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC, que son esenciales para la seguridad en instalaciones públicas y privadas.

El MAE promueve contrataciones basadas en análisis del mercado, estandarización de especificaciones técnicas, reducción de costos y mejora de la calidad. En el caso de las señalizaciones de emergencia, el modelo exige que los productos cumplan con la normatividad técnica nacional (como las **Normas Técnicas Colombianas NTC 1461 y NTC 4344** sobre señalización de seguridad y requisitos foto luminiscentes), lo cual permite garantizar la eficiencia, visibilidad y durabilidad de estos elementos en situaciones críticas.

Además, se favorece la adquisición a través de acuerdos marco de precios, que agilizan los procesos de compra para entidades públicas y permiten seleccionar proveedores previamente evaluados por su cumplimiento normativo, capacidad técnica y oferta económica. Este enfoque estratégico fortalece la transparencia, la planeación eficiente del gasto público y la promoción de proveedores formales, incluyendo MiPymes especializadas en señalización.



OBJETIVOS DE LA FASE:

COMPRA PÚBLICA EN COLOMBIA Y ABASTECIMIENTO ESTRATÉGICO EN EL CONTEXTO DE LAS SEÑALIZACIONES DE EMERGENCIA Y SEGURIDAD INDUSTRIAL, COMO LOS EXTINTORES SATÉLITE ABC

❖ ¿Qué es la compra pública?

La **compra pública** es el proceso mediante el cual las entidades estatales adquieren bienes, servicios o ejecutan obras a través de contratación. Este proceso se realiza para satisfacer las necesidades del Estado y cumplir con los fines públicos, como garantizar la seguridad en espacios públicos y privados a través de la instalación de **señalizaciones de emergencia** que cumplan con las normativas vigentes. En Colombia, la compra pública está regulada por la **Ley 80 de 1993**, la cual establece los principios de la contratación estatal, como

transparencia, eficiencia y libre concurrencia, aplicados también al sector de señalización.

❖ ¿Qué es el Sistema de Compra Pública?

El Sistema de Compra Pública en Colombia es el conjunto de mecanismos y procedimientos empleados para realizar las compras y contrataciones en el sector público. Está dirigido por el sistema SECOP (Sistema Electrónico de Contratación Pública), que facilita la transparencia y la eficiencia en la gestión de compras públicas, permitiendo a las entidades estatales adquirir señalizaciones de emergencia que cumplan con las especificaciones de seguridad, visibilidad y durabilidad requeridas. SECOP permite una gestión moderna y accesible para proveedores y entidades públicas, impulsando la competencia y la rendición de cuentas en el proceso de contratación.

El Sistema de Compra Pública está compuesto por:



Ilustración 3 Composición del Sistema de Compra Pública

1. ¿Qué es la Política de Compras y Contratación Pública?

La **Política de Compras y Contratación Pública** en Colombia busca optimizar el uso de los recursos públicos mediante un proceso eficiente, transparente y sostenible. Está alineada con los principios de la **Ley 80 de 1993**, que regula la contratación pública, y promueve la competitividad y la transparencia en la adquisición de bienes y servicios por parte del Estado. En el caso de las **señalizaciones de emergencia**, esta política asegura que las adquisiciones sean eficientes, que los productos adquiridos cumplan con las normativas técnicas nacionales y que se logre una gestión eficaz de los recursos.

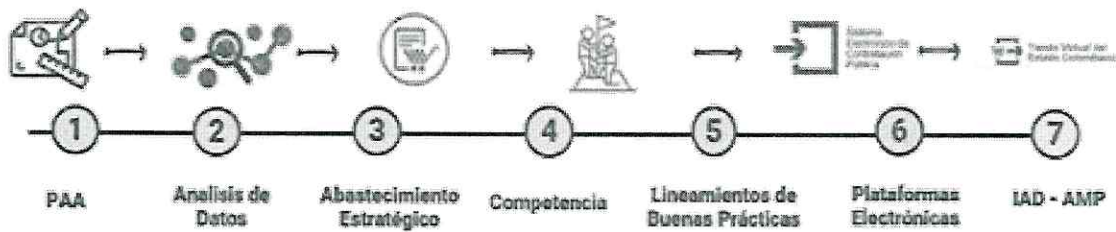


Ilustración 4 Ecosistema de Compra Pública en Colombia

2. ¿Qué es y qué hace la Agencia Nacional de Contratación Pública – Colombia Compra Eficiente?

La **Agencia Nacional de Contratación Pública – Colombia Compra Eficiente** es la entidad encargada de regular, supervisar y coordinar las compras públicas en Colombia. Su misión es promover el uso eficiente de los recursos públicos, mejorar los procesos de contratación y aumentar la competitividad en las adquisiciones del Estado. Para las señalizaciones de emergencia, la agencia establece las normas y procedimientos necesarios para asegurar que los productos adquiridos sean de calidad, cumplan con las regulaciones técnicas vigentes y sean costeables. Además, vela por la transparencia y la eficiencia en el uso de los recursos públicos durante todo el proceso de contratación.

Las principales funciones de la agencia son:

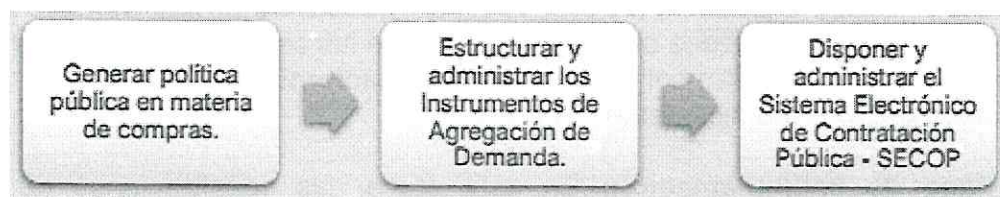


Ilustración 5 Funciones de la Agencia Nacional de Contratación Pública

3. ¿Qué es el Abastecimiento Estratégico?

El **Abastecimiento Estratégico** es un enfoque integral de la gestión de compras que busca optimizar la adquisición de bienes y servicios, garantizando que estos productos sean de calidad, eficientes y alineados con los objetivos estratégicos de la organización. Para las **señalizaciones de emergencia**, el abastecimiento estratégico permite que las entidades públicas cuenten con señales que cumplan con las normativas de seguridad y visibilidad requeridas, de acuerdo con las **Normas Técnicas Colombianas (NTC 1461 y NTC 4344)**, asegurando su efectividad en situaciones de emergencia.

El abastecimiento estratégico busca responder de manera metodológica y con visión estratégica a las siguientes preguntas:

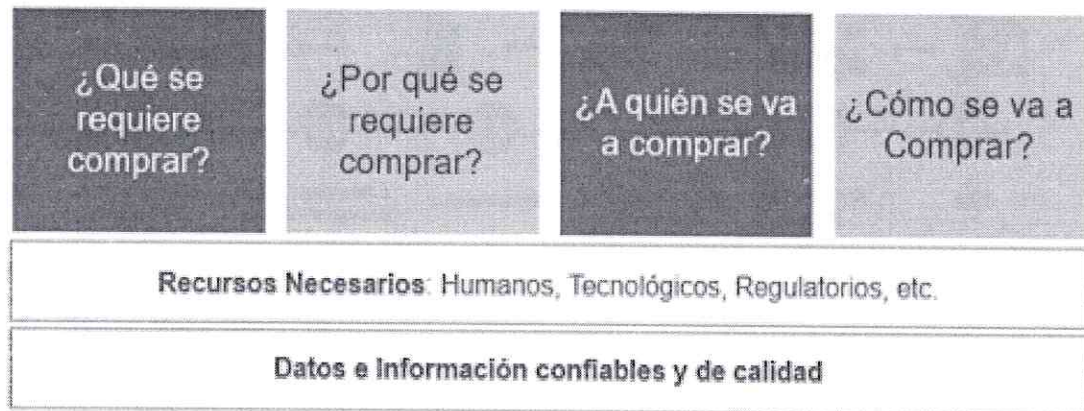


Ilustración 6 preguntas para la metodología y visión estratégica

4. Alineación de las fases del Abastecimiento Estratégico con la Compra Pública (en el caso de las señalizaciones de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC)

- ❖ **Fase de Planificación:** Se evalúan las necesidades específicas de señalización en los espacios públicos y privados y se definen los requerimientos técnicos, como la cantidad y tipo de señalizaciones de emergencia necesarias. Esta fase asegura que las adquisiciones se alineen con las prioridades del Estado en términos de seguridad y protección de las personas.
- ❖ **Fase de Adquisición:** Se lleva a cabo el proceso de compra conforme a las directrices de la **Ley 80** y las pautas de la **Agencia Colombia Compra Eficiente**. En esta fase, las entidades deben garantizar que las señalizaciones adquiridas sean de alta calidad, cumplan con las **normativas nacionales** (como la NTC 1461) y sean accesibles económicamente.
- ❖ **Fase de Implementación:** En esta etapa, las señalizaciones de emergencia adquiridas se entregan y se gestionan para su correcta distribución en las áreas correspondientes. La correcta implementación asegura que las señalizaciones sean visibles, eficaces y contribuyan a la seguridad de las personas en situaciones de emergencia.

Planeación	Selección	Contratación	Ejecución
- Identificación de Necesidades - Plan Anual de Adquisiciones (PAA) - Estudios Previos - Estudios del Sector y del Mercado - Borradores Pliego	- Acto de apertura / pliegos definitivos - Presentación de ofertas - Verificación de requisitos y evaluación de factores - Adjudicación	- Celebración de contrato. - Cumplimiento de requisitos de ejecución.	- Ejecución del contrato - Supervisión - Modificaciones - Pagos - Incumplimientos - Liquidación.

Ilustración 7 Proceso de compra pública y abastecimiento estratégico

5. Relación con las Señalizaciones de Emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC en el Abastecimiento Público

El abastecimiento de **señalizaciones de emergencia** en el marco de la compra pública debe ser gestionado de manera estratégica para garantizar que las entidades públicas adquieran productos que cumplan con los estándares de calidad, seguridad y visibilidad requeridos por las normativas vigentes. La correcta implementación de señalizaciones de emergencia es crucial para las condiciones de seguridad en diversas instalaciones, como hospitales, colegios, empresas y edificios públicos, donde la visibilidad y efectividad de las señales en situaciones de evacuación son determinantes.

Este proceso debe ser eficiente, transparente, competitivo y sostenible, optimizando el gasto público y cumpliendo con los requisitos técnicos de las **Normas Técnicas Colombianas (NTC)**, tales como la **NTC 1461** sobre señalización de seguridad y la **NTC 4344** sobre requisitos fotoluminiscentes. Además, el proceso de contratación pública debe asegurar que los proveedores de señalizaciones de emergencia sean seleccionados en base a su capacidad técnica y cumplimiento normativo.

6. Aplicación del Modelo de Abastecimiento Estratégico (MAE) en la Gestión de Señalizaciones de Emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC (2025)

El **Modelo de Abastecimiento Estratégico (MAE)**, implementado por la **Agencia Nacional de Contratación Pública - Colombia Compra Eficiente**, se aplica en la gestión de **señalizaciones de emergencia** para optimizar los procesos de adquisición dentro de la contratación pública. Este modelo tiene como objetivo asegurar que los productos adquiridos cumplan con los requisitos de calidad, visibilidad y durabilidad exigidos por las normativas técnicas, además de garantizar la eficiencia en el gasto público y la competitividad entre proveedores.

Las señalizaciones de emergencia deben ser adquiridas bajo este modelo para asegurar que cumplan con las especificaciones necesarias en términos de

materiales fotoluminiscentes, tamaño, color y diseño, lo cual es vital para su efectividad en situaciones críticas. El MAE facilita la adquisición mediante **acuerdos marco de precios**, lo que permite agilizar los procesos y garantizar la transparencia en las compras, siempre en cumplimiento de las normativas legales y fiscales.

1. Análisis de la Demanda:

La gestión de **señalizaciones de emergencia** en Colombia en 2025 debe considerar diversos factores que influyen en la demanda de estos productos, como los sectores industriales (por ejemplo, construcción, minería, salud, comercio) y las características de cada infraestructura. Además, las regulaciones que exigen una correcta señalización para situaciones de emergencia son cada vez más estrictas. La evolución de la tecnología también está jugando un papel fundamental, con el aumento del uso de materiales fotoluminiscentes y señalización inteligente que mejora la visibilidad en condiciones de baja luminosidad, lo que requiere un análisis continuo para adaptar las infraestructuras a las necesidades emergentes.

2. Inteligencia de Mercado:

Para realizar una correcta adquisición de señalizaciones de emergencia, es fundamental realizar un estudio exhaustivo del mercado de proveedores locales, especialmente en regiones clave como Cali y el Valle del Cauca. En 2025, las organizaciones deben evaluar la calidad, la reputación, los costos, y la capacidad de innovación de los proveedores. Además, es importante verificar que los proveedores cuenten con las certificaciones y normativas pertinentes, como las **Normas Técnicas Colombianas (NTC)** relacionadas con la seguridad y las señalizaciones de emergencia, garantizando que las soluciones ofrecidas cumplan con los más altos estándares de seguridad.

3. Estrategias de Adquisición:

Una de las estrategias más efectivas para 2025 es el fomento de compras colaborativas, que permiten a las entidades públicas y privadas consolidar sus necesidades de señalizaciones de emergencia, obteniendo mejores precios y condiciones comerciales. Además, la integración de plataformas de licitación electrónica está facilitando un proceso de adquisición más eficiente, transparente y alineado con las tendencias de compra pública moderna, lo que optimiza los recursos y tiempos de respuesta.

4. Gestión de Proveedores:

La relación con los proveedores de señalizaciones de emergencia debe ser sólida y transparente, con un enfoque en la mejora continua. Los proveedores deben cumplir con los estándares de calidad establecidos por las normativas nacionales e internacionales, y deben ser capaces de entregar los productos a tiempo, especialmente para instalaciones que requieren señalización de emergencia crítica en plazos estrictos. En este sentido, los proveedores que implementen nuevas



tecnologías, como sistemas inteligentes de monitoreo de la visibilidad o control de desgaste de las señales, contribuirán significativamente a mejorar la seguridad en infraestructuras públicas y privadas.

5. Monitoreo y Evaluación:

La implementación de herramientas digitales para monitorear y evaluar el desempeño de los proveedores es esencial en 2025. Estas herramientas permiten hacer un seguimiento en tiempo real del desempeño de las señalizaciones de emergencia en las instalaciones, lo que facilita la identificación de cualquier problema relacionado con la visibilidad, la durabilidad o la ubicación incorrecta de las señales. Esto asegura que las organizaciones puedan tomar decisiones informadas y realizar ajustes cuando sea necesario para mantener los estándares de seguridad óptimos.

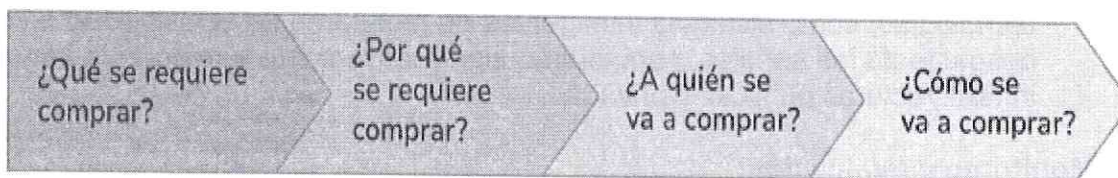
Beneficios Esperados para 2025 en la Gestión de Señalizaciones de Emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC

Eficiencia en Costos: La implementación del Modelo de Abastecimiento Estratégico (MAE) en la adquisición de **señalizaciones de emergencia** facilitará negociaciones competitivas, obteniendo precios favorables a través de compras colaborativas entre empresas públicas y privadas. Esto contribuirá a la optimización de recursos, asegurando la adquisición de señalización adecuada sin sacrificar la calidad. Con la implementación de contratos marco y compras agrupadas, se reducirá el gasto público y privado sin comprometer la visibilidad y durabilidad de las señalizaciones en situaciones críticas.

Mejora en la Calidad del Servicio: Al seleccionar proveedores basados en rigurosos criterios de calidad y desempeño, las entidades garantizarán que las señalizaciones de emergencia sean efectivas y cumplan con las normativas internacionales y nacionales en términos de visibilidad, resistencia y fiabilidad. Además, la integración de nuevas tecnologías, como las señales foto luminiscentes y sistemas inteligentes de monitoreo, mejorará la seguridad y visibilidad en espacios de alto riesgo.

Cumplimiento Normativo: El modelo MAE facilitará que las organizaciones cumplan con las normativas de seguridad vigentes en Colombia, como las **NTC 1461** y **NTC 4344**, que regulan las características técnicas de las señalizaciones de emergencia. Las nuevas regulaciones en 2025 exigirán a las empresas adherirse a los estándares más estrictos de calidad en la señalización, lo que contribuirá a la mejora de las condiciones de seguridad en edificios y espacios públicos. Además, esto evitará sanciones y permitirá un entorno más seguro en situaciones de emergencia.

Modelo de Abastecimiento Estratégico



ANÁLISIS DE LA DEMANDA

El análisis de la demanda es esencial en los procesos de contratación estatal, ya que permite comprender las necesidades específicas de las entidades públicas y el comportamiento histórico de sus adquisiciones. En el contexto de las señalizaciones de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC, este análisis ayuda a identificar tendencias de compra, proveedores estratégicos, modalidades de selección y la forma en que otras entidades gestionan sus adquisiciones.

En qué Categorías ha Gastado la Entidad

- ❖ El análisis de las categorías de gasto permite determinar en qué líneas de señalización han invertido las entidades públicas en años anteriores. En 2025, categorías relevantes dentro del catálogo de Colombia Compra Eficiente incluyen:
- ❖ Señales de evacuación y emergencia (salidas, rutas, puntos de encuentro)
- ❖ Señalización foto luminiscente o reflectiva para espacios cerrados.
- ❖ Planos de evacuación y señalética visual fija para riesgos eléctricos, químicos, biológicos o estructurales.
- ❖ Sistemas de señalización con activación automática, vinculados a sensores o alarmas.
- ❖ Avisos o señalización de extintores: elementos visuales que indican la ubicación de equipos contra incendios.
- ❖ Señales peatonales de prevención y atención: indicaciones para la seguridad de los peatones en áreas de riesgo.
- ❖ Elementos para la atención, prevención y mitigación del riesgo y de emergencias.
- ❖ Esta información, disponible a través de plataformas oficiales como **SECOP II** y el Observatorio de Contratación Pública, permite a las entidades identificar



proveedores recurrentes, evaluar precios históricos, definir cantidades estimadas por unidad funcional y adoptar mejores prácticas de contratación.

Tendencias y Necesidades Recurrentes

El aumento en la fiscalización de los estándares del Sistema de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo (SG-SST) ha incrementado la demanda de señalización conforme a normativas como la **NTC 1461**, la **ISO 7010** y el **Decreto 1072 de 2015**. Las entidades tienden a priorizar compras que garanticen visibilidad, resistencia, fotoluminiscencia y cumplimiento de condiciones técnicas, especialmente en infraestructura pública como hospitales, colegios, estaciones de transporte y edificios administrativos.

Además, el uso de **Acuerdos Marco de Precios** ha facilitado la adquisición de señalizaciones de emergencia, permitiendo a las entidades acceder a catálogos predefinidos con proveedores que ya cumplen con los requisitos técnicos y legales establecidos por Colombia Compra Eficiente.

Uso para Planear Futuras Adquisiciones

Contar con un análisis detallado permite a los ordenadores del gasto planear con mayor precisión las futuras adquisiciones de señalización, evitando la subcontratación innecesaria o la compra de productos no estandarizados. Este proceso también fortalece los estudios de mercado requeridos por ley, promueve la participación de **MiPymes formales** y mejora la eficiencia del gasto público.

Según la cuantía del contrato y la urgencia de la necesidad, las entidades pueden recurrir a diversas modalidades de selección como **licitación pública**, **selección abreviada** o **contratación directa**, siempre bajo los lineamientos del Estatuto General de Contratación Pública.

Categorías Especializadas y Servicios Relacionados con Señalizaciones de Emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC (2025)

Las señalizaciones de emergencia forman parte de una categoría especializada de bienes dentro del Sistema Electrónico de Contratación Pública (SECOP) y el Modelo de Abastecimiento Estratégico (MAE). Estas señalizaciones incluyen dispositivos como **avisos fotoluminiscentes**, **señales de evacuación**, **rutas de escape**, **extintores visuales**, **señalización vertical y horizontal para emergencias**. Todos deben cumplir con las especificaciones técnicas establecidas por las **Normas Técnicas Colombianas** (como la **NTC 1461**, **NTC 4344** y la **NTC ISO 7010**) y la reglamentación del Ministerio del Trabajo y del Ministerio de Transporte.

Junto con el suministro de estos elementos, muchas entidades públicas también contratan **servicios complementarios**, como:

- ❖ **Capacitación en el reconocimiento y uso de señalizaciones** según protocolos de emergencia.

- ❖ **Instalación, mantenimiento y actualización periódica de las señales**, conforme a los planes de gestión del riesgo y evacuación.
- ❖ **Inspecciones técnicas** para garantizar el cumplimiento de la normatividad en edificaciones y espacios públicos.

Análisis de Proveedores del Estado en Señalización de Emergencia

Consultar el historial de compras del Estado a través de plataformas como **SECOP I, SECOP II y la Tienda Virtual del Estado Colombiano** permite identificar:

- ❖ **Proveedores recurrentes**, que han demostrado cumplimiento técnico y logístico constante, lo cual es clave para procesos de contratación con criterios de calidad y continuidad operativa.
- ❖ **Diversidad de oferentes**, donde algunas entidades han optado por un amplio portafolio de proveedores para lograr mejores precios o mayor cobertura geográfica.
- ❖ **Preferencias de compra**, que pueden inclinarse hacia **fabricantes y proveedores nacionales** en cumplimiento de la Ley 2069 de 2020 sobre fortalecimiento de MiPymes, o bien hacia **proveedores internacionales**, en casos donde se requiere señalización especializada o importada.

El análisis de estos factores permite a nuevos proveedores identificar oportunidades, entender las dinámicas de contratación pública y diseñar estrategias competitivas para ingresar o consolidarse en el mercado de señalización de emergencia en Colombia.

Dónde Son los Proveedores: Conocer la ubicación geográfica de los proveedores es importante para entender la logística de las contrataciones y la posibilidad de entregar los productos de manera eficiente. Algunos aspectos clave son:

Proveedores locales: El análisis de la ubicación de los proveedores puede mostrar si la entidad prefiere trabajar con empresas locales para facilitar los tiempos de entrega y reducir costos de transporte.

Proveedores regionales: Identificar si los proveedores son de la misma región (en este caso, del Valle del Cauca o zonas cercanas a Cali) puede ser relevante, ya que esto podría generar ventajas en términos de costos logísticos y tiempos de entrega.



Proveedores internacionales: En algunos casos, las entidades pueden recurrir a proveedores internacionales debido a la calidad o innovación en los productos ofrecidos. Esto puede reflejarse en la diversidad de la oferta y la capacidad de cumplir con requisitos específicos de seguridad.

Modalidades de Selección para Contratación de Señalizaciones de Emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC (2025)

En Colombia, las modalidades de selección empleadas por entidades públicas para la adquisición de señalizaciones de emergencia están definidas por la Ley 80 de 1993 y el Estatuto General de Contratación, con ajustes y lineamientos actualizados por Colombia Compra Eficiente. En 2025, las principales modalidades aplicadas a este tipo de productos son:

- ❖ **Licitación pública:** Esta es la modalidad más frecuente para compras de cuantía alta, utilizada por entidades que buscan asegurar transparencia, pluralidad de oferentes y la mejor relación costo-beneficio. Se aplica principalmente cuando se requiere señalización especializada o en grandes cantidades, por ejemplo, para hospitales, universidades o infraestructura de transporte.
- ❖ **Contratación directa:** Aplicable para compras de menor cuantía o situaciones de urgencia (por ejemplo, reposición inmediata tras una emergencia). Es más ágil y permite atender necesidades puntuales, siempre que se cumplan las condiciones exigidas por la ley y se justifique técnicamente.
- ❖ **Subasta inversa electrónica:** Utilizada especialmente cuando la señalización a adquirir es estandarizada, como señales de evacuación o rutas de escape foto luminiscente. Esta modalidad promueve la competencia en precio entre proveedores habilitados, garantizando eficiencia en el gasto público.
- ❖ **Concurso de méritos:** Se aplica cuando las condiciones técnicas de la señalización exigen una evaluación detallada de la propuesta, como en proyectos que requieren diseño personalizado, integración con sistemas electrónicos o señalización para entornos especializados (aeropuertos, hospitales, etc.).

Cómo Compran Otras Entidades del Estado (2025)

Observar el comportamiento de compra de diferentes entidades públicas permite identificar tendencias, oportunidades y enfoques estratégicos para los proveedores de señalización:

- ❖ **Comparación entre entidades:** En 2025, muchas entidades están priorizando la compra de señalización con características foto luminiscentes, resistentes al fuego y de alta visibilidad, conforme con las Normas Técnicas Colombianas NTC 1461 y

NTC 4344. Esto se refleja en los pliegos de condiciones publicados en SECOP II y en los Acuerdos Marco de Colombia Compra Eficiente.

- ❖ **Tendencias tecnológicas:** Algunas instituciones han comenzado a integrar señalización digital, sensores de emergencia o sistemas de activación automática. Esta tendencia abre espacio para innovaciones en el sector y proveedores con capacidades técnicas diferenciadas.
- ❖ **Compras descentralizadas:** En municipios, hospitales públicos, instituciones educativas y empresas de servicios públicos, se realizan compras a través de contratación directa o selección abreviada. Estas entidades representan una oportunidad para proveedores regionales con capacidad de respuesta rápida y cumplimiento normativo.

ANÁLISIS DE LA OFERTA

En 2025, el mercado de señalizaciones de emergencia en Cali, Valle del Cauca, ha experimentado un crecimiento notable, impulsado por la modernización de normativas y la adopción de tecnologías avanzadas. Este dinamismo ha generado una oferta diversa de proveedores especializados que cumplen con las regulaciones más recientes en seguridad y estándares internacionales.

Panorama Nacional

A nivel nacional, se estima que existen alrededor de **1.500 empresas** dedicadas a la fabricación, distribución e instalación de señalizaciones de emergencia. Estas empresas ofrecen una variedad de productos que cumplen con las normativas vigentes, incluyendo señales fotoluminiscentes, señales de evacuación y señales de advertencia, entre otras.

Innovaciones Tecnológicas

El sector ha incorporado tecnologías avanzadas en sus productos, como materiales fotoluminiscentes de alta duración y señales con sensores integrados que activan alertas visuales o auditivas en situaciones de emergencia. Estas innovaciones mejoran la eficacia de las señalizaciones y contribuyen a una respuesta más rápida en caso de incidentes.

Cumplimiento Normativo

Las empresas del sector están comprometidas con el cumplimiento de las normativas técnicas colombianas, como la **NTC 1461**, que establece los colores y señales de seguridad para la prevención de accidentes y situaciones de emergencia. Además, se adhieren a las disposiciones del **Decreto 1072 de 2015**, que regula el Sistema de Gestión de la Seguridad y Salud en el Trabajo (SG-SST).



Perspectivas de Crecimiento

Se espera que el mercado de señalizaciones de emergencia continúe creciendo en los próximos años, impulsado por la implementación de nuevas normativas y la creciente demanda de soluciones de seguridad en diversos sectores, incluyendo la construcción, la industria manufacturera y el sector público.

En 2025, la Agencia Logística de las Fuerzas Militares (ALFM) ha fortalecido su enfoque en la adquisición y gestión de señalizaciones de emergencia y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC, esenciales para la seguridad en instalaciones militares y entidades del Estado. Este proceso se alinea con las normativas técnicas vigentes, como la Norma Técnica Colombiana NTC 1461, que establece los requisitos para la señalización de seguridad en el país.

La ALFM ha implementado estrategias de abastecimiento que priorizan la estandarización y cumplimiento de especificaciones técnicas, asegurando que las señalizaciones y seguridad industrial, como los extintores satélite ABC adquiridas cumplan con los estándares de calidad y visibilidad necesarios para situaciones de emergencia. Además, se ha promovido la participación de proveedores locales y regionales, fomentando el desarrollo de soluciones innovadoras y adaptadas a las necesidades específicas de las Fuerzas Militares.

La digitalización de los procesos de adquisición ha permitido una gestión más eficiente y transparente, facilitando la trazabilidad de los productos y el cumplimiento de las normativas de seguridad e higiene. Estas acciones contribuyen a mejorar las condiciones de seguridad en las instalaciones militares y a garantizar una respuesta efectiva en situaciones de emergencia.

CAPACIDAD FINANCIERA Y ORGANIZACIONAL

NO APLICA

3.3 ESTUDIO DE MERCADO

Por lo anterior, se realizaron invitación a varias empresas a través de correo electrónico como se relaciona:

De las anteriores invitaciones se presentaron las siguientes empresas:

GRUPO 1 Y 2:

ITEM	EMPRESA	NIT	CIUDAD
------	---------	-----	--------

1	ARTE Y DISEÑO INTERIOR	900.082.730-4	Santiago de Cali
2	FUMYSER LTDA	800.143.860-3	Santiago de Cali
3	GRUPO TNK SAS	900617570-0	Santiago de Cali

De acuerdo a lo dispuesto en el artículo 2.2.1.1.1.6.1 del Decreto N°1082 de 2015, el cual exige que durante la etapa de planeación contractual la Entidad debe efectuar un análisis para conocer el sector relativo al objeto contractual desde la perspectiva legal, comercial, financiera, organizacional, técnica y de análisis de riesgo, y de acuerdo a Directrices por Colombia Compra Eficiente, se realiza el presente análisis del sector de acuerdo y atendiendo lo establecido en el Manual de Contratación de la Entidad, se solicitó cotización por medio de la plataforma SECOP II, sin embargo no se obtuvo respuesta, por lo cual se remitió correo electrónico a empresas que prestan los servicios objeto de contratación, con el fin de que se proyectará el valor del servicio correspondiente bajo las mismas condiciones.

Con base en las cotizaciones aportadas, se establece el costo promedio, como se detalla a continuación:

DESCRIPCIÓN	IMAGEN DE REFERENCIA	CANT.	ARTE Y DISEÑO INTERIOR			PINTURERÍA			GRUPO TIKASAS			PROMEDIO
			VALOR UNITARIO ANTES IVA	IVA	VALOR UNITARIO CON IVA	VALOR UNITARIO ANTES IVA	IVA	VALOR UNITARIO CON IVA	VALOR UNITARIO ANTES IVA	IVA	VALOR UNITARIO CON IVA	
Ruta de evacuación		1	\$ 30.000	\$ 6.700	\$ 36.700	\$ 21.000	\$ 3.900	\$ 24.900	\$ 22.000	\$ 4.100	\$ 26.100	\$ 28.957
Ruta de evacuación		1	\$ 30.000	\$ 6.700	\$ 36.700	\$ 21.000	\$ 3.900	\$ 24.900	\$ 22.000	\$ 4.100	\$ 26.100	\$ 28.957
Ruta de evacuación		1	\$ 30.000	\$ 6.700	\$ 36.700	\$ 21.000	\$ 3.900	\$ 24.900	\$ 22.000	\$ 4.100	\$ 26.100	\$ 28.957
Punto de encuentro reflectivo con pedestal 1,50 M		1	\$ 310.000	\$ 66.900	\$ 366.900	\$ 290.000	\$ 55.100	\$ 345.100	\$ 295.000	\$ 56.050	\$ 351.050	\$ 355.017
Salida de Emergencia		1	\$ 30.000	\$ 6.700	\$ 36.700	\$ 21.000	\$ 3.900	\$ 24.900	\$ 22.000	\$ 4.100	\$ 26.100	\$ 28.957
Caidas a mismo nivel		1	\$ 25.000	\$ 4.750	\$ 29.750	\$ 12.000	\$ 2.280	\$ 14.280	\$ 13.000	\$ 2.470	\$ 15.470	\$ 19.833
Piso Mojado		1	\$ 75.000	\$ 14.250	\$ 89.250	\$ 35.000	\$ 6.650	\$ 41.650	\$ 38.000	\$ 7.220	\$ 45.220	\$ 58.707
Prohibido el paso a personal no autorizado		1	\$ 20.000	\$ 3.800	\$ 23.800	\$ 12.000	\$ 2.280	\$ 14.280	\$ 13.000	\$ 2.470	\$ 15.470	\$ 17.850
Peligro Superficie caliente		1	\$ 20.000	\$ 3.800	\$ 23.800	\$ 12.000	\$ 2.280	\$ 14.280	\$ 13.000	\$ 2.470	\$ 15.470	\$ 17.850
Botiquin		1	\$ 20.000	\$ 3.800	\$ 23.800	\$ 12.000	\$ 2.280	\$ 14.280	\$ 13.000	\$ 2.470	\$ 15.470	\$ 17.850
Camilla		1	\$ 20.000	\$ 3.800	\$ 23.800	\$ 12.000	\$ 2.280	\$ 14.280	\$ 13.000	\$ 2.470	\$ 15.470	\$ 17.850
Riesgo Eléctrico		1	\$ 16.000	\$ 3.040	\$ 19.040	\$ 12.000	\$ 2.280	\$ 14.280	\$ 13.000	\$ 2.470	\$ 15.470	\$ 16.263
Plano Ruta de evacuación		1	\$ 95.000	\$ 18.050	\$ 113.050	\$ 220.000	\$ 41.800	\$ 261.800	\$ 190.000	\$ 36.100	\$ 226.100	\$ 200.317
Peligro Aceite Usado		1	\$ 20.000	\$ 3.800	\$ 23.800	\$ 18.000	\$ 3.420	\$ 21.420	\$ 13.000	\$ 2.470	\$ 15.470	\$ 20.230
respira con tranquilidad Libre de humo		1	\$ 20.000	\$ 3.800	\$ 23.800	\$ 25.000	\$ 4.750	\$ 29.750	\$ 25.000	\$ 4.940	\$ 30.940	\$ 28.163
Baño hombres		1	\$ 15.000	\$ 2.850	\$ 17.850	\$ 12.000	\$ 2.280	\$ 14.280	\$ 13.000	\$ 2.470	\$ 15.470	\$ 15.867
Baño mujeres		1	\$ 15.000	\$ 2.850	\$ 17.850	\$ 12.000	\$ 2.280	\$ 14.280	\$ 13.000	\$ 2.470	\$ 15.470	\$ 15.867
USO OBLIGATORIO DE TAPABOCAS, OOPA Y ELEMENTOS DE PROTECCIÓN		1	\$ 22.000	\$ 4.180	\$ 26.180	\$ 18.000	\$ 3.420	\$ 21.420	\$ 19.000	\$ 3.610	\$ 22.610	\$ 23.403
SOLO PERSONAL AUTORIZADO		1	\$ 16.000	\$ 2.850	\$ 17.850	\$ 18.000	\$ 3.420	\$ 21.420	\$ 19.000	\$ 3.610	\$ 22.610	\$ 20.627
SALIDA CONFORME PUNTAS		1	\$ 22.000	\$ 4.180	\$ 26.180	\$ 18.000	\$ 3.420	\$ 21.420	\$ 19.000	\$ 3.610	\$ 22.610	\$ 23.403
CUARTO DE CONCILIACIÓN		1	\$ 22.000	\$ 4.180	\$ 26.180	\$ 18.000	\$ 3.420	\$ 21.420	\$ 19.000	\$ 3.610	\$ 22.610	\$ 23.403
CUARTO DE REFRIGERACIÓN		1	\$ 22.000	\$ 4.180	\$ 26.180	\$ 18.000	\$ 3.420	\$ 21.420	\$ 19.000	\$ 3.610	\$ 22.610	\$ 23.403
CUARTO DE BASURAS		1	\$ 22.000	\$ 4.180	\$ 26.180	\$ 18.000	\$ 3.420	\$ 21.420	\$ 19.000	\$ 3.610	\$ 22.610	\$ 23.403
CUARTO DE ASEO		1	\$ 22.000	\$ 4.180	\$ 26.180	\$ 18.000	\$ 3.420	\$ 21.420	\$ 19.000	\$ 3.610	\$ 22.610	\$ 23.403
COCHIN CALIENTE		1	\$ 22.000	\$ 4.180	\$ 26.180	\$ 18.000	\$ 3.420	\$ 21.420	\$ 19.000	\$ 3.610	\$ 22.610	\$ 23.403
JUEGA DE NO PERDIDOS		1	\$ 22.000	\$ 4.180	\$ 26.180	\$ 18.000	\$ 3.420	\$ 21.420	\$ 19.000	\$ 3.610	\$ 22.610	\$ 23.403
CONTRAMUESTRAS		1	\$ 22.000	\$ 4.180	\$ 26.180	\$ 18.000	\$ 3.420	\$ 21.420	\$ 19.000	\$ 3.610	\$ 22.610	\$ 23.403
BAÑO		1	\$ 22.000	\$ 4.180	\$ 26.180	\$ 18.000	\$ 3.420	\$ 21.420	\$ 19.000	\$ 3.610	\$ 22.610	\$ 23.403
CANASTILLAS LIMPIAS		1	\$ 22.000	\$ 4.180	\$ 26.180	\$ 18.000	\$ 3.420	\$ 21.420	\$ 19.000	\$ 3.610	\$ 22.610	\$ 23.403
RESIDUOS ORGANICOS		1	\$ 22.000	\$ 4.180	\$ 26.180	\$ 18.000	\$ 3.420	\$ 21.420	\$ 19.000	\$ 3.610	\$ 22.610	\$ 23.403
FOHAS DE IDENTIFICACION		1	\$ 45.000	\$ 8.550	\$ 53.550	\$ 50.000	\$ 9.500	\$ 59.500	\$ 47.000	\$ 8.930	\$ 55.930	\$ 56.327
Letrero COMEDOR DE TROPA		1	\$ 260.000	\$ 47.500	\$ 297.500	\$ 250.000	\$ 47.500	\$ 297.500	\$ 260.000	\$ 48.400	\$ 308.400	\$ 301.457
TOTAL					\$ 1.650.530			\$ 1.570.800	\$ 1.305.000	\$ 256.800	\$ 1.579.130	\$ 1.600.153

	FUMYSER				ARTE Y DISEÑO INTERIOR			TNK			
DESCRIPCIÓN	CANT	VALOR UNITARIO ANTES IVA	IVA	VALOR UNITARIO CON IVA	VALOR UNITARIO ANTES IVA	IVA	VALOR UNITARIO CON IVA	VALOR UNITARIO ANTES IVA	IVA	VALOR UNITARIO CON IVA	PROMEDIO
EXTINTOR ABC 150LB SATELITE	1	1.200.000	228.000	1.428.000	1.250.000	237.500	1.487.500	1.300.000	247.000	1.547.000	\$ 1.487.500
TOTAL				1.428.000			1.487.500			1.547.000	\$ 1.487.500

ANÁLISIS DE PRESUPUESTO ESTUDIO DE MERCADO:

De acuerdo a las cotizaciones recibidas el valor total promedio para el servicio objeto a contratar es de GRUPO 1: **SIETE MILLONES DE PESOS M/CTE EXCLUIDO IVA (\$7.000.000,00) M/Cte INCLUIDO IVA.**

GRUPO 2: **TRES MILLONES TRESIENTOS SESENTA Y CINCO MILLONES DE PESOS M/CTE EXCLUIDO IVA (\$3.365.000,00) M/Cte INCLUIDO IVA.**

El valor total ofertado no cumple con los criterios requeridos teniendo en cuenta que este valor excede el valor total de la asignación presupuestal.

Se verificó la variación de los servicios a adquirir derivados del índice de precios al consumidor en la vigencia 2025, examinando si se han presentado fenómenos económicos que hayan implicado oscilaciones importantes en el comercio del bien.

***NOTA: El valor total ofertado no debe superar el valor total promedio establecido por cada ítem** so pena de rechazar la oferta.

Se realizó una ponderación del valor total de los servicios (suma del total de ítem a contratar) concluyendo que:

Se realizó la ponderación del valor total de los servicios, concluyendo que:

1. Se verificó que las empresas están cotizando los mismos requisitos técnicos.
2. Se verificó las tres cotizaciones de la vigencia 2025
3. Se verificó que los exámenes médicos no tienen el IVA del 19%

Cordialmente,


 Elaboró: PD. JUAN DAVID PLAZA DORADO
 ARBOLEDA
 Comité Técnico Estructurador


 Aprobó: T ASD CAROLINA CUESTA
 Estructuradora financiera